



GESCHÄFTSBERICHT  
ANNUAL REPORT

2017



# INHALT | CONTENTS



VORWORT DES VORSTANDES  
LETTER FROM THE EXECUTIVE BOARD 3

RÜCKBLICK 2017  
REVIEW 2017 7



JAHRESABSCHLUSS  
ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS 12

WIRTSCHAFTSBERICHT  
ECONOMIC REPORT 16



AUSBLICK 2018  
OUTLOOK 2018 45

PROJEKTE  
PROJECTS 48



KARRIERE  
CAREER 58

ANSPRECHPARTNER  
CONTACTS 60



# VORWORT DES VORSTANDES

## LETTER FROM THE EXECUTIVE BOARD

Liebe Kunden und Geschäftspartner,  
sehr geehrte Damen und Herren,

das abgelaufene Geschäftsjahr war für uns zwar wirtschaftlich wenig erfolgreich, dennoch haben wir die Situation optimal genutzt, um unsere Kosten massiv zu senken und gleichzeitig in neue Wachstumsmöglichkeiten zu investieren. In einem sich konsolidierenden Marktumfeld und großer energiepolitischer Unsicherheit haben wir unseren Umsatz erhöht und die Weichen für profitables Wachstum gestellt.

Während sich zunehmend Wettbewerber aus dem deutschen Markt verabschieden, haben wir im Rahmen der Umsetzung unserer digitalen Roadmap unsere Prozesse kontinuierlich optimiert und automatisiert. Deshalb sind wir in der Lage, unsere Kunden optimal zu bedienen und kompetitive Preise anzubieten. Unser Ansatz ist es, unsere Kunden bestmöglich zu beraten und innovative Lösungen zu liefern, um die Marktposition unserer Kunden zu stärken. Unsere Mission ist es, unseren Kunden zu helfen, ihre Energie- und Prozesskosten zu senken und ihre Energievermarktungserlöse zu erhöhen.

Um dies zu erreichen, analysieren wir das Nutzungsverhalten und die Lastprofile. Auf dieser Datenbasis haben wir ein Konzept zum Einsatz von Batteriespeichern für die Kappung von Netzspitzen für unsere Kunden entwickelt und umgesetzt.

*Dear customers and business partners,  
dear Sir/Madam,*

*the past financial year was not very successful for us economically. Nevertheless, we have taken optimum advantage of the situation to massively reduce our costs while investing in new growth opportunities at the same time. In a consolidating market environment and with major energy policy uncertainty, we increased our sales revenues and set the course for profitable growth.*

*While more and more competitors are leaving the German market, we have continuously optimised and automated our processes as part of our digital roadmap implementation. Therefore, we are in a position to serve our customers optimally and to offer competitive prices. Our approach is to provide our customers with the best possible advice and innovative solutions in order to strengthen our customers' market position. Our mission is to help our customers reduce their energy and process costs and increase their energy sales revenues.*

*To achieve this, we analyse the usage behaviour and load profiles. Based on this database, we have developed and implemented a concept for the use of battery banks for the capping of power peaks for our customers.*

Wir nutzen aber auch unsere Kundenbasis und synchronisieren Bedarfe unserer Kunden. Dabei sind langfristige PPAs mit Anbietern von erneuerbaren Energien entstanden, die über den Förderzeitraum hinausgehen und so die Vermarktung nicht mehr geförderter Anlagen ermöglichen.

Das Thema Elektromobilität ist nicht nur eine Herausforderung für die elektrische Infrastruktur, es geht um die Verbindung von Lebensraum, Mobilität und Ladeinfrastruktur. In diesem Zusammenhang helfen wir der Wohnungswirtschaft und entwickeln gemeinsam klare Konzepte für die Herausforderung der Elektromobilität.

Um die Kommunikation optimal und effizient zu gestalten, haben wir – neben dem persönlichen Kontakt – unser Kundenportal mit unserer internen Kommunikation und Datenbasis verknüpft, so dass wir alle Informationen in Echtzeit zur Verfügung stellen können. Ein weiterer Meilenstein ist die Integration unseres neuen Portfoliomanagement-Tools.

All dies nutzen wir, um unsere Beratungsexpertise auszuweiten und so unsere Kunden in allen energiewirtschaftlichen Fragestellungen optimal zu unterstützen.

*But we also use our customer base and synchronise the needs of our customers. In the process, long-term PPAs have been created with providers of renewable energies that go beyond the funding period, thus making it possible to market plants that are no longer subsidised.*

*The subject of electromobility is not only a challenge for the electrical infrastructure, it is about the connection of living space, mobility and charging infrastructure. In this context, we help the housing industry and jointly develop clear concepts for the challenge of electromobility.*

*To make communication optimal and efficient, we have – in addition to personal contact – linked our customer portal to our internal communication and database so that we can provide all the information in real time. Another milestone is the integration of our new portfolio management tool.*

*We use all this to expand our consulting expertise and thus optimally support our customers in all energy-related issues.*



Bernward Peters  
CEO

Christian Holtmann  
COO

Neben der Ausweitung unserer Services für unsere Kunden, das Wachstum mit unseren Kunden und die Umsatzsteigerung durch neue Kunden haben wir uns im vergangenen Jahr erstmalig mit anorganischem Wachstum beschäftigt. Wir konnten spezifisches M&A-Know-How aufbauen und haben so eine Vielzahl von Projekten geprüft. Wichtig war die Identifikation von passenden Themen für unser Unternehmen. Wir haben uns aus einigen Verfahren zurückgezogen, andere mit Hochdruck vorangetrieben. Einige davon haben wir bereits abgeschlossen, weitere werden im Laufe des Jahres 2018 zum Abschluss gebracht. Wir schaffen es so, unsere skalierbare Plattform für Marktzugang und Energiemarktprozesse noch besser zu nutzen, neue Kundengruppen zu erschließen, neue Dienstleistungen anzubieten und so noch leistungsfähiger zu werden.

Wir blicken also positiv in die Zukunft und freuen uns auf weiterhin spannende Zeiten.

Wir danken unseren Kunden und unseren Marktpartnern für ihr Vertrauen. Wir bedanken uns natürlich auch bei allen unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für ihr Engagement und ihre Leidenschaft, uns jeden Tag etwas besser zu machen und das Beste für unsere Kunden zu geben.

*In addition to expanding our services for our customers, growing with our customers and increasing sales through new customers, we spent the past year looking at inorganic growth for the first time. We were able to develop specific M&A know-how and have appraised a large number of projects. It was important to identify suitable topics for our company, and we have withdrawn from a number of procedures, while driving others forward at high speed. We have already completed some of these, with more to be finalised during 2018. We make it possible to make even better use of our scalable platform for market access and energy market processes, to open up new customer groups, to offer new services and to thus become even more efficient.*

*We then have a positive outlook for the future and look forward to further exciting times ahead.*

*We thank our customers and market partners for their confidence. Of course, we would also like to thank all our employees for their dedication and passion towards making each day a bit better and for giving their best for our customers.*



Bernward Peters



Christian Holtmann



# RÜCKBLICK 2017

## REVIEW 2017



## RÜCKBLICK 2017 | REVIEW 2017

### Schließung der GETEC-Kraftwerks- gesellschaften

In 2017 wurde beschlossen, die beiden Kraftwerksgesellschaften GETEC Kraftwerk Verwaltungs-GmbH und die Gemeinschaftskraftwerk Büttel GmbH zu liquidieren. Die Gesellschaften wurden 2006 auf vielfachen Wunsch unserer großen Kunden zur Vermarktung von Kraftwerksscheiben gegründet. Aufgrund der energiepolitischen Entwicklungen in den Folgejahren ließ sich der Kraftwerksbau jedoch nicht mehr realisieren. Deshalb sind diese Gesellschaften nicht mehr zweckmäßig.

### Einführung automatisierter Intraday-Handel mithilfe eines Algo-Traders (SOPTIM)

Um der wachsenden Automatisierung in der Energiewirtschaft Rechnung zu tragen, haben wir mögliche Effizienzpotentiale analysiert. Gerade im Bereich des Handels und des Intraday-Handels kommt der Digitalisierung eine immer größere Bedeutung zu.

Mit dem iTrade von Soptim haben wir die optimale Unterstützung für diese Maßnahmen gefunden. Durch die Integration in unsere Prozesse und die Analyse unserer umfangreichen Daten, konnten wir den täglichen Handel weitestgehend automatisieren. Mit dem neuen Setup erweitern wir unsere Wertschöpfung und generieren einen Mehrwert für unsere Kunden.

Im Fokus des Intradaymanagements liegt somit nicht mehr die Durchführung des manuellen Handels, sondern der Entwurf von skalierbaren Handelsstrategien und die effiziente Ausnutzung von Marktchancen. Der Autotrader übernimmt die eigenständige Platzierung und Durchführung von Handelsaktivitäten unter Berücksichtigung von Preisen, Mengen, Zeitpunkten sowie Ereignissen im kontinuierlichen Intradayhandel der EPEX.

Damit haben wir die Handelskomponente in unser virtuelles Kraftwerk integriert.

### Closure of the GETEC power plant companies

*In 2017, it was decided to liquidate the two power plant companies GETEC Kraftwerk Verwaltungs-GmbH and Gemeinschaftskraftwerk Büttel GmbH. The companies were founded in 2006 at the request of many of our major customers for the commercialisation of power plant slices. However, due to the energy policy developments in the following years, the power plants could no longer be constructed. Therefore, these companies are no longer have any purpose.*

### Introduction of automated intra-day trading with the help of an algo-trader (SOPTIM)

*To take account of growing automation in the energy sector, we have analysed areas where there is possible efficiency potential. Especially in the area of trade and intra-day trading, digitisation is becoming increasingly important.*

*With the iTrade from Soptim, we have found the optimal support for these measures. Through integration into our processes and analysis of our extensive data, we could automate daily trading as much as possible. With the new setup, we expand our own added value and generate added value for our customers.*

*The focus of intra-day management is therefore no longer the implementation of manual trading, but it is rather the design of scalable trading strategies and the efficient exploitation of market opportunities. The autotrader takes over the independent placement and handling of trading activities, taking into account prices, quantities, dates and events in the continuous intra-day trading of EPEX.*

*We have integrated the trading component into our virtual power plant.*



## Einführung der automatisierten Mengenabgleiche

Die voranschreitende Digitalisierung erfordert die Echtzeitverarbeitung nahezu aller Daten. Die automatisierte Verarbeitung bedingt aber auch neue und erweiterte Kontrollinstrumente, um alle Prozesse quantitativ und qualitativ zu überwachen. Nur so sind alle vereinbarten Standards zu gewährleisten. In diesem Bereich haben wir eine gemeinsame Projektarbeit aller operativen Einheiten der GETEC ENERGIE AG gestartet. Dabei wurde eine grundlegende Reorganisation der Datenstruktur und des Datenabgleichs im EDM-System vorgenommen. Die Systematik wurde dabei so ausgewählt und entwickelt, dass sie allgemeingültig und einheitlich für alle Märkte, Länder und Commodities anwendbar ist, in denen GETEC ENERGIE AG aktiv ist. So wird seit dem Jahreswechsel 2017/2018 ein vollständiger Energiemengenabgleich über sämtliche Energiearten und Stufen der Wertschöpfungskette automatisiert und in Echtzeit durchgeführt – vom Handel bis hin zur finalen Bilanzkreisabrechnung.

## Implementation of automated quantity comparisons

*The advancing digitisation requires the real-time processing of almost all data. However, automated processing also requires new and expanded control tools to monitor all processes quantitatively and qualitatively. This is the only way to guarantee all agreed standards. We started joint project work in this area for all operational units of GETEC ENERGIE AG. In the process, a fundamental reorganisation of the data structure and the data reconciliation in the EDM system was undertaken. The system was selected and developed in such a way that it is universally and uniformly applicable for all markets, countries and commodities in which GETEC ENERGIE AG is active. Thus, since the turn of the year 2017/2018, a complete energy reconciliation for all types of energy and stages of the value chain has been automated and carried out in real time – from trading through to final balancing group billing.*

## Batterieprojekt

Im Jahr 2017 hat die Coulomb den 9-MW-„Second-Use“-Batteriespeicher in Lünen in Betrieb genommen sowie den Ersatzteilspeicher in Elverlingsen mit einer installierten Leistung von ebenfalls 9-MW. Der letztgenannte Speicher betitelt sich als „Ersatzteil“, da die eingesetzten Automobilbatterien aktuell dort einen Nebennutzen erbringen, um danach in einem Fahrzeug zum Einsatz zu kommen.

Beide Projekte werden hauptsächlich als Primärenergie gegenüber den Übertragungsnetzbetreibern vermarktet und stützen somit die Netzfrequenz.

## Battery project

*In 2017, Coulomb commissioned the 9 MW second-use battery banks in Lünen, as well as the spare parts storage facility in Elverlingsen, with an installed capacity of 9 MW. The latter bank is called a “spare part”, since the used automotive batteries currently provide an additional benefit of being used in vehicles at a later stage.*

*Both projects are mainly marketed to transmission grid operators as primary energy, which thus supports grid frequency.*



## GETEC unterstützt das Projekt Jumpstart

Aufgrund ansteigender Methan-Emissionen durch die Milchvieh-Haltung übt die niederländische Regierung Druck auf den Sektor aus, um die Emissionen zu reduzieren. Sollte die Reduktion nicht gelingen, droht die Regierung mit zusätzlichen Steuern auf die Milchproduktion und/oder Obergrenzen für die Anzahl der Tiere pro Betrieb.

Durch die entfallene Milchquote haben mehr als 50 Prozent der FrieslandCampina Landwirte in die Erhöhung ihrer Produktionskapazitäten investiert. Zusätzliche Kosten oder Produktions-Obergrenzen würden die Landwirte schwer treffen.

Jumpstart ist ein Projekt von FrieslandCampina. Es dient dazu, die Methan-Emissionen zu reduzieren und den Landwirten ihre Produktionskapazitäten zu ermöglichen. Das Programm wurde mit der niederländischen Regierung ins Leben gerufen und fällt in den Rahmen des SDE-Regimes (Stimulatie Duurzame Energie) mit einem Fördertopf von 150.000.000 Euro.

Jumpstart unterstützt die Landwirte bei der Beantragung der Subventionen des SDE-Regimes. Das Projekt stellt Rahmenverträge zur Verfügung. Die Verträge können abgeschlossen werden mit Lieferanten von Faulbehältern, Instandhaltungsfirmen, finanzierenden Banken und Abnehmern der produzierten erneuerbaren Energie (ConceptsnSolutions zusammen mit GETEC).

## GETEC setzt weiter auf erfolgreiche

### Multisites

Als führender Anbieter von bundesweiten Versorgungs- und Dienstleistungskonzepten für Multisite-Kunden setzt GETEC den erfolgreichen Wachstumspfad fort. Im vierten Quartal 2017 stand GETEC mit Kunden in Verhandlung, um die Versorgung von zusätzlichen 40.000 Abnahmestellen sicherzustellen. Die Vertragsabschlüsse sind für das erste Quartal 2018 avisiert.

## GETEC supports the project Jumpstart

*Due to increasing methane emissions from dairy cattle husbandry, the Dutch government is putting pressure on the sector to reduce emissions. Should the reduction not be achieved, there is a risk of the government imposing additional taxes on milk production and/or upper limits on the number of animals per farm.*

*As a result of the abolished milk quota, more than 50 per cent of FrieslandCampina farmers have invested in increasing their production capacity. Additional costs or production caps would be difficult for farmers.*

*Jumpstart is a project of FrieslandCampina. Its aim is to reduce methane emissions and enable farmers to increase their production capacity. The programme was launched with the Dutch government and falls within the framework of the SDE regime (renewable energy stimulus) with a subsidy of 150 million euros.*

*Jumpstart supports farmers in applying for subsidies from the SDE regime. The project provides framework contracts. The contracts can be concluded with suppliers of septic tanks, maintenance companies, financing banks and customers of the renewable energy produced (ConceptsnSolutions together with GETEC).*

## GETEC continues to plan with successful multi-sites

*As a leading provider of nationwide supply and service concepts for multi-site customers, GETEC is continuing along its successful growth path. In the fourth quarter of 2017, GETEC was in negotiations with customers to ensure the supply of an additional 40,000 delivery points. The contracts are scheduled for the first quarter of 2018.*

# JAHRESABSCHLUSS | ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS

## Bilanz | Balance Sheet

### □ AKTIVA

### ■ ASSETS

	31.12.2017 EUR	31.12.2016 TEUR
<b>A. Anlagevermögen / Fixed assets</b>		
<b>I. Immaterielle Vermögensgegenstände / Intangible assets</b>		
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten / <i>Licenses, industrial property rights and similar rights and assets as well as licences to such rights and assets</i>	369.676,55	718
	369.676,55	718
<b>II. Sachanlagen / Tangible assets</b>		
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung / <i>Other equipment and office furniture and fixtures</i>	2.067.052,74	2.595
	2.067.052,74	2.595
<b>III. Finanzanlagen / Financial assets</b>		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen / <i>Shares in affiliated companies</i>	2.413.750,00	2.363
2. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen / <i>Investments in associates companies</i>	308.812,78	289
3. Beteiligungen / <i>Investments</i>	4.100,00	4
	2.726.662,78	2.656
	<b>5.163.392,07</b>	<b>5.969</b>
<b>B. Umlaufvermögen / Current assets</b>		
<b>I. Vorräte / Inventories</b>		
1. Fertige Erzeugnisse und Waren / <i>Finished products and goods</i>	314.299,76	256
	314.299,76	256
<b>II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände / <i>Accounts receivable and other assets</i></b>		
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / <i>Accounts receivable (trade debtors)</i>	54.033.310,08	35.969
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen / <i>Due from affiliated companies</i>	8.130.063,87	6.441
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht / <i>Receivables from companies with which an investment relationship exists</i>	5.526.609,20	2.855
4. Sonstige Vermögensgegenstände / <i>Other assets</i>	6.416.833,34	3.109
	74.106.816,49	48.374
<b>III. Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks / <i>Cash on hand and cash with banks</i></b>	6.010.033,90	14.439
	<b>80.431.150,15</b>	<b>63.069</b>
<b>C. Rechnungsabgrenzungsposten / <i>Deferred expenses and accrued income</i></b>	401.661,58	366
<b>D. Aktive latente Steuern / <i>Deferred tax assets</i></b>	194.000,00	108
	<b>86.190.203,80</b>	<b>69.512</b>

## □ P A S S I V A

## ■ LIABILITIES

		31.12.2017 EUR	31.12.2016 TEUR
<b>A. Eigenkapital / Equity</b>			
<b>I. Ausgegebenes Kapital / Issued capital</b>			
1. Gezeichnetes Kapital / Subscribed capital	10.000.000,00		10.000
		10.000.000,00	10.000
<b>II. Kapitalrücklage / Capital reserves</b>		<b>310.000,00</b>	<b>310</b>
<b>III. Gewinnrücklagen / Revenue reserves</b>			
1. Gesetzliche Rücklage / Legal reserves	690.000,00		690
		690.000,00	690
<b>IV. Bilanzgewinn / Accumulated profits</b>		<b>10.637.432,11</b>	<b>10.316</b>
		<b>21.637.432,11</b>	<b>21.316</b>
<b>B. Rückstellungen / Accrued liabilities</b>			
1. Steuerrückstellungen / Accrued taxes	0		26
2. Sonstige Rückstellungen / Other accruals	1.607.931,86		3.546
		<b>1.607.931,86</b>	<b>3.572</b>
<b>C. Verbindlichkeiten / Liabilities</b>			
1. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade payables	27.244.916,64		21.786
2. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen / Payables due to affiliated companies	4.790.165,84		2.001
3. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht / liabilities to companies with which an equity interest exists	82.538,90		0
4. Sonstige Verbindlichkeiten / Other liabilities			
– davon aus Steuern: / there of for taxes: EUR 119.042.663,31 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 12.153)			
– davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: / There of for social security: EUR 2.046,54 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 8)	30.688.969,09		18.909
		<b>62.806.590,47</b>	<b>42.696</b>
<b>D. Rechnungsabgrenzungsposten / Deferred expenses and accrued income</b>		<b>138.249,36</b>	<b>1.928</b>
		<b>86.190.203,80</b>	<b>69.512</b>

## Gewinn- und Verlustrechnung 2017

		2017 EUR	2016 TEUR
<b>1. Umsatzerlöse</b>			
a) Umsatzerlöse	526.246.451,21		377.657
b) vereinnahmte und abzuführende Strom- und Energiesteuern	-45.115.439,99		-28.032
		481.131.011,22	349.625
<b>2. Sonstige betriebliche Erträge</b>		682.960,00	1.098
<b>3. Gesamtleistung</b>		<b>481.813.971,22</b>	<b>350.723</b>
<b>4. Materialaufwand</b>			
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-435.766.679,05		-313.012
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	-34.907.143,21		-25.743
		-470.673.822,26	-338.755
<b>5. Rohergebnis</b>		<b>11.140.148,96</b>	<b>11.968</b>
<b>6. Personalaufwand</b>			
a) Löhne und Gehälter	-6.144.131,29		-6.078
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung			
– davon für Altersversorgung: EUR 37.596,62 (Vorjahr: TEUR 44)	-947.653,22		-971
		-7.091.784,51	-7.049
<b>7. Abschreibungen</b>			
a) Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	-849.703,66		-1.788
		-849.703,66	-1.788
<b>8. Sonstige betriebliche Aufwendungen</b>		-3.528.559,72	-4.311
<b>9. Betriebsergebnis</b>		<b>-329.898,93</b>	<b>-1.180</b>
<b>10. Erträge aus Beteiligungen</b>	152.662,16		828
<b>11. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge</b>			
– davon aus verbundenen Unternehmen: EUR 578.734,81 (Vorjahr: TEUR 443)	773.860,54		722
<b>12. Zinsen und ähnliche Aufwendungen</b>			
– davon aus verbundenen Unternehmen: EUR 0,00 (Vorjahr: TEUR 0)	-533.805,12		-478
<b>13. Finanzergebnis</b>		<b>392.717,58</b>	<b>1072</b>
<b>14. Ergebnis vor Steuern</b>		62.818,65	-108
<b>15. Steuern vom Einkommen und Ertrag</b>		265.833,82	-66
<b>16. Ergebnis nach Steuern</b>		328.652,47	-174
<b>17. Sonstige Steuern</b>		-6.385,44	-7
<b>18. Jahresfehlbetrag / -überschuss</b>		<b>322.267,03</b>	<b>-181</b>
<b>19. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr</b>		10.315.165,08	12.496
<b>20. Ergebnisverwendung</b>		0	-2.000
<b>21. Bilanzgewinn</b>		<b>10.637.432,11</b>	<b>10.315</b>



## Profit and Loss Statement 2017

		2017 EUR	2016 EUR k
<b>1. Sales revenues</b>			
a) Sales revenues	526.246.451,21		377.657
b) Minus collected and to be collected taxes on electricity and energy	-45.115.439,99		-28.032
		481.131.011,22	349.625
<b>2. Other operating incom</b>		682.960,00	1.098
<b>3. Gross performance</b>		<b>481.813.971,22</b>	<b>350.723</b>
<b>4. Cost of materials</b>			
a) Cost of raw materials, consumables and supplies and of purchased materials	-435.766.679,05		-313.012
b) Cost of purchased services	-34.907.143,21		-25.743
		-470.673.822,26	-338.755
<b>5. Gross profit</b>		<b>11.140.148,96</b>	<b>11.968</b>
<b>6. Costs of personnel</b>			
a) Wages and salaries	-6.144.131,29		-6.078
b) Social security and other pension costs			
– There of in respect of pensions: EUR 37.596,62 (Previous year: TEUR 44)	-947.653,22		-971
		-7.091.784,51	-7.049
<b>7. Depreciation</b>			
a) Depreciation fixed assets and tangible assets	-849.703,66		-1.788
		-849.703,66	-1.788
<b>8. Other operating depreciation</b>		-3.528.559,72	-4.311
<b>9. Operating profit</b>		<b>-329.898,93</b>	<b>-1.180</b>
<b>10. Earnings from investments</b>	152.662,16		828
<b>11. Other interest and similar income</b>			
– There of from affiliated companies: EUR 578.734,81 (Previous year: TEUR 443)	773.860,54		722
<b>12. Interest and like expenses</b>			
– There of from affiliated companies: EUR 0,00 (Previous year: TEUR 0)	-533.805,12		-478
<b>13. Financial results</b>		<b>392.717,58</b>	<b>1072</b>
<b>14. Results before taxes</b>		62.818,65	-108
<b>15. Taxes on income</b>		265.833,82	-66
<b>16. Results after taxes</b>		328.652,47	-174
<b>17. Other taxes</b>		-6.385,44	-7
<b>18. Net income/ loss for the year</b>		<b>322.267,03</b>	<b>-181</b>
<b>19. Profit carried forward from previous year</b>		10.315.165,08	12.496
<b>20. Appropriation of net income</b>		0	-2.000
<b>21. Retained profit</b>		<b>10.637.432,11</b>	<b>10.315</b>





# WIRTSCHAFTSBERICHT ECONOMIC REPORT

**GETEC ENERGIE**  
Aktiengesellschaft

# GETEC ENERGIE

Aktiengesellschaft

- > Energieversorgung > *Energy supply*
- > Energiehandel > *Energy trading*
- > Bilanzkreismanagement > *Balancing group management*
- > Energiemarktprozesse > *Energy market processes*
- > Beratungsdienstleistungen > *Consulting services*



## GETEC DATEN- UND ABRECHNUNGS-MANAGEMENT GmbH

- > Dienstleistungen für Energieversorgungsunternehmen in Deutschland
- > Unterstützung beim Markteintritt in Deutschland
- > Energiemarkt- und Kundenserviceprozesse
- > *Services for energy supply companies in Germany*
- > *Assistance with market entry in Germany*
- > *Energy market and customer service processes*

## GETEC CLIMATE PROJECTS GmbH

- > Entwicklung von Klimaschutzprojekten
- > CO<sub>2</sub>-Bilanzierung
- > CO<sub>2</sub>-Kompensation
- > *Development of climate protection projects*
- > *CO<sub>2</sub> monitoring*
- > *CO<sub>2</sub> compensation*

## GEWI Aktiengesellschaft

- > Vermarktung von Strom aus Erneuerbaren Energien
- > Lösung für die zukünftigen Aufgaben von Kunden und Partnern
- > Partner für alle energiewirtschaftlichen Fragestellungen
- > *Marketing of electricity from renewable energies*
- > *Solution for the future tasks of customers and partners*
- > *Partner for all energy-related issues*

## GETEC WEIMAR GmbH

- > Energieversorgung
- > Energiedienstleistungen
- > Beratungsdienstleistungen
- > *Energy supply*
- > *Energy services*
- > *Consulting services*



## GRUNDLAGEN DES KONZERNS |

### FUNDAMENTALS OF THE GROUP

Die GETEC ENERGIE AG ist die operativ tätige Muttergesellschaft der im Organigramm dargestellten Tochter- und Beteiligungsunternehmen, die individuelle und bedarfsgerechte Lösungen für die Versorgung von Industriekunden mit Strom und Gas entwickelt und auf der Absatzseite Strom aus Kraftwerken und EEG-Anlagen und in zunehmendem Maße Flexibilität aus der Erzeugung und/oder Produktion von Speicherprojekten, Kraftwerken und Industrieunternehmen vermarktet. Mit dem Angebot von Prozessdienstleistungen für Energieversorgungsunternehmen haben wir im letzten Jahr unser Angebotsspektrum erfolgreich erweitert. Die GETEC ENERGIE AG setzt dabei auf ganzheitliche Lösungen, die im Zusammenspiel von den Geschäftsfeldern Energieversorgung, Energiehandel und Energiedienstleistungen für die Commodities Strom, Gas und CO<sub>2</sub> entstehen und versorgt ihre Kunden schwerpunktmäßig in Deutschland und im angrenzenden europäischen Ausland, wie Österreich, Niederlande, Belgien und Frankreich.

Die GETEC ENERGIE AG ist ein Unternehmen der GETEC-GRUPPE. Zusammen mit ihren Schwester- und Tochtergesellschaften verfügt die GETEC ENERGIE AG über umfassende Branchenkompetenzen im Energiebereich und bei der Entwicklung und Umsetzung maßgeschneiderter Kundenlösungen werden je nach Bedarf auch Produkte und Dienstleistungen anderer Unternehmen der GETEC-GRUPPE ergänzt.

*GETEC ENERGIE AG is the operating parent company of the subsidiaries and affiliates presented in the organigram, which develops individual and needs-based solutions for the supply of electricity and gas to industrial customers and, on the sales side, electricity from power plants and EEG plants, and increasingly commercialises flexibility from the generation and/or production from storage projects, power plants and industrial companies. Last year, we successfully expanded our portfolio by offering process services for energy supply companies. GETEC ENERGIE AG focuses on holistic solutions, which are generated for electricity, gas and CO<sub>2</sub> from the interaction of the business segments of energy supply, energy trading and energy services, and supplies its customers, who are primarily in Germany, as well as neighbouring European countries such as Austria, the Netherlands, Belgium and France.*

*The GETEC ENERGIE AG is a company of the GETEC GROUP. Together with its sister companies and subsidiaries, GETEC ENERGIE AG has extensive industry competences in the energy sector and also uses the products and services of other companies of the GETEC GROUP in the development and implementation of customised solutions.*

# WIRTSCHAFTSBERICHT | ECONOMIC REPORT

## Gesamtwirtschaftliche und branchenbezogene Rahmenbedingungen

### □ GESAMTWIRTSCHAFTLICHE SITUATION

Nach aktuellen Angaben des Statistischen Bundesamtes ist die deutsche Wirtschaft, gemessen am Bruttoinlandsprodukt (BIP), in 2017 preisbereinigt gegenüber dem Vorjahr um 2,2 % und damit sehr solide und stetig gewachsen. Für die gute konjunkturelle Lage in Deutschland sind weiterhin in erster Linie die Konsumausgaben zu nennen. Private und staatliche Konsumausgaben haben sich gegenüber dem Vorjahr um 2,0 % respektive um 1,4 % erhöht. Die privaten Konsumausgaben haben dabei den weitaus größten Anteil an den Konsumausgaben insgesamt und werden durch die expansive Geldpolitik und eine hohe Beschäftigung gestützt.

Im Euroraum zeigt sich in 2017 ein ähnliches Bild wie in Deutschland. In 2017 setzt sich die Erholung aus 2016 fort. Das BIP für den gesamten Euroraum stieg im Geschäftsjahr um 2,5 % (Vorjahr 1,7 %).

Das Zinsniveau befindet sich im Euroraum weiterhin auf einem historisch niedrigen Niveau. Mit einem Spitzenrefinanzierungssatz von 0,25 %, einem Hauptrefinanzierungssatz von 0,00 % und einer negativen Verzinsung der Einlagefazilität von 0,40 % sind die herkömmlichen Mittel der Geldpolitik ausgeschöpft. Durch das Kaufprogramm der EZB für Wertpapiere im Wert von größtenteils monatlich 60 Mrd. EUR wurde die sehr expansive Geldpolitik fortgeführt. Als Folge hat sich die Geldmenge weiter erhöht und die Zinskonditionen für Unternehmen und private Haushalte haben sich verringert. Dies wirkt sich wie auch im Vorjahr dämpfend auf die Zinskosten für die Staatsverschuldung aus, so dass in Deutschland trotz gestiegener staatlicher Konsumausgaben der positive Finanzierungssaldo in 2017 weiter auf einen Faktor von 1,2 % gestiegen ist.

Die wirtschaftliche Entwicklung und die fiskalpolitischen Rahmenbedingungen wirken sich insbesondere auf die Energienachfrage von Industrieunternehmen und auf die allgemeinen Zinskonditionen aus. Für die Geschäftsentwicklung der GETEC ENERGIE AG sind allerdings die energiewirtschaftlichen Rahmenbedingungen von noch größerer Bedeutung, die nachfolgend skizziert werden.

## Overall economic and industry-related conditions

### ■ OVERALL ECONOMIC SITUATION

*According to the latest statistics from the Federal Statistical Office, the German economy, as measured by GDP, grew by 2.2 % in 2017 compared with the previous year, which represents very solid and steady growth. Consumer spending is still the main driver of the good economic situation in Germany. Year-on-year private and government spending increased by 2.0 % and 1.4 % respectively. Private consumer spending accounts for the largest proportion of consumer spending, and is supported by the expansionary monetary policy and high level of employment.*

*For 2017, the eurozone shows a similar picture to that in Germany. The recovery from 2016 is set to continue in 2017. GDP for the entire eurozone rose by 2.5 % in the financial year (previous year: 1.7 %).*

*The interest rate in the eurozone remains at a historically low level. With a marginal lending rate of 0.25 %, a main refinancing rate of 0.00 % and a negative interest rate of the deposit facility of 0.40 %, the traditional means of monetary policy have become exhausted. A further instrument of very expansionary monetary policy was pursued by the ECB's purchase programme for securities at a value of 60 billion euros a month. As a result, the money supply has further increased and interest rates for companies and private households have decreased. As in the previous year, this also has a dampening effect on interest expenses for government debt, and the positive financing balance in 2017 has continued to increase by 1.2 % in Germany, despite increased government spending.*

*Economic development and the fiscal policy framework have a particular effect on the demand for energy from industrial enterprises and on the general interest rates. However, as outlined below, the framework conditions of the energy sector are of even greater importance for the business performance of GETEC ENERGIE AG.*

## Energiewirtschaftliche Rahmenbedingungen

Der Energieverbrauch ist in 2017 nach vorläufigen Schätzungen der Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen (AGEB) gegenüber dem Vorjahr um rund 1 % gestiegen. Der Zuwachs beruht insbesondere auf dem Einfluss der gegenüber dem Vorjahr anhaltend positiven wirtschaftlichen Entwicklung. Der weiterhin starke Anstieg des Erdgasverbrauchs von rund 6 % hatte seine Ursache vor allem im gestiegenen Gaseinsatz in den Kraftwerken zur Strom- und Wärmeversorgung. Die Erneuerbaren Energien steigerten ihren Beitrag um rund 5 %, dies war im Wesentlichen eine Folge der deutlich erhöhten Stromeinspeisungen aus Windenergie.

Trotz des leichten Anstiegs des Primärenergieverbrauchs von 2015 bis 2017 ist der Verbrauch im mehrjährigen Vergleich mit 2010 bis 2012 (im Durchschnitt 13.761 PJ) auf einem insgesamt niedrigen Niveau. Der Energiemix ist insgesamt ausgewogen, auch wenn Mineralöl mit einem Anteil von 34,6 % am Verbrauch nach wie vor der größte Energieträger ist.

## Energy policy framework conditions

According to provisional estimates by the Working Group on Energy Balances (Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen (AGEB)), energy consumption in 2017 rose by 1 % compared to the previous year. This increase is due, in particular, to the influence of the sustained positive economic development compared to the previous year. The continued strong increase in natural gas consumption of around 6 % was mainly due to the increased use of gas in the power plants for the supply of electricity and heat. The proportion from renewable energies increased by around 5 %, which was essentially a consequence of the significantly higher electricity feed-in from wind energy.

Despite a slight increase in primary energy consumption from 2015 to 2017, in a multi-year comparison with 2010 to 2012, consumption is at a very low level (an average of 13,761 PJ). The energy mix is generally balanced, even though mineral oil remains the largest source of energy with a proportion of 34.6 % of consumption.

### □ PRIMÄRENERGIEVERBRAUCH IN DEUTSCHLAND 2015 – 2017 ■ PRIMARY ENERGY CONSUMPTION IN GERMANY 2015 – 2017

Energieträger   Energy source				Anteile   Proportion		Veränderungen   Changes	
	2017 PJ	2016 PJ	2015 PJ	2017 %	2016 %	2016 – 2017 PJ	%
Mineralöl   Mineral oil	4.675	4.567	4.489	34,6	34,0	108	2,4
Erdgas   Natural gas	3.200	3.025	2.761	23,7	22,5	175	5,8
Steinkohle   Hard coal	1.489	1.656	1.718	11,0	12,3	-167	-10,1
Braunkohle   Lignite	1.510	1.519	1.567	11,2	11,3	-9	-0,6
Kernenergie   Nuclear energy	828	923	1.001	6,1	6,9	-95	-10,3
Erneuerbare Energien   Renewable energy	1.773	1.697	1.644	13,1	12,6	76	4,5
Sonstige***   Other***	50	64	54	0,4	0,4	-14	-21,9
<b>Insgesamt   Total</b>	<b>13.525</b>	<b>13.451</b>	<b>13.234</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>174</b>	<b>0,6</b>

\* Angaben 2017 sind vorläufig, Stand: Dezember 2017 | 2017 information is preliminary, Status: December 2017

\*\* Angaben 2015 und 2016 sind endgültig | 2015 and 2016 information is final

\*\*\* Einschließlich Stromaußenhandelsaldo | Including external trade balance for electricity

Quelle: Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen e.V. /  
Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

Source: German working group on energy balances (Arbeitsgemeinschaft  
Energiebilanzen e.V.) / German Federal Ministry for Economic Affairs and  
Energy (Bundesministerium für Wirtschaft und Energie)



Die größten Veränderungen sind bei den Energieträgern Erdgas (+5,8 %), Erneuerbaren Energien (+4,5 %), Kernenergie (–10,3 %) und Steinkohle (–10,1 %) zu verzeichnen.

Der Rückgang des Primärenergieverbrauches aus Kernenergie resultiert aus Kraftwerksrevisionen. Der gesunkene Verbrauch an Steinkohle hängt mit der Verdrängung der Steinkohle durch höhere Stromeinspeisungen aus erneuerbaren Energien zusammen. Zudem gingen mehrere Steinkohlekraftwerke vom Netz.

Der Anstieg der Erneuerbaren Energien fiel in 2017 – wie oben beschrieben – mit +4,5 % positiv aus, was insbesondere mit dem starken Windjahr zusammenhängt. Die Stromeinspeisung aus Windanlagen nahm dabei deutlich um 34 % zu. Auch Wasserkraft, Solarenergie und Geothermie hatten leichte Anstiege zu verzeichnen. Der Anteil der Erneuerbaren Energien am gesamten Energieverbrauch in Deutschland stieg in 2017 auf 13,1 %, mit einem weiterhin steten Anstieg am Energiemix ist zu rechnen.

Ein weiterer wichtiger Einflussfaktor auf die Energiewirtschaft stellt naturgemäß die Preisentwicklung dar, die nachfolgend für einige Rohstoffe separat dargestellt wird (Quelle jeweils Thomson Reuters / EEX). Die Rohstoffmärkte zeigten im Berichtsjahr eine Aufwärtstendenz.

*The biggest changes in the energy sources are in natural gas (+5.8 %), renewable energies (+4.5 %), nuclear power (–10.3 %) and hard coal (–10.1 %).*

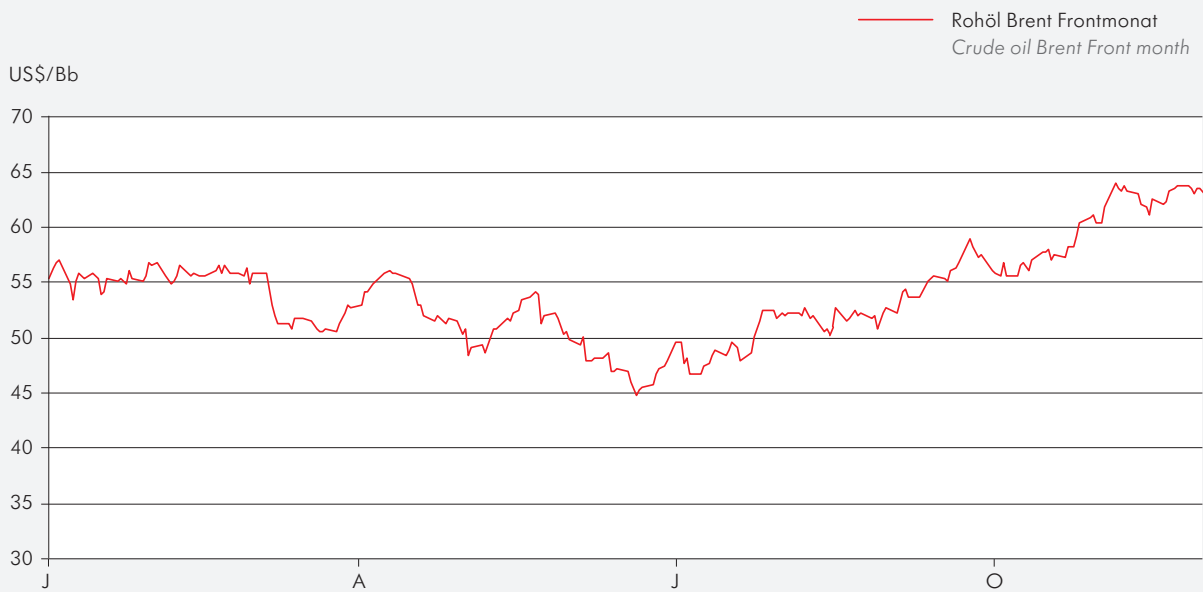
*The decline in primary energy consumption from nuclear power is a result of power plant overhauls. The reduced consumption of hard coal is linked to the displacement of hard coal by higher electricity supplies from renewable energies. In addition, several coal-fired power plants went off the grid.*

*As described above, the increase in renewable energies in 2017 was positive at +4.5 %, which is particularly related to the strong wind year. The power supply from wind turbines increased significantly by 34 %. There were also slight increases in hydropower, solar energy and geothermal energy. The share of renewable energies in total energy consumption in Germany rose to 13.1 % in 2017, with a continued steady increase in the energy mix.*

*Another important factor which influences the energy industry is, of course, the price development, which is shown separately for some raw materials (source Thomson Reuters / EEX). The commodity markets showed an upward trend in the year under review.*

□ PREISENTWICKLUNG ÖLMARKT 2017

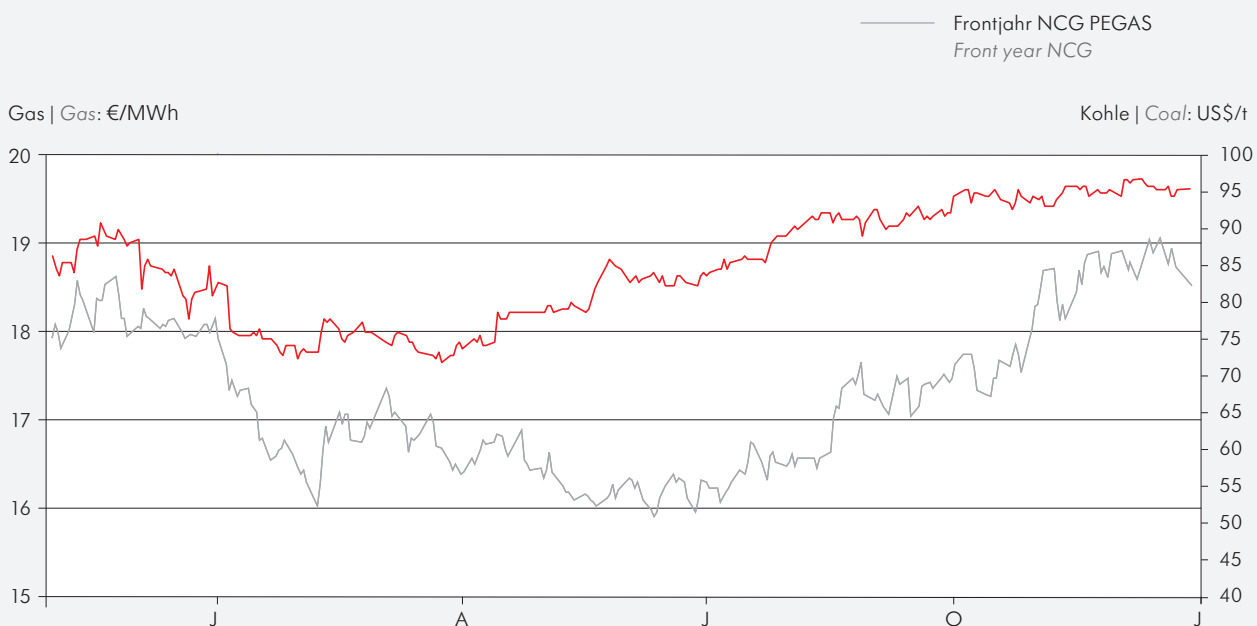
■ PRICE DEVELOPMENT OF THE OIL MARKET 2017



Quelle | Source: Thomas Reuter

□ PREISENTWICKLUNG GAS- UND KOHLEMARKT 2017

■ PRICE DEVELOPMENT OF THE GAS AND COAL MARKET 2017



Quelle | Source: EEX

## Ölmarkt

Die schon im Vorjahr beschlossenen Produktionskürzungen der OPEC führten im ersten Halbjahr zwar nicht zu den erhofften Preiserholungen, sorgten aber für eine deutliche Reduzierung der Lagerbestände der OECD Länder, bis die Preise dann im zweiten Halbjahr 2017 nachhaltig stiegen.

Im Vergleich der ersten beiden Quartale, in dem das Barrel zwischen 45 USD und 55 USD gehandelt wurde, stieg der Preis kontinuierlich und konnte sich zum Jahresende auf einem Niveau nahe 65 USD je Barrel festigen.

## Kohlemarkt

Das Allzeittief bei Kohle mit Preisen unter 40 USD/t zu Beginn des Jahres 2016 wirkte sich indirekt auch auf das Jahr 2017 aus. Der damals historisch niedrige Preis führte zur Schließung vieler unrentabler Gruben und damit zu einer Reduktion der weltweiten Produktionskapazitäten, was mit gestiegenem Bedarf in China und Indien zu einem Preisanstieg bis zum Ende des Jahres 2017 auf über 95 USD je Tonne führte.

Mit zum Anstieg beigetragen haben zudem die gestiegenen Frachtraten, die somit zu einer Verteuerung der Kohle in den Importländern führte.

## Gasmarkt

War der Gasmarkt in den vergangenen Jahren vor allem durch Impulse aus dem Ölmarkt geprägt, wurde das erste Quartal 2017 insbesondere durch die Versorgungssituation auf dem Strommarkt beeinflusst. Die Nichtverfügbarkeit französischer Atomkraftwerke sowie die verhältnismäßig geringe Produktion Erneuerbarer Energien sorgte das erste Mal seit Jahren wieder für positive Gaskraftwerksmargen im Baseload, so dass die Anlagenbetreiber ihre Anlagen seit Jahren wirtschaftlich durchfahren konnten.

Mit der schrittweisen Inbetriebnahme der französischen Atomkraftwerke und den fallenden Temperaturen entspannte sich dann auch der Preis zum Ende des ersten Quartals auf rund 16 EUR je MWh. In der zweiten Jahreshälfte stieg der Preis ähnlich wie Öl und Kohle, bedingt durch die positive wirtschaftliche Lage, kontinuierlich bis auf über 19 EUR je MWh an, wobei die Einflüsse aus den Strommarkt zum Jahresende wieder zunahmen.

## Oil market

*Although the OPEC production cuts decided in the previous year did not lead to the anticipated price recovery in the first half of the year, they led to a significant reduction in inventories of the OECD countries until prices finally rose in the second half of 2017.*

*Compared to the first two quarters, when a barrel traded at between USD 45 and USD 55, the price rose steadily and stabilised at the end of the year at a level close to USD 65 a barrel.*

## Coal market

The all-time low in coal prices below USD 40/t at the beginning of 2016 also had an indirect impact on 2017. The then historically low price led to the closure of many unprofitable mines and thus to a reduction in worldwide production capacity. Together with increased demand in China and India, this led to a rise in prices to more than USD 95 per tonne by the end of 2017.

The rise in freight rates, which has led to an increase in the price of coal in the importing countries, also contributed to the increase.

## Gas market

*While the gas market was mainly dominated in recent years by impulses from the oil market, the first quarter of 2017 was particularly influenced by the supply situation on the electricity market. The unavailability of French nuclear power plants, as well as the relatively low production of renewable energies, led to positive gas power plant margins in the base load for the first time in years, enabling the plant operators to run their plants economically for years.*

*With the phasing-in of French nuclear power plants and falling temperatures, the price then eased to around EUR 16 per MWh at the end of the first quarter. In the second half of the year, as a result of the positive economic situation, oil and coal prices rose steadily to more than EUR 19 per MWh, with the effects of the electricity market once again increasing towards the end of the year.*

□ PREISENTWICKLUNG STROMMARKT 2017

■ PRICE DEVELOPMENT OF THE ELECTRICITY MARKET 2017



□ PREISENTWICKLUNG CO<sub>2</sub>-MARKT 2017

■ PRICE DEVELOPMENT OF CO<sub>2</sub> MARKET 2017



## Strommarkt

Der Strommarkt hat den Aufwärtstrend des vorhergehenden Jahres weiter fortgesetzt und konnte im Verlauf des Jahres gut 27 % zulegen. Taktgeber für die Entwicklung war vor allem der Kohlepreis (API2) und der CO<sub>2</sub>-Markt, auf den der Preis für das Frontjahr unmittelbar reagierte.

Sehr viel turbulenter ging es allerdings in den Spot- und Intradaymärkten zu.

Die Zunahmen von schwer langfristig planbaren Erneuerbaren Energien in Kombination mit den jährlich auftauchenden „Winterengpässen“ in Frankreich sorgten für sehr volatile Preise und sehr hohe Preisdifferenzen zwischen Spot und Intraday. Die Diskussion um eine Wiederholung der Situation des vorhergegangenen Winters sorgte ab September für positive Preisimpulse auf den Frontjahrespreis.

## CO<sub>2</sub>

Der Preis für Emissionsberechtigungen schwankte in der ersten Jahreshälfte bei rund 5 EUR je Tonne, nahm dann in der zweiten Jahreshälfte kontinuierlich zu und festigte sich im vierten Quartal, bedingt durch die positive wirtschaftliche Auftragslage, auf einem Niveau zwischen 7 und 8 EUR.

Der Preis für CER jenseits der 0,2 EUR je Tonne ist ein Resultat daraus, dass die Umtauschquoten für CER als Ersatz für die EUA im Markt nahezu vollständig ausgeschöpft wurden.

## Electricity market

*The electricity market continued the upward trend of the previous year, gaining a good 27 % over the course of the year. The main driver for the development was the coal price (API2) and the CO<sub>2</sub> market, to which the price for the front year reacted immediately.*

*However, things were much more turbulent in the spot and intra-day markets.*

*Increases in renewable energies, which are difficult to plan long-term, combined with the annual “winter bottlenecks” in France, led to very volatile prices and very high price differences between spot and intra-day. The discussion about a repetition of the previous winter’s situation caused positive price impulses on the front year price from September.*

## CO<sub>2</sub>

*The emission allowance price fluctuated at around EUR 5 per tonne in the first half of the year, then rose steadily in the second half of the year and stabilised in the fourth quarter at between EUR 7 and EUR 8 due to the positive economic order situation.*

*The price for CER beyond EUR 0.2 per tonne is a result of the almost complete exhaustion of the exchange rates for CER as a substitute for the EEA in the market.*

## Energiepolitische und regulatorische Änderungen

Von den im Geschäftsjahr erfolgten Veränderungen im politischen und regulatorischen Umfeld des Energiemarktes auf deutscher und auf europäischer Ebene sind nachfolgend nur die für uns und unsere Kunden relevantesten Änderungen erwähnt.

### Reform des Erneuerbare-Energien-Gesetzes (EEG)

Die Reform des EEG, mit der insbesondere das Fördersystem angepasst und der Ausbau der Erzeugungskapazitäten stärker an der vorhandenen Netzinfrastruktur ausgerichtet wird, ist mit dem 01. Januar 2017 in Kraft getreten.

Die bisher geltende Garantie für eine fixe Einspeisevergütung wurde mit wenigen Ausnahmen durch eine wettbewerbliche Ermittlung der Vergütungshöhe umgestellt, indem potenzielle Investoren mit einem bestimmten Förderbetrag, zu dem sie Teilmengen der ausgeschriebenen Leistung realisieren können, bieten. Der Zuschlag zum jeweils niedrigsten Preis erfolgt dann bis zur Erreichung des festgelegten Zubaus. Für Onshore-Windkraft wurde der Zubau auf 2.800 MW jährlich und ab dem Jahr 2020 auf 2.900 MW jährlich begrenzt. Für Photovoltaikanlagen mit einer elektrischen Leistung von mehr als 750 kW wurde die jährlich auszuschreibende Kapazität auf 600 MW begrenzt und für Biomasseanlagen mit einer elektrischen Leistung von mehr als 150 kW wurde ein Ausbaukorridor von 150-200 MW festgelegt. Die in der Auktion erfolgreichen Anlagenbetreiber erhalten dann eine Vergütung in Höhe des Auktionsgebotes, das im Falle von Onshore-Windkraftanlagen noch durch einen standortspezifischen Auf- oder Abschlag ergänzt wird.

Das alte Fördersystem wird für Neuanlagen an Land bei Überschreiten der Leistungsschwelle nur noch weiterbestehen, soweit es sich um sogenannte Bürgerenergiegesellschaften handelt. Die GETEC ENERGIE AG berät und unterstützt über ihre Tochtergesellschaft GEWI AG ihre Kunden bei der Teilnahme an Ausschreibungen und Bürgerenergiegesellschaften bei der Konzeption und Abwicklung von Bürgerstrommodellen.

## Change in energy policy and regulation

*Below we look at the changes in the energy market in the political and regulatory environment during the financial year, both at the German and European level, mentioning only those that are most relevant for us and our customers.*

### Reform of the Renewable Energies Act (EEG)

*The reform of the Renewable Energies Act (EEG), which specifically adjusts the subsidy system and aligns the expansion of generation capacity more closely with existing network infrastructure, came into force on 01 January 2017.*

*The previously applicable fixed feed-in tariff guarantee was, with a few exceptions, changed by a competitive determination of the amount of compensation by providing potential investors with a specific subsidy amount for which they can realise part of the tendered service. The contract will be awarded at the lowest price until the agreed expansion is reached. For onshore wind power, the expansion is limited to 2,800 MW annually and from 2020, to 2,900 MW annually. For photovoltaic plants with an electrical output of more than 750 kW, the annual capacity to be called to tender is limited to 600 MW, and an expansion corridor of 150-200 MW is set for biomass plants with an electrical output of more than 150 kW. The plant operators who are successful in the auction will then receive a remuneration in the amount of the auction offer that, in the case of onshore wind turbines, will be supplemented by a location-specific surcharge or discount.*

*The previous funding system will only continue to exist for new plants on land when the threshold is exceeded when citizens' energy companies are involved. Through its subsidiary GEWI AG, GETEC ENERGIE AG advises and supports its customers when participating in tenders, and also citizens' energy companies in the design and handling of citizens' power models.*

### Stärkung des Emissionshandelssystem durch das EU Parlament

Im Februar 2017 hat das EU Parlament den im Jahr 2016 entwickelten Kommissionsentwurf und die Vorschläge der Ausschüsse in einer Reform des ETS verabschiedet. Der bestehende Zertifikatüberschuss, der für die aktuelle Preissituation (s. Abb. 4) verantwortlich ist, soll schneller abgebaut werden. Ab 2019 werden dann doppelt so viele überschüssige Zertifikate wie bisher vorgesehen aus dem Markt entnommen und in die Marktstabilitätsreserve eingebracht. In der vierten Emissionshandelsperiode von 2021 bis 2030 sollen dann insgesamt 800 Mio. Zertifikate aus der Reserve endgültig gelöscht werden und der Anteil der jährlich neu auszugebenden CO<sub>2</sub> Zertifikate soll von derzeit 1,74 % auf 2,2 % erhöht werden.

### Winterpaket „Saubere Energie für alle Europäer“

Am 18. Dezember 2017 haben die 28 EU-Energieminister das Legislativpaket „Saubere Energie für alle Europäer“ beschlossen, das u.a. zwei Strommarkt-Dossiers, die Governance-Verordnung und die Novelle der Erneuerbare-Energie-Richtlinie. Im nächsten Schritt erfolgt die Verhandlung dieses Pakets im EU-Parlament.

Im Einzelnen sollen am Ende dieses Prozesses die folgenden wesentlichen Reformen finalisiert werden:

Die Reform der Energieeffizienz-Richtlinie soll zu einer verbindlichen Verpflichtung von 30 % mehr Energieeffizienz bis zum Jahr 2030 im Vergleich zu einer Referenzentwicklung, die im Auftrag der Europäischen Kommission erstellt wurde, führen. Die Governance-Verordnung soll des Weiteren eine bessere Koordinierung der nationalen Energiepolitiken durch abgestimmte nationale Klima- und Energiepläne gewährleisten. Zum Strommarktdesign wird eine europaweite Weichenstellung für eine freie Preisbildung als Impulsgeber für Innovation und Investition sowie mehr Flexibilität und durch die Reform der Erneuerbaren-Richtlinie eine europaweite Ausgestaltung der Förderung erneuerbarer Energien angestrebt.

Die GETEC ENERGIE AG wird ihre Kunden auch im neuen Geschäftsjahr bei der Berücksichtigung der Risiken und der Nutzung von Chancen, die sich aus den politischen und regulatorischen Änderungen ergeben, unterstützen.

### Strengthening of the emissions trading system by the EU Parliament

*In February 2017, the EU Parliament adopted the Commission draft, which was developed in 2016, and the committees' proposals by means of an ETS reform. The existing certificate surplus, which is responsible for the current price situation (see Figure 4), is to be reduced more quickly. From 2019 onwards, twice as many surplus certificates as previously forecast will be withdrawn from the market and entered into the market stability reserve. In the fourth emissions trading period from 2021 to 2030, a total of 800 million certificates are to be permanently removed from the reserve and the proportion of the new CO<sub>2</sub> certificates to be issued annually is to be increased to 2.2 % from the current 1.74 %.*

### Winter package "Clean energy for all Europeans"

*On 18 December 2017, the 28 EU energy ministers adopted the legislative package "Clean Energy for All Europeans", which consists of, among other things, two electricity market dossiers, the Governance Regulation and the amendment to the Renewable Energy Directive. The next step is to negotiate this package in the EU Parliament.*

*More specifically, at the end of this process, the following key reforms are to be finalised:*

*The reform of the Energy Efficiency Directive is expected to result in a binding commitment to 30 % more energy efficiency by 2030 compared to a reference development, which was prepared on behalf of the European Commission. The Governance Regulation also aims to ensure better coordination of national energy policies through coordinated national climate and energy plans. For electricity market design, a Europe-wide course is set for free pricing as an impetus for innovation and investment, as well as more flexibility and, through the reform of the Renewables Directive, a Europe-wide design of the promotion of renewable energies.*

*The GETEC ENERGIE AG will continue to support its customers in the new financial year by taking into account the risks and making use of opportunities arising from the political and regulatory changes.*

## Qualität und Umwelt

Die GETEC ENERGIE AG und ihre Mitarbeiter handeln am Standort Hannover nach einem integrierten und zertifizierten Qualitäts- und Umweltmanagementsystem. Seit dem Jahr 2001 sind die Managementprozesse nach DIN EN ISO 9001 in der jeweils gültigen Form erstellt, zertifiziert und werden kontinuierlich verbessert, um die – gemäß der Kundenansprüche – definierten Qualitätsziele zu überwachen und zu erreichen. Durch eine systematische Planung und Realisierung der Mitarbeiterqualifikation und anhand klarer Arbeits- und Organisationsabläufe, wird sichergestellt, dass die Kunden dauerhaft mit einem kompetenten und verlässlichen Partner zusammenarbeiten.

In Ergänzung zu dem zertifizierten Qualitätsmanagement ist auch das Umweltmanagement der GETEC ENERGIE AG am Standort Hannover nach der DIN EN ISO 14001 zertifiziert. Entsprechend der Umweltpolitik arbeitet die GETEC ENERGIE AG stetig daran, Ressourcen sparsam zu nutzen, das Umweltbewusstsein der Mitarbeiter zu verbessern und die Umwelt zu schützen.

Eine Maßnahme des integrierten Qualitäts- und Umweltmanagementsystems ist die Kompensation des eigenen CO<sub>2</sub> Ausstoßes aus der operativen Geschäftstätigkeit. Seit dem Jahr 2009 arbeitet die GETEC ENERGIE AG am Standort Hannover CO<sub>2</sub>-neutral. Des Weiteren wird bei Dienstreisen wo immer möglich auf die Bahn zurückgegriffen und bei der Beschaffung der Fahrzeugflotte auf Energieeffizienz geachtet. Es befinden sich einige Fahrzeuge mit rein elektrischem Antrieb und Plug-In-Hybridfahrzeuge in der Flotte, mit denen E-Mobilität praktiziert wird. Darüber hinaus werden im täglichen Einsatz wichtige Erkenntnisse für den Bedarf von E-Mobilität Anbietern und Nutzern gewonnen, die in die Entwicklung von Dienstleistungen einfließen.

## Quality and environment

*The GETEC ENERGIE AG and its employees work at the Hanover location according to an integrated and certified quality and environmental management system. Since 2001, the management processes have been created, certified and constantly improved according to DIN EN ISO 9001 in order to monitor and achieve the quality targets defined according to customer requirements. Through the systematic planning and implementation of employee training, as well as clear work and organisational procedures, it is ensured that the customers always work together with a competent and reliable partner.*

*In addition to the certified quality management, the environmental management of GETEC ENERGIE AG at the Hanover location is also certified according to DIN EN ISO 14001. In accordance with environmental policy, GETEC ENERGIE AG is constantly working on using resources sparingly, improving environmental awareness among their employees and protecting the environment.*

*One measure of the integrated quality and environmental management system is the offsetting of the company's own CO<sub>2</sub> emissions from operating activities, and GETEC ENERGIE AG at the Hanover location has been working CO<sub>2</sub>-neutral since 2009. Furthermore, trains are used for business trips whenever possible, and procurement of the vehicle fleet is geared towards energy efficiency. The fleet contains some vehicles with pure electric drives and plug-in hybrid vehicles, with which e-mobility is put into practice. In addition, day-to-day use provides important insights into e-mobility for providers and users, which flows into the development of services.*



## Geschäftsverlauf

Die GETEC ENERGIE AG konnte im Geschäftsjahr 2017, trotz des weiterhin starken Wettbewerbs, die Mengen an Strom und Erdgas, die an Endabnehmer abgesetzt wurden, deutlich steigern. Insgesamt wurden 23,2 TWh Energie (Vorjahr 20,9 TWh) an Kunden geliefert. Hiervon entfielen 11,0 TWh auf Strom (Vorjahr 9,8 TWh) und 12,2 TWh auf Erdgas (Vorjahr 11,1 TWh).

Insbesondere dieses gesteigerte Geschäftsvolumen führte zu einer entsprechenden Erhöhung der Umsatzerlöse auf 481.138 TEUR (Vorjahr 349.625 TEUR).

Dem gegenüber bewegte sich die Rohmarge mit 11.140 TEUR (Vorjahr 11.968 TEUR) leicht unter Vorjahresniveau. Wesentliche Ursache dieser Entwicklung trotz gesteigerter Umsatzerlöse ist der weiter erhöhte Margendruck in einem – insbesondere im Strombereich – kompetitiven Marktumfeld.

Insgesamt konnte bei deutlich reduzierten Gesamtkosten ein Ergebnis vor Steuern (EBT) von 63 TEUR erzielt werden, nachdem im Vorjahr ein negatives EBT von –107 TEUR zu verzeichnen war.

## Business development

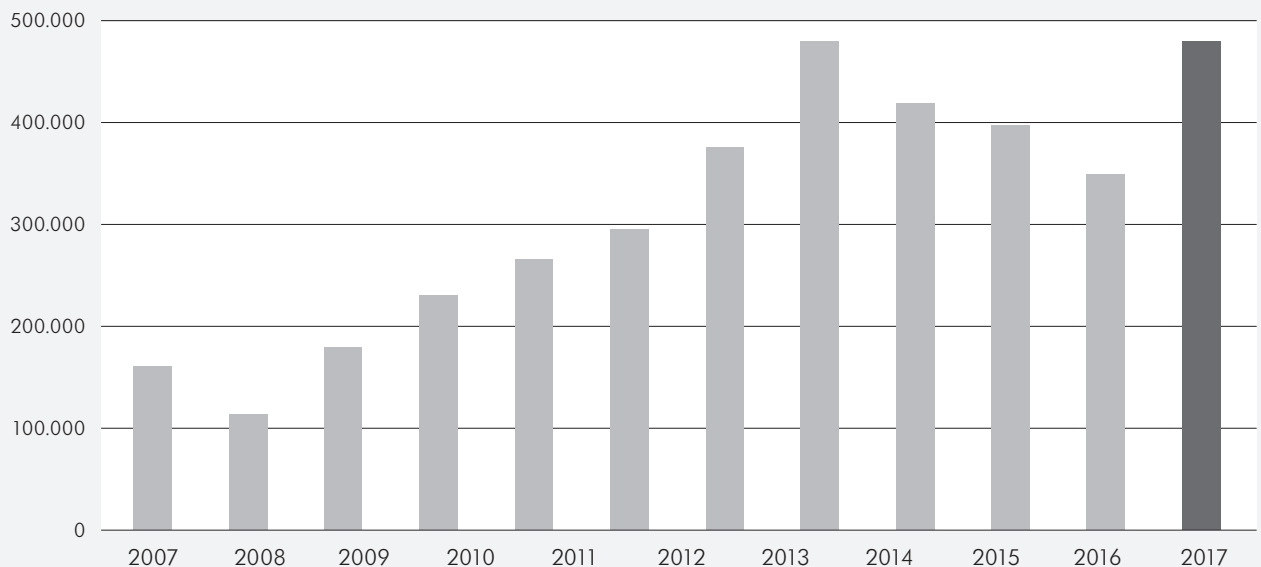
*Despite continued fierce competition, GETEC ENERGIE AG significantly increased the volumes of electricity and natural gas sold to end users in financial year 2017. A total of 23.2 TWh of energy (previous year: 20.9 TWh) were delivered to customers. Of this, 11.0 TWh accounted for electricity (previous year: 9.8 TWh) and 12.2 TWh for natural gas (previous year: 11.1 TWh).*

*In particular, this increased volume of business led to a corresponding growth in revenue to EUR k 481,138 (previous year: EUR k 349,625).*

*By contrast, the gross margin of EUR k 11,140 (previous year: EUR k 11,968) was slightly below the previous year's level. A main cause of this development, despite increased revenue, is the further increase in margin pressure in a competitive market environment, especially in the electricity sector.*

*Overall, earnings before taxes (EBT) of EUR k 63 were achieved with significantly reduced total costs, following a negative EBT of EUR k –107 in the previous year.*

□ **UMSATZERLÖSE ABZGL. ÖKOSTEUER (TEUR)**  
 ■ REVENUES LESS ENVIRONMENTAL TAX (EUR k)



Das Jahr 2017 war mehr denn je von den Folgen und den Herausforderungen der Energiewende und der zunehmenden Digitalisierung geprägt. Gleichzeitig hat sich der Markt weiter konsolidiert. In diesem Umfeld wurden Chancen genutzt, neue Kunden im Kerngeschäft gewonnen, der Dienstleistungsumfang ausgebaut, neue Kundengruppen erschlossen und konsequent Kosten abgebaut.

Ohne nennenswerte Kundenverluste hat die GETEC ENERGIE AG einige ausgesprochen interessante Neukunden gewinnen können. Dabei wurde der Dienstleistungsumfang weiter ausgebaut: Die GETEC ENERGIE AG berät umfänglich rund um das Thema Nebenkosten, hat ihre Kunden auf eine „state of the art“ Portallösung aufgeschaltet und bietet nunmehr auch viele Lösungen rund um das Portfoliomanagement an. Ein Thema, was in den kommenden Monaten weiter ausgebaut wird. Das virtuelle Kraftwerk der GETEC ENERGIE AG ist im letzten Jahr stetig gewachsen.

Die GETEC ENERGIE AG hat vermehrt neue und etablierte Energieunternehmen als Kunden für ihre Prozessdienstleistungen gewinnen können und damit ein neues, für die Zukunft vielversprechendes Geschäftsfeld erschlossen. Vor dem Hintergrund des allgemeinen Kostendrucks in der Energiewirtschaft stößt die Gesellschaft bereits jetzt auf großes Interesse und eine zunehmende Nachfrage.

Gleichzeitig hat die GETEC ENERGIE AG massiv an der Automatisierung ihrer Prozesse gearbeitet und konsequent Kosten abgebaut. Durch die permanente Verbesserung der Prozesse konnten Prozesszeiten verringert und die Qualität verbessert werden. Auf dieser Basis wurden die Systeme so skalierbar gebaut, dass die Gesellschaft in der Zukunft in der Lage ist, sehr schnell und sehr einfach und ohne großen Aufwand neue Großprojekte einlasten zu können. Die GETEC ENERGIE AG hat sich in diesem Zusammenhang von vielen ihrer Mitarbeiter trennen müssen, was sehr schwer gefallen ist, aber unverzichtbar für die weitere positive Entwicklung der Gesellschaft war.

*More than ever before, the year 2017 was marked by the consequences and challenges of the energy transition and increasing digitisation. At the same time, the market has continued to consolidate. Opportunities were exploited in this environment, new customers were gained in the core business, the range of services expanded, new customer groups developed and costs systematically reduced.*

*Without significant customer losses, GETEC ENERGIE AG has been able to gain some extremely interesting new customers. The range of services was further expanded. GETEC ENERGIE AG provides extensive advice on the subject of ancillary costs, has switched its customers to a state-of-the-art portal solution, and now also offers many solutions for portfolio management – a topic that will be further developed in the coming months. The virtual power plant of GETEC ENERGIE AG has grown steadily over the past year.*

*GETEC ENERGIE AG has increasingly been able to gain new and established energy companies as customers for their process services, thus opening up a new, promising business field for the future. Against the background of general cost pressure in the energy sector, the company has already met great interest and increasing demand.*

*At the same time, GETEC ENERGIE AG has worked massively on the automation of its processes and has consistently reduced costs. The permanent improvement of processes reduced process times and improved quality. On this basis, the systems were built so scalable that in the future the company will be able to charge new large-scale projects very quickly and very easily and with little effort. In this context, GETEC ENERGIE AG had to part with many of its employees, which was very difficult, but indispensable for the further positive development of the company.*

## Ertragslage

Das Geschäftsvolumen an Strom, Gas und CO<sub>2</sub> führte im Geschäftsjahr zu einem im Vergleich zum Vorjahr deutlichen Umsatzanstieg von +131.513 TEUR auf einen Stand von 481.138 TEUR. Trotz dieses Anstiegs war aufgrund des auch in 2017 weiter zu verzeichnenden Rückgangs der Margen ein um 828 TEUR vermindertes Rohergebnis inklusive sonstigen betrieblichen Erträgen von 11.140 TEUR zu verzeichnen.

Bei deutlich reduzierten Gesamtkosten von 11.470 TEUR (Vorjahr: 13.149 TEUR) erzielte die GETEC ENERGIE AG ein Ergebnis vor Zinsen/Beteiligungserträgen, Abschreibungen und Steuern (EBITDA) von 520 TEUR, das nur leicht unter Vorjahresniveau (607 TEUR) lag.

Bestehende Verträge konnten auch im Berichtsjahr unter sehr schwierigen Wettbewerbsbedingungen verlängert werden, es wurden zudem mehrere neue Kunden hinzugewonnen. Allerdings reduzierten sich die Margen auch in 2017 weiter, insbesondere im Stromgeschäft, das im Vergleich zum Vorjahr stark rückläufig war (-16,7 %). Im Gasgeschäft war dagegen eine positive Entwicklung zu verzeichnen (+7,6 %).

Das Stromgeschäft leistet mit 334.699 TEUR (69,6 % der Umsatzerlöse) den größten Beitrag zum Geschäftsvolumen. Es folgen die Gasumsätze von 142.438 TEUR (29,6 % der Umsatzerlöse) und deutlich geringer die Umsätze mit CO<sub>2</sub> Zertifikaten und sonstige Umsätze von 2.229 TEUR (0,5 % der Umsatzerlöse).

Eine Einschätzung im Vergleich zur Entwicklung der Branche/Wettbewerbern unterbleibt, da eine eindeutige Zuordnung zu einer peer-group nicht möglich ist.

Die sonstigen betrieblichen Erträge von 676 TEUR lagen um 422 TEUR unter dem Vorjahr, da die Vorjahreserträge durch Einmaleffekte geprägt waren.

## Earnings situation

*The business volume of electricity, gas and CO<sub>2</sub> led to a significant year-on-year increase in sales of EUR k +131,513 to an amount of EUR k 481,138. Despite this increase, the gross profit including other operating income was EUR k 11,140, having declined by EUR k 828, due to the margins which also continued to fall in 2017.*

*With significantly reduced total costs of EUR k 11,470 (previous year: EUR k 13,149), GETEC ENERGIE AG generated earnings before interest, income, depreciation and amortisation (EBITDA) of EUR k 520, which was only slightly below the previous year's level (EUR k 607).*

*In the reporting year, existing contracts were also extended under very competitive conditions and new customers were also gained. However, margins continued to decline in 2017, especially in the electricity segment, which declined sharply year-on-year (-16.7 %). By contrast, the gas business posted a positive development (+ 7.6 %).*

*At EUR k 334,699 (69.6 % of sales revenues), electricity is the largest contributor to the business volume. This is followed by gas revenues of EUR k 142,438 (29.6 % of revenues) and significantly lower revenues from CO<sub>2</sub> certificates and other revenues of EUR k 2,229 (0.5 % of sales revenue).*

*It is not possible to make an estimation compared to the development of the industry/competitors since a clear peer group assignment is not possible.*

*Other operating income of EUR k 676 was EUR k 422 lower than in the previous year, as the previous year's income was characterised by one-time effects.*

Die Gesamtkosten von –11.470 TEUR konnten gegenüber dem Vorjahr (–13.149 TEUR) insbesondere durch Rückgänge in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen und Abschreibungen deutlich reduziert werden (–12,8 %).

Da das Geschäft im Wesentlichen aus dem operativen Cash-Flow finanziert wird, konnte wie im Vorjahr ein positives Zinsergebnis durch die Bereitstellung von Bürgschaften und Darlehen in Höhe von 240 TEUR erzielt werden. Zuzüglich des Beteiligungsergebnisses von 153 TEUR beträgt das Finanzergebnis insgesamt 393 TEUR.

Im Gegensatz zum Vorjahr konnte somit trotz starkem Wettbewerb und entsprechendem Margendruck ein leicht positives Ergebnis vor Steuern von 63 TEUR (Vorjahr –107 TEUR) erwirtschaftet werden.

*The total costs of EUR k –11,470 were significantly reduced compared to the previous year (EUR k –13,149), in particular due to declines in other operating expenses and depreciation (–12.8 %).*

*As the business is essentially financed from operating cash flow, as in the previous year, a positive interest result was achieved through the provision of guarantees and loans amounting to EUR k 240. In addition to the investment result of EUR k 153, the financial result totalled EUR k 393.*

*In contrast to the previous year, it was thus possible to generate slightly positive earnings before taxes of EUR k 63 (previous year: EUR k –107) despite strong competition and corresponding pressure on margins.*

## Vermögenslage

Die Eigenkapitalquote der Gesellschaft ist insbesondere aufgrund der Zunahme der Bilanzsumme im Vergleich zum Vorjahr gesunken. Die GETEC ENERGIE AG weist zum Ende des Geschäftsjahres einen Eigenkapitalanteil von 25,1 % aus (Vorjahr 30,7 %).

Die Eigenkapitalquote ist insbesondere vor dem Hintergrund einer, sich aus der Geschäftstätigkeit ergebenden, sehr niedrigen Anlagensintensität von 6,0 % (Vorjahr 8,6 %) als hoch zu bewerten.

Die Zunahme der Bilanzsumme hat auf der Aktivseite ihre Ursache im deutlich erhöhten Stichtagsbestand der Forderungen. Dieser Bestand inklusive der sonstigen Vermögensgegenstände beträgt 74.107 TEUR (Vorjahr 48.374 TEUR) und stellt mit einem Anteil von 86,0 % der Bilanzsumme den wesentlichen Teil der Aktiva dar. Die deutliche Bestandserhöhung ist zum einen bedingt durch den Umfang der abzurechnenden Erlöse, zum anderen durch die marktgerechte Vereinbarung verlängerter Zahlungsziele.

Auf der Passivseite hat die korrespondierende Erhöhung der Verbindlichkeiten von 42.696 TEUR im Vorjahr auf 62.807 TEUR den wesentlichen Beitrag zur Erhöhung der Bilanzsumme geleistet.

## Financial situation

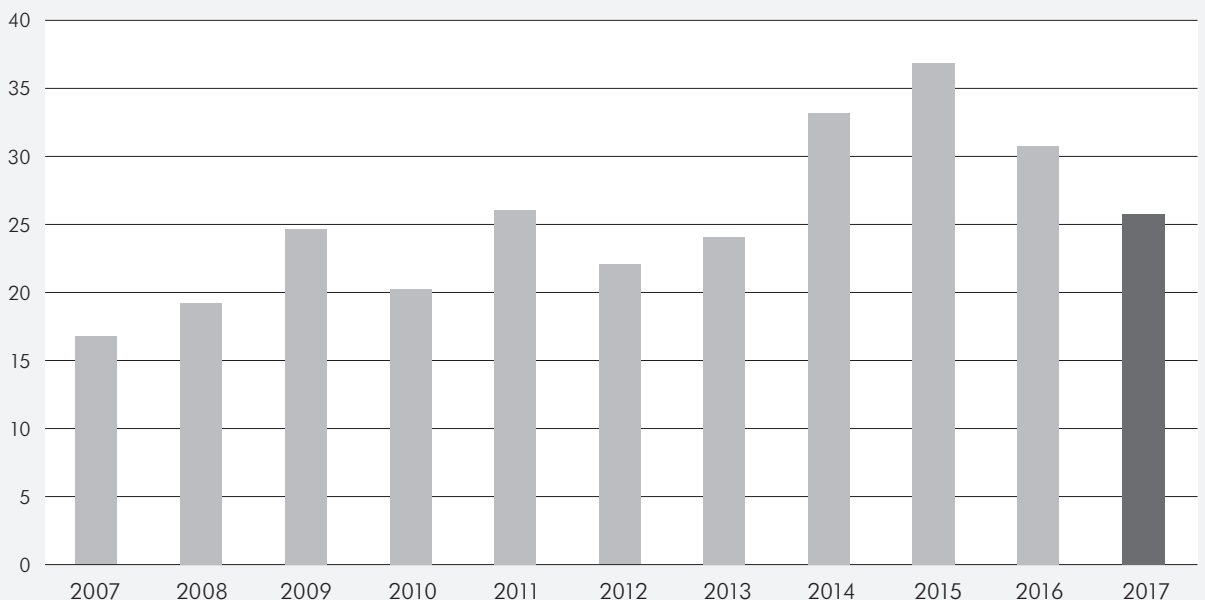
The company's equity ratio declined compared to the previous year, mainly due to the increase in the balance sheet total. At the end of the financial year, GETEC ENERGIE AG had an equity ratio of 25.1 % (previous year: 30.7 %).

The equity ratio is to be rated as high, particularly in view of the very low investment intensity of 6.0 % (previous year: 8.6 %) resulting from operating activity.

The increase in the balance sheet total on the assets side is due to the significantly higher amount of receivables on the balance sheet date. This portfolio, including other assets, amounts to EUR k 74,107 (previous year EUR k 48,374) and accounts for a substantial portion of the assets, accounting for 86.0 % of the balance sheet total. The significant increase in inventories is due, on the one hand, to the volume of revenues to be invoiced and, on the other hand, to the agreement of extended payment terms in line with the market.

On the liabilities side, the corresponding increase in liabilities from EUR k 42,696 in the previous year to EUR k 62,807 was the major contribution to increasing the balance sheet total.

□ EIGENKAPITALQUOTE  
■ EQUITY RATIO



## Finanzlage

Die nachhaltige Ertragslage der GETEC ENERGIE AG und eine konservative Ausschüttungspolitik sichern die finanzielle Unabhängigkeit der Gesellschaft. Das operative Geschäft wird ausschließlich aus dem betrieblichen Cash-Flow finanziert, sodass weiterhin keinerlei langfristige Bankverbindlichkeiten bestehen. Fremdfinanzierung war im Geschäftsjahr 2017 lediglich zum Ausgleich von kurzfristigem Liquiditätsbedarf bedingt durch verlängerte Zahlungsziele für Kunden erforderlich.

Der Finanzmittelbestand von 6.010 TEUR am Ende des Geschäftsjahres ist gegenüber dem Stand von 14.439 TEUR am 31. Dezember 2016 um 8.429 TEUR gesunken. Die Veränderung ergibt sich weit überwiegend aus der laufenden Geschäftstätigkeit. Die Ursache ist dabei im Wesentlichen die durch verlängerte Zahlungsziele sowie erhöhte Umsatzvolumina bedingte Zunahme des Forderungsbestandes aus Lieferungen und Leistungen (+18.064 TEUR), welche die korrespondierende Entwicklung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen (+ 5.459 TEUR) deutlich übertraf.

Wesentliche Cashflows aus der Investitions- und Finanzierungstätigkeit waren im Berichtsjahr nicht zu verzeichnen.

Die Abteilung Treasury optimiert für alle Gruppengesellschaften den Bedarf und die Überschüsse an liquiden Mitteln mittels Cash Pooling. Im Geschäftsjahr 2017 standen liquide Mittel und Kreditlinien mit den Geschäftsbanken in ausreichender Höhe zur Verfügung. Es war jederzeit die finanzielle Flexibilität vorhanden, Geschäftsgelegenheiten zu nutzen und alle Preisrisiken aus den Commodity Positionen im Rahmen der Risikostrategie zu sichern.

Das Zinsergebnis (ohne Beteiligungen) bewegte sich auf dem Niveau des Vorjahres (240 TEUR; Vorjahr 245 TEUR).

Die GETEC ENERGIE AG verfügt insgesamt über eine gute Vermögens-, Finanz- und Ertragsstruktur. Sämtliche langfristigen Vermögensgegenstände sind vollständig durch Eigenkapital gedeckt.

## Financial situation

*The sustainable earnings position of GETEC ENERGIE AG and a conservative dividend policy ensure the financial independence of the company. The operating business is financed solely by the company's cash flow, resulting in no long-term bank liabilities. In financial year 2017, debt financing was temporarily required to offset short-term liquidity requirements arising from extended payment targets for customers.*

*Cash and cash equivalents of EUR k 6,010 at the end of the financial year fell by EUR k 8,429 compared to the level of EUR k 14,439 on 31 December 2016. The change is largely attributable to ongoing operating activities. The main reason for this is the increase in trade receivables (+ EUR k 18,064) due to longer payment terms and higher sales volumes, which clearly exceeded the corresponding trend in trade payables (+ EUR k 5,459).*

*There were no significant cash flows from investing and financing activities in the year under review.*

*The treasury department optimises the liquid funds requirements and surpluses for all Group companies by means of cash pooling. In financial year 2017, cash and credit lines with the commercial banks were available in sufficient amounts. There was always the financial flexibility to make use of business opportunities and to secure all price risks from the commodity positions within the framework of the risk strategy.*

*Net interest income (excluding investments) remained at the previous year's level (EUR k 240, previous year: EUR k 245).*

*Overall, GETEC ENERGIE AG has a good asset, financial and earnings structure. All long-term assets are fully covered by equity.*

## PROGNOSEBERICHT | FORECAST REPORT

Basierend auf den gesamtwirtschaftlichen Rahmenbedingungen, für die die Bundesregierung im Rahmen ihrer Jahresprojektion 2018 vom 31. Januar 2018 einen weiteren kräftigen Zuwachs des Bruttoinlandsprodukts von 2,4 % voraussagt, und eine normale Wettersituation unterstellt, ist für 2018 mit einer leichten Steigerung, aber nicht grundsätzlichen Veränderung des Primärenergieverbrauches in Deutschland zu rechnen. Hinsichtlich des Energiemixes gehen wir auch in 2018 von einer weiteren Verschiebung zugunsten der erneuerbaren Energien aus.

Die Entwicklung der Energiepreise und die Entwicklung des Energiemarktes sind insgesamt aber schwer prognostizierbar. Zum einen unterliegen die Energiepreise weitgehend dem Einfluss welt- und geopolitischer Ereignisse, zum anderen haben wir infolge der Energiewende eine massive Zunahme der regulatorischen Eingriffe, die Marktmechanismen außer Kraft setzen und nur sehr schwer vorhersehbar sind. Sicher scheint zum gegenwärtigen Zeitpunkt allein, dass die Energiepreise deutlich volatil werden. Da alle Terminpositionen preislich abgesichert sind, ergibt sich hieraus kein direkter Effekt auf die Ertragslage der GETEC ENERGIE AG. Mit ihrem Produkt- und Dienstleistungsportfolio ist die Gesellschaft für volatile Märkte bestens aufgestellt.

Das, was ansonsten im Moment im Wettbewerbsumfeld zu erkennen ist, wird der Gesellschaft ebenfalls entgegenkommen. Die großen Wettbewerber beschäftigen sich mit sich selbst oder ziehen sich aus dem Industriekundengeschäft zurück, so wie viele große europäische Energieunternehmen, die den deutschen Markt wieder verlassen haben. Viele Industriekunden haben dies erkannt, und suchen einen verlässlichen und verbindlichen Partner, den sie jederzeit in der GETEC ENERGIE AG finden.

Gleichzeitig werden Energieversorgungsunternehmen immer kostenbewusster, und das eröffnet neue Möglichkeiten, um Prozessdienstleistungen zu vermarkten.

Marktseitig sieht sich die GETEC ENERGIE AG für die Zukunft damit bestens aufgestellt. Für das Jahr 2018 wird daher eine deutliche Erfolgssteigerung erwartet, zumal die bereits beschriebenen Kostensenkungsmaßnahmen in 2018 erstmal greifen werden.

Schwerpunkte der Arbeit in diesem Jahr sieht die Gesellschaft in der Suche und Integration von anorganischen Wachstumspunkten, die bereits angeschoben wurden, der Entwicklung

*Based on the general economic conditions, for which the German federal government predicts a further strong increase in gross domestic product of 2.4 % as part of its annual projection of 31 January 2018, and assumes normal weather conditions, a slight increase is expected for 2018. However, no fundamental change in primary energy consumption in Germany is expected. As far as the energy mix is concerned, we also expect a further shift in favour of renewable energies in 2018.*

*However, the development of energy prices, as well as that of the energy market, are difficult to predict overall. On the one hand, energy prices are largely subject to the influence of global and geopolitical events. On the other hand, as a result of the energy transition, we have a massive increase in regulatory interventions that override market mechanisms and can only be predicted with great difficulty. At the moment, it seems certain that energy prices will become much more volatile. Since all forward positions are hedged in price terms, there is no direct effect on the earnings position of GETEC ENERGIE AG. With its product and service portfolio, the company is well positioned for volatile markets.*

*The company will also be able to manage all else that is recognisable in the competitive environment at the moment. The big competitors are either dealing with themselves or are withdrawing from the industrial customer business, as are many large European energy companies that have left the German market again. Many industrial customers have noticed this and are looking for a reliable and binding partner, which they will find at GETEC ENERGIE AG at all times.*

*At the same time, energy providers are becoming increasingly cost-conscious, opening up new opportunities to market process services.*

*On the market side, GETEC ENERGIE AG is optimally positioned for the future. Therefore, a significant increase in success is expected for the year 2018, especially since the cost-cutting measures, which have already been described, will start to take effect in 2018.*

*The focus of this year's work is the search and integration of inorganic growth projects that have already been initiated, the development of energy solutions around the topic of electromobility,*

von Energielösungen rund um das Thema Elektromobilität, der Entwicklung neuer Grünstromprodukte in enger Zusammenarbeit mit Betreibern von EEG-Anlagen und in der weiteren Automatisierung der Prozesse.

Zur zukünftigen Entwicklung wird ergänzend auf die nachfolgende Prognose für das Geschäftsjahr 2018 verwiesen.

*the development of new green power products in close cooperation with operators of renewable energy plants and in the further automation of processes.*

*For future developments, please refer to the following forecast for financial year 2018.*

□ **PROGNOSE**

■ FORECAST

	IST 2017 TEUR <i>ACTUAL 2017 EUR k</i>	Veränderung zu Plan 2017 <i>Change on Plan 2017</i>	Plan 2018 <i>Plan 2018</i>
Umsatzerlöse   <i>Revenues</i>	481.138	Leicht über Plan   <i>Slightly above plan</i>	Deutlich über Vorjahr   <i>Significantly above previous year</i>
Rohergebnis   <i>Gross profit</i>	11.140	Auf Plan   <i>As planned</i>	Leicht über Vorjahr   <i>Slightly above previous year</i>
Personalaufwand   <i>Personnel costs</i>	7.092	Leicht über Plan   <i>Slightly above plan</i>	Deutlich unter Vorjahr   <i>Significantly below previous year</i>
Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielles Anlagevermögen   <i>Depreciation of property, plant and equipment and intangible assets</i>	850	Leicht unter Plan   <i>Slightly below plan</i>	Leicht unter Vorjahr   <i>Slightly below previous year</i>
Sonstige betriebliche Aufwendungen   <i>Other operating expenses</i>	3.529	Leicht über Plan   <i>Slightly above plan</i>	Leicht über Vorjahr   <i>Slightly above previous year</i>
Finanzergebnis   <i>Financial result</i>	393	Leicht über Plan   <i>Slightly above plan</i>	Leicht unter Vorjahr   <i>Slightly below previous year</i>
Ergebnis vor Steuern (EBT)   <i>Earnings before taxes (EBT)</i>	63	Auf Plan   <i>As planned</i>	Deutlich über Vorjahr   <i>Significantly above previous year</i>



## CHANCENBERICHT | OPPORTUNITY REPORT

Die Evaluierung von Potenzialen erfolgt kontinuierlich in allen Bereichen. Die GETEC ENERGIE AG identifiziert und bewertet regelmäßig die Chancen, die sich aus den Geschäftsfeldern ergeben, und handelt entsprechend. Die Chancen für unser Geschäft liegen in einem stetig wachsenden Bedarf an Dienstleistungen im Bereich der Energiebeschaffung und -vermarktung von Energie aus konventioneller und erneuerbarer Erzeugung. Als kompetenter Anbieter einer umfangreichen Dienstleistungspalette, die beispielsweise Leistungen im Bereich Energiebeschaffung, Energievermarktung, Bilanzkreismanagement, Vermarktung von Flexibilitäten, Energiedatenmanagement, Wechselmanagement, CO<sub>2</sub>-Management und Abrechnungsdienstleistungen anbietet, kann die GETEC ENERGIE AG einem großen Kundenkreis Serviceleistungen aus einer Hand anbieten. Auch in der Ausweitung auf die an Deutschland angrenzenden Märkte besteht ein weiteres Potential internationale Kunden stärker an die GETEC ENERGIE AG zu binden, neue Kunden zu gewinnen und mit entsprechenden Dienstleistungen erfolgreich zu sein. Weiterhin ist mit steigender Preisvolatilität auf dem Energiemarkt zu rechnen, welcher intensiven und sich rasch ändernden politischen und regulatorischen Rahmenbedingungen ausgesetzt ist. In diesem Umfeld bestehen für die GETEC ENERGIE AG und ihre Tochtergesellschaften nachhaltige Wachstumschancen. Mit der Verwertung dieser Chancen sind moderate Investitionen vor allen Dingen in IT verbunden. Die GETEC ENERGIE AG wird weiter „asset light“ agieren.

In einem wettbewerbsintensiven Marktumfeld ergänzt eine wettbewerbsfähige Kostenstruktur den Wettbewerbsvorteil der Innovationskraft und Flexibilität. Die GETEC ENERGIE AG optimiert mit den laufenden Projekten zur weiteren Automatisierung der Geschäftsprozesse ihre Prozesskosten. Ein konsequenter Ausbau der Geschäftsfelder bei einer Verbesserung der Kostenposition stärkt die Wettbewerbsposition und nachhaltiges Wachstum und sichert damit den Ertrag.

*The potential in all areas is evaluated on a continuous basis. GETEC ENERGIE AG regularly identifies and assesses opportunities arising from the business fields and acts accordingly. The opportunities for our business lie in the constantly growing demand for services in the field of energy procurement and in the commercialisation of energy from conventional and renewable generation. As a competent provider of a comprehensive range of services, which offers services in the area of energy procurement, energy commercialisation, balance sheet management, commercialisation of flexibilities, energy data management, change management, CO<sub>2</sub> management and billing services, for example, GETEC ENERGIE AG can provide services to a large customer base from a single source. Furthermore, in expanding to the markets adjacent to Germany, there is further potential to bind international customers more closely to GETEC ENERGIE AG, win new customers and be successful with appropriate services. Furthermore, rising price volatility on the energy market is to be expected, which is subject to intensive and rapidly changing political and regulatory framework conditions. In this environment, there are sustainable growth opportunities for GETEC ENERGIE AG and its subsidiaries. The utilisation of these opportunities is accompanied by moderate investments, mainly in IT. GETEC ENERGIE AG will continue to operate "asset light".*

*In an intensive competitive market environment, a competitive cost structure supplements the competitive advantage of innovation and flexibility. With ongoing projects to further automate business processes, GETEC ENERGIE AG is optimising its process costs. Consistent expansion of the business fields in improving the cost position strengthens the competitive position and sustainable growth, thus safeguarding the earnings.*

## RISIKOBERICHT | RISK REPORT

Die GETEC ENERGIE AG ist aufgrund ihrer operativen Tätigkeiten geschäftlichen Risiken ausgesetzt. Die Geschäfts-, Vermögens-, Finanz- und Ertragslage könnte durch Unsicherheiten in den wirtschaftlichen und politischen Rahmenbedingungen beeinflusst werden, insbesondere im gegenwärtigen makroökonomischen Umfeld, das geprägt ist von einem hohen Unsicherheitsgrad und einer sehr heterogenen Wirtschaftslage in den europäischen Ländern. Das Geschäftsumfeld wird durch die Nachfrage und die politischen Rahmenbedingungen in den nationalen und weltweiten Volkswirtschaften beeinflusst, die wiederum vom makroökonomischen Umfeld beeinflusst werden. Wir sehen weiterhin ein hohes Maß an Volatilität an den globalen Finanzmärkten, vorwiegend aufgrund der anhaltenden Krise in der Eurozone. Im Wesentlichen umfassen diese Risiken Marktpreisrisiken, Länder- bzw. politische Risiken, Liquiditäts- und Kreditrisiken sowie Zinsrisiken. Im Geschäftsjahr 2017 haben jedoch zu keiner Zeit Risiken aus den oben genannten Bereichen bestanden, die eine Beeinträchtigung der Geschäfte oder eine Gefährdung der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge hatten. Darüber hinaus können wir zurzeit auch für die nahe Zukunft keine derartigen Risiken erkennen.

Alle identifizierten Risiken werden durch ein Risikomanagementsystem laufend überwacht, und die ermittelten Faktoren werden kontinuierlich beobachtet und analysiert. Basierend auf einer vorangehenden Analyse erfolgt eine Bewertung, die je nach Ergebnis Maßnahmen zur Risikominimierung zur Folge hat. Dies kann auch die Einschränkung oder im Extremfall die Einstellung eines bestimmten Geschäftes zur Folge haben.

Marktpreisrisiken aus physischen Liefergeschäften, die in der Zukunft liegen, werden im Rahmen der Risikostrategie grundsätzlich zum Zeitpunkt des Abschlusses abgesichert. Neben den üblichen Standard-Forwards und -Futures, in denen sich die Parteien verpflichten, zu einem festen Preis die Ware zu tauschen, werden auch andere Sicherungsgeschäfte abgeschlossen, die im Energiegeschäft üblich sind. Die Wirksamkeit der Sicherungsbeziehungen wird durch Gegenüberstellung der (zukünftigen) Cashflows (Berechnung mit Forward-Preisen) gemessen. Die gegenläufigen Wert- und Zahlungsstromänderungen gleichen sich grds. aufgrund der Basiswertidentität aus. Aus der Effektivitätsmessung ergibt sich, dass die Chancen die Risiken durch Gegenüberstellung der Marktwertveränderung von Grund- und Sicherungsgeschäft überkompensieren.

*GETEC ENERGIE AG is exposed to business risks resulting from its operational activities. The business, asset, financial and earnings situation could be affected by uncertainties in the economic and political environment, particularly in the current macroeconomic environment, which is characterised by a high degree of uncertainty and a very heterogeneous economic situation in the European countries. The business environment is influenced by demand and the political framework conditions in the national and global economies, which, in turn, are influenced by the macroeconomic environment. We continue to see a high degree of volatility in the global financial markets, mainly as a result of the ongoing crisis in the eurozone. These risks mainly include market price risks, country and political risks, liquidity and credit risks, and interest rate risks. However, in financial year 2017, none of the risks from the above-mentioned areas, which would have had the effect of impairing the business or jeopardising continued business activity, prevailed. In addition, we do not foresee any such risks for the near future.*

*All identified risks are continuously monitored by a risk management system and the identified factors are monitored and analysed continuously. Based on a previous analysis, an assessment is carried out, which leads to risk minimisation, depending on the results. This may also result in the restriction or, in extreme cases, the discontinuation of a particular business activity.*

*As part of the risk strategy, market price risks arising from physical delivery transactions that lie in the future are fundamentally hedged at the time of the financial statements. In addition to the usual standard forwards and futures, in which the parties undertake to exchange the goods at a fixed price, other hedging transactions which are typical in the energy sector are also concluded. The effectiveness of the hedging relationships is measured by comparing the (future) cash flows (calculation with forward prices). The countervailing fluctuations in value and cash flows are similar due to the underlying base value identity. The effectiveness measurement shows that the opportunities overcompensate for the risks by counterbalancing the market value change of the underlying asset and hedging transactions.*

Das aktuelle Liquiditätsrisiko bewerten wir als gering, da die GETEC ENERGIE AG über einen starken operativen Cashflow, eine geringe Hedgeposition mit Marginierfordernissen, hohe liquide Mittel, eine geringe Kapitalbindung durch langfristiges Anlagevermögen, ausreichende Kreditlinien und eine vorausschauende Liquiditätsplanung verfügt.

Das insgesamt gegebene Kreditrisiko minimieren wir durch eine detaillierte Bonitätsanalyse, die Festlegung von Limits sowie den Einsatz von Barsicherheiten, Bankgarantien, Warenkreditversicherungen, Abschlagszahlungen und kurzen Zahlungszielen.

Das Zinsrisiko ist für die GETEC ENERGIE AG, trotz der für die Zukunft sehr schwer vorhersehbaren Zinsentwicklung, ebenfalls als gering einzuschätzen, da das Zins-Exposure aufgrund der nur temporären externen Verschuldung sehr kurzfristig ist.

Soweit nicht anders ausgeführt, wurde dem Chancen- und Risikobericht ein Prognosezeitraum für die nächsten drei Jahre zugrunde gelegt.

*We assess the current liquidity risk as low since GETEC ENERGIE AG has a strong operating cash flow, a low hedge position with margin requirements, and a high degree of liquidity, low capital commitment through long-term fixed assets, sufficient credit lines and forward-looking liquidity planning.*

*We minimise the overall credit risk by means of a detailed analysis of creditworthiness, the setting of limits and the use of cash collateral, bank guarantees, commodity credit insurance, advance payments and short payment terms.*

*The interest rate risk for GETEC ENERGIE AG is also low, despite the fact that interest rates are very difficult to predict for the future. This is because the interest rate exposure is very short term due to the external debt being only temporary.*

*Unless stated otherwise, the opportunity and risk report was based on a forecast period for the next three years.*

## ZWEIGNIEDERLASSUNGSBERICHT

Im Jahr 2017 haben wir Zweigniederlassungen in Karlsruhe, Köln und Weimar unterhalten. Aus der Zweigniederlassung Weimar wurde im August 2017 die Tochtergesellschaft GETEC Weimar GmbH gegründet. Die Niederlassung Köln haben wir im Laufe des Berichtsjahres geschlossen.

## ABHÄNGIGKEITSBERICHT

Gemäß den Vorschriften des § 312 AktG wurde der Bericht des Vorstandes über Beziehungen zu verbundenen Unternehmen erstellt, der mit folgender Erklärung abschließt: „Nach den Umständen, die uns in dem Zeitpunkt bekannt waren, in dem Rechtsgeschäfte vorgenommen und die Maßnahmen ergriffen wurden, haben wir bei jedem Rechtsgeschäft eine angemessene Gegenleistung erhalten und sind durch die Maßnahmen nicht benachteiligt worden.“

## VERSICHERUNG DES VORSTANDES

Gemäß § 289 Abs. 1 Satz 5 HGB haben wir den Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage der Kapitalgesellschaft im Lagebericht nach bestem Wissen so dargestellt, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird und die wesentlichen Chancen und Risiken beschrieben werden.

Hannover, den 16. März 2018



Bernward Peters

## BRANCH OFFICE REPORT

*In 2017, we had branch offices in Karlsruhe, Cologne and Weimar. The subsidiary GETEC Weimar GmbH was founded in August 2017 from the Weimar branch. The Cologne branch was closed during the year under review.*

## DEPENDENCY REPORT

*The management board's report on relations with affiliated companies was prepared pursuant to the provisions of Section 312 of the German Stock Corporation Act (AktG), and concludes with the following declaration: "According to the circumstances known to us at the time when legal transactions were carried out and the action was taken, we received appropriate consideration for each transaction and were not disadvantaged by the action."*

## DECLARATION OF THE BOARD OF DIRECTORS

*Pursuant to Section 289 (1) Sentence 5 of the German Commercial Code (HGB), we have presented the course of business, including the business results and the position of the capital company, in the management report to the best of our knowledge in such a way that a true and fair view is presented and the main opportunities and risks are described.*

Hannover, 16 March 2018



Christian Holtmann

## BESTÄTIGUNGSVERMERK DES ABSCHLUSSPRÜFERS

### INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

Wir haben den Jahresabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang – unter Einbeziehung der Buchführung und den Lagebericht der GETEC ENERGIE AG, Hannover, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2017 geprüft. Die Buchführung und die Aufstellung von Jahresabschluss und Lagebericht nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Regelungen in der Satzung liegen in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Jahresabschluss unter Einbeziehung der Buchführung und über den Lagebericht abzugeben.

Wir haben unsere Jahresabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Lagebericht vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Gesellschaft sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, Jahresabschluss und Lagebericht überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der angewandten Bilanzierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahresabschlusses und des Lageberichts. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet. Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft. Der Lagebericht steht in Einklang mit dem Jahresabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

*We have audited the financial statements, comprising the balance sheet, the profit and loss account and the notes including the accounting systems and the management report prepared by GETEC ENERGIE AG, Hanover for the fiscal year from 1 January to 31 December 2017. The maintenance of the books of records and the preparation of the annual financial statements and management report in accordance with German Commercial Law and the supplementary bye-laws in the Company's articles of association are the responsibility of the Company's legal representatives. Our responsibility is to express an opinion on the annual financial statements, together with the bookkeeping system, and the management report based on our audit.*

*We conducted our audit of the annual financial statements in accordance with Section 317 of the German Commercial Code (HGB) and the generally accepted standards in Germany for the audit of financial statements promulgated by the Institute of German Public Accountants (Institut der Wirtschaftsprüfer – IDW). These standards require that we plan and perform the audit such that misstatements materially affecting the presentation of the net assets, financial position and results of operations in the annual financial statements and the management report, in accordance with German principles of proper accounting, are detected with reasonable assurance. Knowledge of the business activities and the economic and legal environment of the Company and evaluations of possible misstatements are taken into account in the determination of audit procedures. The effectiveness of the internal control system relating to the accounting system and the evidence supporting the disclosures in the books and records, the annual financial statements and the management report are examined primarily by examining sample data within the framework of the audit. This audit also appraises the applied accounting principles and the legal representatives' significant estimates and evaluates the overall presentation of the annual financial statements. We believe that our audit provides a reasonable basis for our opinion. Our audit has not led to any reservations. In our opinion, the information revealed by the audit indicates that the annual financial statements meet the statutory requirements and present a true and fair view of the Company's assets and liabilities, along with its financial position and earnings situation, determined in accordance with generally accepted accounting principles. The management report is consistent with the annual financial statements, presents a satisfactory impression of the Company's situation and adequately depicts the opportunities and risks arising from future developments.*

Hannover, 22. März 2018 | Hanover, 22 March 2018

AUDITA Treuhand GmbH, Wirtschaftsprüfungsgesellschaft | Financial Auditing Firm  
G. Gaedecke, Wirtschaftsprüfer | German Public Auditor

## BERICHT DES AUFSICHTSRATES

### REPORT OF THE BOARD

Dr. Karl Gerhold  
Vorsitzender des Aufsichtsrates der GETEC ENERGIE AG |  
*Chairman of Supervisory Board for GETEC ENERGIE AG*



Der Aufsichtsrat der GETEC ENERGIE AG ist von der Geschäftsführung regelmäßig und umfassend in Form mündlicher und schriftlicher Berichte über die Entwicklung, die Lage sowie über wesentliche Geschäftsvorgänge des Unternehmens unterrichtet worden. Anhand dieser Auskünfte hat der Aufsichtsrat die Geschäftsführung überwacht, sie eingehend hinsichtlich aller Maßnahmen und Geschäftsvorgänge beraten, die seine Zustimmung erforderten beziehungsweise von besonderer Bedeutung waren und sich von der ordnungsgemäßen Arbeitsweise der Geschäftsführung überzeugt. Gegenstand der Beratungen waren in erster Linie Maßnahmen zur Entwicklung der Wettbewerbsfähigkeit und zur weiteren Expansion des Unternehmens, grundsätzliche Fragen der operativen und strategischen Unternehmensentwicklung sowie sonstige wesentliche geschäftliche Vorgänge.

Der Jahresabschluss 2017 und der Lagebericht wurden von der AUDITA GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft Hannover geprüft und mit dem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehen. Seitens des Aufsichtsrates bestehen keine Einwände gegen den Jahresabschluss und den Lagebericht. Nach dem abschließenden Ergebnis der Prüfung hat der Aufsichtsrat den Jahresabschluss der GETEC ENERGIE AG für das Geschäftsjahr 2017 zustimmend zur Kenntnis genommen.

Der Aufsichtsrat dankt der Geschäftsführung und allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern des Unternehmens für die im Geschäftsjahr geleistete Arbeit.

Hannover, den 08. Juni 2018

*The supervisory board of GETEC ENERGIE AG has been regularly informed about the Company's performance, its current situation and any major business matters by the Company's management by means of oral and written reports. Based on this information, the supervisory board has supervised the company's management, provided it with detailed advice regarding any measures and transactions that required its approval or were of particular importance and satisfied itself that the Company's management was functioning properly. The issues discussed were first and foremost measures to develop the company's competitiveness and further its expansion, fundamental questions regarding the Company's operational and strategic development, and other major business matters.*

*The annual financial statements for 2017 and the management report have been audited by AUDITA GmbH, an auditing company based in Hanover and issued with the unqualified independent auditor's report. The supervisory board has not raised any objections to the annual financial statements or the management report. Given the final outcome of the audit, the supervisory board has approved the annual financial statements prepared by GETEC ENERGIE AG for FY 2017.*

*The supervisory board would like to thank the Company's management and all its employees for the work they have done during this fiscal year.*

Hannover, 08 June 2018

Dr. Karl Gerhold

# AUSBLICK 2018

## OUTLOOK 2018



## AUSBLICK 2018 | OUTLOOK 2018

### Organisches Wachstum: Weichen gestellt – Umsatz und Ergebnis gesteigert

Die Reorganisation des Vertriebes und des Key-Account-Managements zeigen Wirkung. Die GETEC ENERGIE AG hat zahlreiche neue Kunden gewonnen und die Zusammenarbeit mit Bestandskunden intensiviert. Zusätzlich konnten wir frühere Kunden zurückgewinnen, die auf die Leistung der GETEC ENERGIE AG und des wettbewerbsfähigen Angebotes nicht verzichten wollen.

### Organisation: Fit für den Wettbewerb – automatisiert und skalierbar

Auch aufgrund der frühzeitigen Digitalisierung der Prozessumgebung der GETEC ENERGIE AG sowie einer kontinuierlichen Optimierung der Prozesse sind die Kosten und die Qualität dem Wettbewerb gegenüber überlegen. Dies konnten wir durch mehrere Benchmarks verifizieren – zum Beispiel in unseren aktuellen M&A-Projekten. Unsere Prozessplattform ist bereit, auch größere Mengen zusätzlichen Wachstums aufzunehmen.

### Organic growth: Course set – revenue and profit increased

*The reorganisation of sales and key account management is showing its effects. GETEC ENERGIE AG has gained numerous new customers and intensified cooperation with existing customers. In addition, we won back previous customers who do not want to do without the performance of GETEC ENERGIE AG and the competitive range of offers.*

### Organisation: Fit for the competition – automated and scalable

*Also, due to the early digitisation of the process environment of GETEC ENERGIE AG, and continuous process optimisation, the costs and quality are superior to those of the competition. We were able to verify this with several benchmarks – such as in our current M&A projects. Our process platform is ready to accommodate even larger volumes of additional growth.*





## Digitalisierung: Umsetzung unserer digitalen Roadmap mit klarem Ziel

Seit ihrer Gründung beschäftigt sich die GETEC ENERGIE AG mit dem Thema Digitalisierung. Die Kernleistung der GETEC ENERGIE AG ist die Erbringung von Prozessen auf ihren IT-Systemen. Schon vor vielen Jahren wurde die Entscheidung getroffen, in eine skalierbare und flexible IT-Anwendungsumgebung zu investieren. So wurde eine fundierte Basis für eine Weiterentwicklung mithilfe von digitalen Werkzeugen wie Big Data Analysis und Künstlicher Intelligenz geschaffen. Eine digitale Roadmap mit den Schritten der Analyse, Entwicklung und Lieferung zeigt uns den Weg zu noch mehr Digitalisierung in der GETEC ENERGIE AG. Dies ist hilfreich, um unseren Kunden heute und auch morgen die bestmögliche Leistung zu liefern.

## Anorganisches Wachstum: Gezielte Suche

Die Pipeline potentieller Firmenübernahmen und Beteiligungen ist gut gefüllt. Durch unsere skalierbare Prozessplattform für Marktzugang und Energiemarktprozesse haben wir die Möglichkeit nicht nur organisch, sondern auch anorganisch zu wachsen. Dies wollen wir insbesondere dort nutzen, wo wir einen weiteren Zugang zu Kunden erhalten.



## Digitisation: Implementation of our digital roadmap with a clear goal

*GETEC ENERGIE AG has been dealing with the topic of digitisation since its foundation. The core service of GETEC ENERGIE AG is the provision of processes on their IT systems. The decision was already made many years ago to invest in a scalable and flexible IT application environment. Thus, a well-founded basis for further development was created using digital tools such as big data analysis and artificial intelligence. A digital roadmap with analysis, development and delivery steps shows us the path towards even more digitisation at GETEC ENERGIE AG. This helps to deliver the best possible performance to our customers today and tomorrow.*

## Inorganic growth: Targeted search

*The pipeline of potential company takeovers and investments is well filled. Through our scalable process platform for market access and energy market processes, we have the opportunity to grow both organically and inorganically. We want to especially use this where we gain further access to customers.*

# PROJEKT ETIBLOGG | ETIBLOGG PROJECT

## Energy Trading via Blockchain-Technology in the Local Green Grid

Spätestens seit dem Siegeszug der Kryptowährung Bitcoin ab dem Jahr 2009 wurde die Technologie Blockchain mehr und mehr bekannt. Diese dezentrale und digitale Lösung ermöglicht es, Informationen und Transaktionen sicher in einem Netzwerk von Teilnehmern digital zu übermitteln und abzuwickeln.

*At least since the advent of the crypto-currency Bitcoin in 2009, blockchain technology has become increasingly well-known. This distributed and digital solution makes it possible to securely transmit information and transactions digitally in a network of subscribers.*

- TÄTIGKEITSFELDER DER KONSORTIALPARTNER
- AREAS OF ACTIVITY OF CONSORTIUM PARTNERS





Genau diesen Aspekt macht sich das Projekt ETIBLOGG (Energy Trading via Blockchain-Technologie in the LOcal Green Grid) zunutze.

ETIBLOGG hat zum Ziel, durch den Einsatz moderner IT-Infrastrukturen und von Blockchain-Technologie den lokalen Handel auch kleinster Energiemengen im Rahmen des Forschungsprojektes effizient zu gestalten. Die entwickelte technische Lösung soll später Anwendung in Arealnetzen finden – wie beispielsweise in einem Einkaufszentrum oder auch bei privaten Stromerzeugern und ihren Abnehmern. Das Projekt positioniert sich als Basis für weitere Projekte im Zeichen der Energiewende sowie für weitere Blockchain-Projekte. Das Projekt dient auch dem Gesetzgeber, sich für die Zukunft der Energiewirtschaft entsprechend vorzubereiten, um mittels neuer Gesetze Rechtssicherheit zu schaffen.

Aus diesem Grund hat das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) ein Förderprogramm mit dem Titel „Smart Service Welt II“ (SSW II) aufgelegt – aufbauend auf dem Förderprogramm „Smart Service Welt I“. Die Förderung soll es ermöglichen, Anwendungen im Bereich Smart Services weiter zu erforschen und zur prototypischen Anwendung zu ringen. Darunter fällt auch das Projekt ETIBLOGG. ETIBLOGG vereint ein heterogenes Team aus Energie, Wissenschaft, Blockchain, Embedded und Security Expertise. Folgende Unternehmen und wissenschaftliche Einrichtungen sind Teil des Teams: GETEC ENERGIE AG (Konsortialführer), NXP Semiconductors Germany GmbH, MixedMode GmbH, Consider it GmbH, PONTON GmbH, Universität Hamburg, ESMT European School of Management and Technology GmbH, Fraunhofer Institute for Integrated Systems and Device Technology II SB.

*This is exactly the aspect that the ETIBLOGG project (Energy Trading via Blockchain technology in the LOcal Green Grid) takes advantage of.*

*The goal of ETIBLOGG is to use the modern IT infrastructures and blockchain technology in order to efficiently organise the local trading of even the smallest amounts of energy as part of the research project. The developed technical solution will be subsequently used in area networks – such as in shopping centres or with private power producers and their customers. The project is positioning itself as the basis for further projects in the name of the energy transition, and also for further blockchain projects. The project also serves the legislature in terms of preparing for the future of the energy sector in order to create legal certainty through new laws.*

*For this reason, the German Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi) has launched a funding programme entitled “Smart Service World II” (SSW II) – which builds on the “Smart Service World I” funding programme. The funding should enable further research applications in the field of smart services, and bring them to the prototype application. This also includes the ETIBLOGG project. ETIBLOGG combines a heterogeneous team of energy, science, blockchain, embedded and security expertise. The following companies and scientific institutions are part of the team: GETEC ENERGIE AG (consortium leader), NXP Semiconductors Germany GmbH, MixedMode GmbH, Consider it GmbH, PONTON GmbH, University of Hamburg, ESMT European School of Management and Technology GmbH, Fraunhofer Institute for Integrated Systems and Device Technology II SB.*

□ PROJEKTVERLAUF ETIBLOGG  
 ■ ETIBLOGG PROJECT FLOW

**Probleme**  
*Problems*

Technik  
*Technology*

Umwelt  
*Environment*

Wirtschaft  
*Economy*

Sicherheit  
*Security*

Gesetzgebung  
*Legislation*

**Ziele**  
*Aims*

Durch moderne Hardware und Blockchain-Technologie lokale Prognose, Messung und Transaktion über eine Plattform zur Verfügung stellen / *Provision of local forecasts, measurement and transaction over a platform by means of modern hardware and blockchain technology.*

Netzdienliche Steuerung der Anlagen in Echtzeit ermöglichen. / *Control of the systems in real time to the benefit of the grid.*

Energieeinsparung durch bessere Planung, verbesserte Ressourcennutzung und Verringerung von Ausgleichenergie. / *Energy-savings through better planning, improved use of resources and reduced balance energy.*

Möglichkeiten aufzeigen, die Netzausbaukosten zu verringern. / *Show possibilities to reduce grid strengthening costs.*

Transparente Übersicht der Energieflüsse für Verbraucher sichtbar machen. / *Making a transparent overview of the energy flows visible for consumers.*

Sichere Nutzung der Daten und Signale durch moderne Verschlüsselungsverfahren. / *Secure use of data and signals through modern encryption procedures.*

**Lösungen**  
*Solutions*





Der Förderzeitraum des Projekts beträgt drei Jahre: von April 2018 bis März 2021. Dieser Zeitraum ist wiederum projektintern in drei Phasen unterteilt: Zunächst werden die Herausforderungen zur Entwicklung einer auf Blockchain basierten Lösung analysiert und ein Konzept zum Bau einer entsprechenden Lösung erstellt. Anschließend folgt dann der tatsächliche Bau eines Prototyps, eines sogenannten Demonstrators, zur Erprobung in einer Laborumgebung. Der dritte und letzte Schritt wird ein Feldversuch sein – zum Beispiel in einem öffentlichen Arealnetz, um die theoretisch und in einer Laborsituation gewonnenen Erkenntnisse in die Praxis zu übertragen.

Das Projekt endet am 31. März 2021 mit der Übergabe des Abschlussberichts an das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie.



**Simone Gitschier**  
Projektleiterin | Project Director

*The funding period for the project is three years – from April 2018 to March 2021. In turn, this period is divided into three phases within the project. First, the challenges of developing a blockchain-based solution are analysed and a concept for building a corresponding solution is created. The next stage is the actual construction of a prototype, which is known as a demonstrator, for testing in a laboratory environment. The third and final step is a field trial – in a public area network, for example, to transfer the theoretical and laboratory knowledge into practice.*

*The project will end on 31 March 2021 with the submission of the final report to the German Federal Ministry for Economic Affairs and Energy.*

## PROJEKT GETEC MOBILITY SOLUTIONS

### GETEC MOBILITY SOLUTIONS PROJECT

#### Neugründung der GETEC mobility solutions GmbH

Deutschland befindet sich bereits mitten in der Mobilitätswende! Themen wie (E-)Mobilität und Carsharing sowie Call-a-bike rücken immer stärker in unser tägliches Leben vor. Gerade die Elektromobilität mit ihrem beeindruckenden Potential stellt Wirtschaftsunternehmen, Kommunen, Energieversorger und vor allem die Wohnungswirtschaft vor große und neue Herausforderungen. In der Wohnungswirtschaft gehören Ladesäulen für Elektroautos und das gesamte Thema Elektromobilität inzwischen genauso zu einem Ausstattungsmerkmal wie ein Balkon oder ähnlicher Komfort.

#### New founding of GETEC mobility solutions GmbH

*Germany is already in the middle of the mobility turnaround! Topics such as (e-)mobility and car-sharing, as well as call-a-bike, are becoming increasingly prevalent in our daily lives. Electromobility, with its impressive potential, is presenting major and new challenges to commercial enterprises, local authorities, energy suppliers and, above all, the housing sector. In the housing sector, charging stations for electric cars and the topic of electromobility as a whole are now just as much a feature as a balcony or similar comfort.*





Um diesen Markt und seine dynamische Entwicklung mitzugestalten, haben die GETEC ENERGIE AG und GETEC net AG im März 2018 die GETEC mobility solutions GmbH als gemeinsames Tochterunternehmen gegründet. Beide Gesellschaften bringen mit ihren Betätigungsfeldern eine langjährige Erfahrung in den für die GETEC mobility solutions GmbH relevanten Bereichen sowie ein breites Kundenportfolio mit.

Die GETEC ENERGIE AG hat im Rahmen von Energiespeicherprojekten bereits Erfahrungen mit dem Thema (E-)Mobilität gemacht. Es wurden beispielsweise verschiedene Versuche mit tarifgesteuertem und dynamischem Laden durchgeführt. Ein weiteres Projekt konnte mit dem Joint Venture ENBASE Power GmbH realisiert werden – bestehend aus Daimler AG, The Mobility House AG und GETEC ENERGIE AG. Diese drei Unternehmen haben gemeinsam auf dem Betriebsgelände der Remondis SE & Co. KG in Lünen den größten Second-Use-Batteriespeicher der Welt mit einer Speicherkapazität von bis zu 13 MWh errichtet und an das Stromnetz angeschlossen.

Die GETEC net AG beschäftigt sich – unter anderem als Betreiberin von Stromnetzen – ebenfalls mit (E-)Mobilität. Denn: Ohne ein funktionierendes und verlässliches Stromnetz gibt es auch keine (E-)Mobilität. Die Errichtung von bisher mehr als 100 Arealnetzen deutschlandweit verdeutlicht dabei die Erfahrung der GETEC net AG.

Somit kann die GETEC mobility solutions GmbH ihre Kompetenzen auf einer breiten Basis aufbauen, die durch die GETEC net AG auch ein bundesweites Netz an Fachbetrieben umfasst. Eine ausgedehnte Geschäftsentwicklungsphase seit Ende 2016 sorgt außerdem dafür, dass die Gesellschaft bereits zum Start über ein beachtliches Marktwissen und die nötigen Fähigkeiten verfügt.

*To help shape this market and its dynamic development, GETEC ENERGIE AG and GETEC net AG founded GETEC mobility solutions GmbH as a joint subsidiary in March 2018. With their fields of activity, both companies bring many years of experience in the areas relevant to GETEC mobility solutions GmbH, as well as a broad customer portfolio.*

*GETEC ENERGIE AG has already gained experience with (e-)mobility in the context of energy storage projects. For example, various attempts have been made with tariff-controlled and dynamic charging. Another project was completed with the joint venture ENBASE Power GmbH – comprising Daimler AG, The Mobility House AG and GETEC ENERGIE AG. At the premises of Remondis SE & Co. KG in Lünen, these three companies jointly set up the largest second-use battery bank in the world with a storage capacity of up to 13 MWh, and connected it to the power grid.*

*GETEC net AG also acts as an operator of power grids (e-)mobility, among other things. Because: without a functioning and reliable power grid there is also no (e-)mobility. The construction of more than 100 area networks nationwide accentuates the experience of GETEC net AG in this area.*

*Thus, GETEC mobility solutions GmbH can build its expertise on a broad basis, which also includes a nationwide network of specialist companies through GETEC net AG. An extensive business development phase that started at the end of 2016 also ensures that the company has considerable market knowledge and the necessary skills right from the outset.*

## Politische Rahmenbedingungen

Die Bundesregierung hat sich zum Ziel gesetzt, bis zum Jahr 2020 etwa eine Million Elektrofahrzeuge auf Deutschlands Straßen zu bringen<sup>1</sup>. In Deutschland waren im Januar 2018 genau 29 verschiedene elektrische Fahrzeugmodelle deutscher Hersteller auf dem Markt erhältlich. Prämien in Höhe von 4.000 Euro für reine Elektroautos und 3.000 Euro für Plug-in-Hybride sollen Käufer dabei vom elektrischen Antrieb überzeugen. Ein Absatzrekord jagt den nächsten, das Absatzwachstum von Elektroautos steigt unaufhörlich. Renault hat in Deutschland im ersten Halbjahr 2018 etwa 3.200 Elektroautos verkauft – ein neuer Rekord. Drei Viertel der verkauften Modelle von BMW in Norwegen sind elektrifiziert. Eine Zahl, die auf Deutschland noch zukommt. Die rund 9.000 Ladepunkte (Stand 2018) wären für das Eine-Million-Ziel deutlich zu wenig. Es fehlt noch an entsprechenden ganzheitlichen Konzepten aus kompetenten Händen, um die Ladeinfrastruktur in bestehende Immobilienkonzepte zu integrieren oder für neu entstehende Gebäudekonzepte zu planen und umzusetzen.

Der Gesetzgeber kommt dem rasanten Wachstum mit immer neuen Gesetzen und Fördermöglichkeiten schrittweise nach. Beispielsweise gibt es eine novellierte EU-Richtlinie über die Gesamteffizienz von Gebäuden. Diese schreibt vor, dass bei Nichtwohngebäuden mit mehr als zehn Parkplätzen mindestens eine Ladestation betrieben werden muss. Bei der Sanierung und dem Neubau von Wohngebäuden sind sogar alle Parkplätze infrastrukturseitig für Ladestationen vorzubereiten. Auf Landesebene gibt es in Hessen auch eine Regelung, die vorschreibt, dass mindestens fünf Prozent der Stellplätze elektrotechnisch für den Anschluss von Ladeinfrastruktur vorbereitet werden müssen.

## General political conditions

*The German federal government has set itself the goal of bringing one million electric vehicles onto Germany's roads by 2020<sup>1</sup>. In January 2018, exactly 29 different electric vehicle models from German manufacturers were available on the German market. Premiums of 4,000 euros for pure electric cars and 3,000 euros for plug-in hybrids are intended to convince buyers of the electric drive. One sales record after the next; the sales growth of electric cars is increasing constantly. Renault sold around 3,200 electric cars in Germany in the first half of 2018 – a new record. Three-quarters of the BMW models sold in Norway are electrified – a number that Germany is also approaching. The approximately 9,000 charging points (as of 2018) would not be enough for the target of one million. There is still a lack of corresponding holistic concepts from competent hands for the integration of charging infrastructure into existing real estate concepts or for their planning and implementation for new building concepts.*

*Lawmakers are gradually coming to terms with rapid growth in the form of new laws and funding opportunities. For example, there is an amended EU directive on the overall efficiency of buildings. This requires that at least one charging station be operated in non-residential buildings with more than ten parking spaces. In the renovation and new construction of residential buildings, even all the parking lots on the infrastructure side have to be prepared for charging stations. At the regional level, there is also a regulation in Hesse that stipulates that at least five per cent of the parking spaces be prepared electro-technically for connecting charging infrastructure.*

<sup>1</sup> <https://www.bmw.de/Redaktion/DE/Dossier/elektromobilitaet.html>





All diese Vorgaben und Richtlinien sind neue Herausforderungen für die gesamte Wohnungswirtschaft. Bei der Planung von Neubauten oder Sanierungen müssen erheblich mehr Ressourcen in Bezug auf die Infrastruktur für (E-)Mobilität verwendet werden. Außerdem müssen auch andere Vorschriften beachtet werden als bisher. Oft ist ebenfalls nicht bekannt, welche Mobilitätskonzepte für das eigene Projekt am effizientesten sind und welche Maßnahmen bis zu welchem Betrag förderbar sind.

### Dienstleistungen und Portfolio

Diese benötigten Ressourcen im Bereich (E-)Mobilität stellt die GETEC mobility solutions GmbH mit Kompetenz und Partnern für die Umsetzung zur Verfügung. Das Portfolio beschränkt sich nicht auf Teilleistungen, sondern beginnt bei der Idee und endet in der Umsetzung sowie dem Betrieb des Mobilitätskonzepts. Jedes neue Projekt beginnt aber zunächst mit der Entwicklung einer ersten Strategie, in der wir folgende Fragen klären:

- Was bedeutet (E-)Mobilität für den Kunden?
- Welche Anforderungen müssen erfüllt werden?
- Welche Wertschöpfungsschritte möchte der Kunde selbst erbringen?
- Welche Ressourcen und Partner benötigt der Kunde für die Umsetzung?



*All of these requirements and directives are new challenges for the entire housing sector. When planning new or refurbished buildings, significantly more resources need to be devoted to (e-)mobility infrastructure. In addition, other rules must also be followed as before. It is also not often known which mobility concepts are most efficient for one's own project or which amount of funding is available for which measures.*

### Services and portfolio

*These resources that are needed in the field of (e-)mobility are provided by GETEC mobility solutions GmbH with competence and partners for the implementation. The portfolio is not limited to partial services, but starts with the idea and ends with the implementation and operation of the mobility concept. However, each new project starts with the development of an initial strategy, in which we clarify the following questions:*

- *What does (e-)mobility mean for the customers?*
- *Which requirements are to be fulfilled?*
- *Which steps towards value creation do customers themselves want to provide?*
- *Which resources and partners does the customer need for implementation?*

Nach der Strategieentwicklung folgen die Analyse konkreter Liegenschaften und Quartiere sowie die anschließende Planung und Umsetzung.

Das Leistungsportfolio ist aber nicht nur auf die Umsetzung fixiert, sondern schließt auch den Betrieb der Ladeinfrastruktur mit ein. Dazu gehören unter anderem:

- Service
- Abrechnung
- Wartung
- Notruf
- Vertragsunterlagen
- Marketingunterlagen
- Digitale Medien (Apps, Portale usw.)

Zusammengefasst gibt es fünf Kernfelder der GETEC mobility solutions GmbH im Kontext von (E-)Mobilität in Immobilien: Basisberatung, Fachberatung, Konzeption, Umsetzung und Betrieb.

Das bedeutet: Anfragen nach der Suche richtiger Fördermöglichkeiten, geeigneter Infrastruktur für neue Gebäudekomplexe und auch die konkrete Umsetzung vor Ort werden komplett von einem Unternehmen übernommen und umgesetzt – und zwar mit einem deutschlandweiten Installationsnetzwerk ohne jegliche regionale Begrenzung. Weitere positive Argumente sind die Stichworte „Skalierbare Abrechnungslösungen“ und „Dynamisches Lastenmanagement“. Dieses breit gefächerte Know-how bei der Planung und Umsetzung unter nur einem Dach ist in der Energiebranche einmalig.

*After the strategy is developed, specific real estate and neighbourhoods are analysed and then the planning and implementation are carried out.*

*The service portfolio is not only a matter of implementation, but it also includes operation of the charging infrastructure. This includes:*

- Service
- Billing
- Maintenance
- Emergency call
- Contract documents
- Marketing documents
- Digital media (apps, portals, etc.)

*In summary, there are five core fields of GETEC mobility solutions GmbH in the context of (e)-mobility in real estate – basic consulting, specialist consulting, design, implementation and operation.*

*This means that requests for finding the right funding opportunities, suitable infrastructure for new building complexes and also the actual implementation on site are completely taken over and implemented by one company – and one with an installation network throughout Germany without any regional limitations. Further positive arguments are the keywords “scalable billing solutions” and “dynamic load management”. This wide-ranging know-how in planning and implementation under one roof is unique in the energy sector.*



Moritz Matthies  
Geschäftsführer | Managing Director

## Erfolgsgeschichten

Bereits innerhalb der ersten Monate konnte die GETEC mobility solutions GmbH zahlreiche Kunden gewinnen und bei konkreten Bauvorhaben unterstützen.

Beispielsweise konnte die Gesellschaft für einen Kunden aus der Projektentwicklung auf der Basis eines entwickelten Mobilitätskonzeptes mehr als 30 Prozent der benötigten Parkplätze reduzieren. Das erspart dem Kunden nicht nur planerische Herausforderungen im Kontext eines Teilneubaus einer Bestandsimmobilie, sondern auch hohe Kosten für die Abgeltung nicht verfügbarer Parkplätze.

Auch bei der Strategieberatung unterstützt die GETEC mobility solutions GmbH ihre Kunden. Hierbei wird durch die Experten nicht nur Basiswissen vermittelt. Vielmehr werden auch noch die spezifischen Herausforderungen der Kunden herausgearbeitet, analysiert und in konkrete Maßnahmen transformiert. Das Endresultat ist eine konkrete Strategie für (E)-Mobilität in den eigenen Beständen.

## Success stories

*Within the first few months, GETEC mobility solutions GmbH gained numerous customers and could support them with specific construction projects.*

*For one customer from project development, for example, the company reduced more than 30 per cent of the required parking space on the basis of a developed mobility concept. This not only helps the customer with planning challenges in the context of a partial new construction of an existing property, but it also saves high costs for the compensation of unavailable parking spaces.*

*GETEC mobility solutions GmbH also supports its customers in strategic consulting. Here, the experts do not only convey basic knowledge. Rather, the specific challenges of the customers are also identified, analysed and transformed into specific measures. The end result is a specific strategy for (e)-mobility in own inventories.*



**KARRIERE**  
CAREER

## WERDEN SIE TEIL DES TEAMS BECOME PART OF THE TEAM

So vielseitig GETEC ENERGIE AG als Energiedienstleister ist, genau so vielfältig sind auch die beruflichen Möglichkeiten und Herausforderungen bei uns.

Unsere Tätigkeitsfelder sind breit gefächert und bieten viele große Chancen. Ob als Projekt-Ingenieur für die Planung und Realisierung von Energiekonzepten, als Informatiker und Systementwickler im IT-Bereich, als Jurist oder als Mitarbeiter im kaufmännischen Bereich: Es gibt jede Menge Einstiegsmöglichkeiten bei der GETEC ENERGIE AG. Denn: Wir sind immer auf der Suche nach Fach- und Führungskräften, Berufseinsteigern, Studenten und Auszubildenden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wollen Sie sich bei GETEC engagieren und Teil unseres erfolgreichen Teams werden? Dann bewerben Sie sich doch auf eines unserer Stellenangebote oder gerne auch initiativ per E-Mail an [bewerbung@getec-energie.de](mailto:bewerbung@getec-energie.de).



Dr. Katharina Tadge  
Leiterin Personal | Head of Human Resources

*The professional opportunities and challenges at GETEC ENERGIE AG are versatile.*

*Our fields of activity are wide-ranging and offer many great opportunities. Whether as a project engineer for the planning and implementation of energy concepts, as a computer scientist or system developer in the IT department, as a lawyer or as an employee in the commercial sector, there are plenty of entry opportunities at GETEC ENERGIE AG. The reason? We are always looking for specialists and executives, young professionals, students and apprentices.*

*Interested? Would you like to get involved with GETEC and become part of our successful team? Then apply for one of our vacancies or send a speculative application by email to [bewerbung@getec-energie.de](mailto:bewerbung@getec-energie.de).*

## ANSPRECHPARTNER | CONTACTS

### □ AUFSICHTSRAT ■ SUPERVISORY BOARD

Dr. Karl Gerhold  
Vorsitzender | *Chairman*

Ludwig Tiedau  
Steuerberater | *Tax Adviser*  
Stellv. Vorsitzender | *Deputy Chairman*

Dr. Wolfgang Krafczyk  
Rechtsanwalt und Notar | *Legal Attorney and Notary*

### □ VORSTAND ■ EXECUTIVE BOARD

Bernward Peters  
CEO

Christian Holtmann  
COO

### □ PROKURIST ■ AUTHORISED SIGNATORY

Cord Wiesner  
Oliver Mävers  
Steffen Richter

## IMPRESSUM | IMPRINT

Herausgeber | *Publisher*

GETEC ENERGIE AG  
An der Börse 4  
30159 Hannover  
Fon +49 (0)511 51949-110  
Fax +49 (0)511 51949-197

info@getec-energie.de  
www.getec-energie.de

Konzept und Grafik-Design | *Concept and graphic design*  
friedland-design, Hannover

Druck | *Print*  
www.diaprint.de

Fotos | *Photos*  
PS-ART, Hannover  
Adobe Stock, Kadmy (10), Petair (52), David.Sch (55)  
Andreas Lander (U1)



[www.getec-energie.de](http://www.getec-energie.de)