

GESCHÄFTSBERICHT
ANNUAL REPORT

2019

GETEC ENERGIE
GmbH

INHALT | CONTENTS



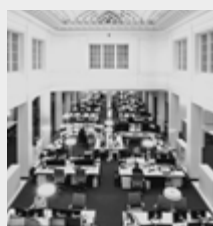
VORWORT DER GESCHÄFTSFÜHRUNG <i>PREFACE OF THE MANAGEMENT BOARD</i>	3
--	---

GRUSSWORT DES GESELLSCHAFTERS <i>GREETINGS FROM THE SHAREHOLDER</i>	6
--	---



RÜCKBLICK 2019 <i>REVIEW 2019</i>	9
--------------------------------------	---

JAHRESABSCHLUSS <i>ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS</i>	14
---	----



WIRTSCHAFTSBERICHT <i>ECONOMIC REPORT</i>	19
--	----

AUSBLICK 2020 <i>OUTLOOK 2020</i>	79
--------------------------------------	----



KARRIERE <i>CAREER</i>	84
---------------------------	----

ANSPRECHPARTNER <i>CONTACTS</i>	86
------------------------------------	----

VORWORT DER GESCHÄFTSFÜHRUNG

PREFACE OF THE MANAGEMENT BOARD

Liebe Kunden und Geschäftspartner,
sehr geehrte Damen und Herren,

mit einem Umsatz in Höhe von 1,4 Milliarden Euro und einem EBITDA in Höhe von 4,3 Millionen Euro haben wir das zurückliegende Jahr erfolgreich und leicht über Plan abgeschlossen. Dabei haben wir uns gegenüber dem Vorjahr deutlich verbessert und arbeiten hart daran, auch im laufenden Jahr profitabel zu wachsen. Insofern sind wir recht glücklich und freuen uns auf die weitere Entwicklung unserer Gesellschaft.

Nach der großen Übernahme der Engie Energielösungen GmbH (EEL) 2018 haben wir die Gesellschaft mittlerweile auf uns verschmolzen und vollständig integriert. Dabei haben wir unsere Organisation nicht erweitern müssen. Wir konnten die Effizienz und Skalierbarkeit unserer Plattform eindrucksvoll unter Beweis stellen. Die Übernahme und Integration der EEL diente uns zudem im abgelaufenen Jahr als Blaupause für eine weitere Transaktion: die Übernahme der Nexus Green GmbH. Hier haben wir das Kundenportfolio und die dazugehörigen Energiepositionen übernommen. Durch die Integration der operativen Aufgaben in unsere Plattform ist es uns gelungen, die Prozesskosten massiv zu senken und somit der Nexus Green eine wirtschaftliche Perspektive zu geben. Aktuell liegen weitere Projekte dieser Art bei uns auf dem Tisch.

Auch unser organisches Geschäft lief so, wie wir es uns vorgestellt und erwartet haben: Unsere Bestandskundentreue ist ungebrochen hoch, so dass wir nur wenige Kundenverluste zu beklagen hatten. In diesem Zusammenhang hat es uns besonders gefreut, auch die durch M&A-Projekte gewonnenen Kunden halten und nachhaltig für die GETEC ENERGIE GmbH begeistern zu können. Ergänzend zu den Vertragsverlängerungen unserer Bestandskunden konnten wir weitere Neukunden gewinnen.

*Dear customers and business partners,
Dear Sir or Madam,*

with a turnover of 1.4 billion euros and an EBITDA of 4.3 million euros, we have successfully completed the past year slightly above what was planned. We have improved significantly compared to the previous year and are working hard to continue growing profitably in the current year. In this respect, we are quite happy and look forward to the further development of our company.

Following the large takeover of Engie Energielösungen GmbH (EEL) in 2018, we have now merged and completely integrated the company. In doing so, we did not need to expand our organization. We could impressively demonstrate the efficiency and scalability of our platform. The acquisition and integration of EEL also served as a blueprint for another transaction in the past year – the acquisition of Nexus Green GmbH. In this case, we have taken over the customer portfolio and the associated energy positions. By integrating the operational tasks into our platform, we have succeeded in massively reducing process costs and thus giving Nexus Green an economic perspective. We currently have other projects of this type on the table.

Our organic business also ran as we had conceived and expected. Our loyalty to existing customers remains high, meaning we only had to endure a few customer losses. In this context, we were particularly pleased to retain the customers won through M&A projects and make them enthusiastic about GETEC ENERGIE GmbH for the long term. In addition to the contract extensions of our existing customers, we also won additional new customers.



Christian Holtmann
Geschäftsführer
COO

Bernward Peters
Sprecher der Geschäftsführung
CEO

Cord Wiesner
Geschäftsführer
CSO

Diese haben wir durch unsere Expertise, unsere kostengünstige Plattform und unser Dienstleistungsportfolio überzeugt.

Neben der Weiterentwicklung unseres Kerngeschäfts stand bei uns 2019 das Thema Nachhaltigkeit im Fokus unserer Bemühungen. Neben dem Abschluss der ersten Stromlieferverträge (PPA) zur langfristigen nachhaltigen Energieversorgung aus Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energie konnten wir ebenso die Grünstellung von Strom durch hochwertige Herkunftsnachweise deutlich ausbauen. Für uns selbst als Unternehmen ist nachhaltiges Wirtschaften schon lange selbstverständlich. Seit 2009 arbeiten wir CO₂-neutral.

Auf dieser Basis wollen wir 2020 unser Geschäft ausbauen. Wir sehen bereits jetzt, dass sich das laufende Jahr – trotz der Corona-Pandemie – anständig entwickelt und wir sind zuversichtlich, unsere ursprüngliche ambitionierte Planung erfüllen zu können. Angesichts der derzeitigen wirtschaftlichen Entwicklung sind wir daher besonders stolz auf das, was wir bislang geleistet haben.

Alles in allem fühlen wir uns also bestens gerüstet, um auch in Zukunft erfolgreich zu sein. Wir blicken zuversichtlich auf die nächsten Jahre und freuen uns auf weiterhin spannende Zeiten.

Wir danken unseren Kunden und unseren Marktpartnern für ihr Vertrauen. Wir bedanken uns natürlich auch bei allen unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für ihr Engagement und ihren Anspruch, uns jeden Tag etwas besser zu machen und stets das Beste für unsere Kunden zu geben.

We won them over with our expertise, low-cost platform, and service portfolio.

In addition to further developing our core business, we focused our efforts in 2019 on sustainability. In addition to concluding the first Power Purchase Agreement (PPA) for long-term sustainable energy supply from plants for the generation of renewable energy, we also significantly expanded the greening of electricity through high-quality guarantees of origin. Sustainable management has long been a matter of course for us as a company. We have been carbon neutral since 2009.

Based on these developments we want to expand our business in 2020. We can already see that the current year – despite the coronavirus pandemic – is developing well and we are confident that we can meet the requirements of our originally ambitious planning. Given the current economic development, we are particularly proud of what we have achieved so far.

All in all, we feel well prepared to pursue our successful path in the future. We have a positive outlook on the years to come and look forward to further exciting times ahead.

We thank our customers and market partners for their confidence. Of course, we would also like to thank all of our employees for their dedication and passion toward making each day a bit better and for doing their best for our customers.



Bernward Peters



Christian Holtmann



Cord Wiesner



Dr. Karl Gerhold

Gesellschafter GETEC ENERGIE GmbH

Shareholder GETEC ENERGIE GmbH

GRUSSWORT DES GESELLSCHAFTERS

GREETING FROM THE SHAREHOLDER

Sehr geehrte Kundinnen und Kunden,
geschätzte Geschäftspartner,

die GETEC ENERGIE GmbH hat in den vergangenen zwei Jahren erheblich in die Zukunftsfähigkeit des Unternehmens und insbesondere in die Plattformeffizienz investiert. Die Produktivität des Geschäfts hat sich ebenso wie der Umsatz verdoppelt. Die Gesellschaft ist dabei profitabler geworden und hat in zahlreichen Projekten ihre Leistungsfähigkeit bewiesen. Zeitgleich hat die Gesellschaft begonnen, interessante neue Geschäftsfelder, beispielsweise in der Elektromobilität oder in der Blockchain-Technologie, zu besetzen. Die Weichen für die Zukunft sind gestellt.

Ein Schwerpunkt war im letzten Jahr neben der Bewältigung des Wachstums das Thema „Nachhaltigkeit“. Für die GETEC ENERGIE GmbH ist Nachhaltigkeit nichts Neues, sondern langjähriger Bestandteil der Firmenphilosophie. Wir unterstützen unsere Kunden schon lange mit nachhaltigen Energielösungen und wirtschaften selbst seit Jahren CO₂-neutral. Die GETEC ENERGIE GmbH nutzt ihre vertrauensvollen Kundenbeziehungen, um die Versorgung mit Energie aus erneuerbaren Quellen einer breiten Masse zugänglich zu machen – ohne dass die Kunden mit Nachteilen für ihre Wettbewerbsfähigkeit rechnen müssen.

Ziel ist, dass die GETEC ENERGIE GmbH diesen erfolgreichen Weg fortsetzt und ihre Rolle als zuverlässiger Partner in der nachhaltigen Energieversorgung von Industrie- und Multi-Site-Kunden sowie in der Wohnungswirtschaft weiter ausbaut.

Ich danke der Geschäftsführung und auch allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ganz herzlich für ihr Engagement und ihre gute Arbeit.



Dr. Karl Gerhold

*Dear customers and
business partners,*

Over the past two years, GETEC ENERGIE GmbH has invested significantly in the company's future sustainability as well as in platform efficiency in particular. Business productivity and sales have doubled. The company has become more profitable and has proven its effectiveness in numerous projects. At the same time, the company has started to occupy interesting new business areas such as electromobility and blockchain technology. The course for the future has been set.

In addition to managing growth, one of the focal points last year was the topic of "sustainability". For GETEC ENERGIE GmbH, sustainability is nothing new, but rather a long-standing part of the company philosophy. We have been supporting our customers for a long time with sustainable energy solutions and have been carbon neutral for years. GETEC ENERGIE GmbH uses its trusting customer relationships to make the supply of energy from renewable sources widely available – without the customers needing to calculate the disadvantages for their competitiveness.

The goal is for GETEC ENERGIE GmbH to continue on this successful path and further expand its role as a reliable partner in the sustainable energy supply of industrial and multi-site customers and in the housing sector.

I would like to sincerely thank the management and all of the employees for their dedication and good work.



RÜCKBLICK
REVIEW
2019

RÜCKBLICK 2019 | REVIEW 2019

□ UMWANDLUNG

2019 wird aus der Aktiengesellschaft die GETEC ENERGIE GmbH.

Nach 18 Jahren als Aktiengesellschaft firmiert die GETEC ENERGIE seit dem 21. Februar 2019 nun als Gesellschaft mit beschränkter Haftung. Hintergrund der Umbenennung ist der geringere formale Aufwand. Für Geschäftspartner und Kunden ändert sich durch die Umbenennung nichts.

■ CONVERSION

The joint-stock company becomes GETEC ENERGIE GmbH.

GETEC ENERGIE has been operating as a limited liability company since February 21, 2019, after 18 years as a stock company. The reason for the name change is to reduce bureaucracy. The change of name does not change anything for business partners or customers.

□ VERSCHMELZUNG

Die GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH ist auf die auf die GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen worden.

Rückwirkend zum 1. Januar 2019 wurde die GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH auf die GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen. Bei der GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH handelt es sich um die Nachfolgegesellschaft der ENGIE Energielösungen GmbH (EEL), deren gesamte Geschäftsanteile die GETEC ENERGIE GmbH 2018 übernommen hatte. Die GETEC ENERGIE GmbH beliefert die Kunden der EEL zuverlässig mit Energie. Das Portfolio der EEL umfasst etwa 150 Kunden mit einem Gesamtvolumen von ca. 10 TWh Strom und 5,4 TWh Erdgas (über die Jahre 2019 bis 2021).

■ MERGER

GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH was merged with GETEC ENERGIE GmbH.

With retroactive effect from January 1, 2019, GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH has been merged with GETEC ENERGIE GmbH. GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH is the successor company of ENGIE Energielösungen GmbH (EEL), the entire shares of which GETEC ENERGIE GmbH had taken over in 2018. GETEC ENERGIE GmbH reliably supplies EEL customers with energy. EEL's portfolio includes around 150 customers with a total volume of around 10 TWh of electricity and 5.4 TWh of natural gas (over the years 2019 to 2021).

□ ANORGANISCHES WACHSTUM

GETEC ENERGIE übernimmt das Deutschlandgeschäft der spanischen Nexus Energía S.A.

Am 8. August 2019 hat das Bundeskartellamt die Zustimmung zur Übernahme des Geschäftes der Nexus Energie GmbH durch die GETEC ENERGIE GmbH erteilt. Mit Wirkung zum 1. Januar 2020 übernimmt die GETEC ENERGIE GmbH die Kundenverträge der Nexus und führt das operative Geschäft für die Belieferung von B2B-Kunden mit Strom und Erdgas sowie in der Direktvermarktung fort. Durch diese Transaktion zieht sich die spanische Muttergesellschaft der Nexus Energie zum Jahresende aus dem deutschen Markt zurück. Für die GETEC ENERGIE GmbH bedeutet die Übernahme von rund 8.000 Lieferstellen ein weiteres Wachstum ihrer hoch skalierbaren Plattform für alle energiewirtschaftlichen Prozesse wie Marktkommunikation und Abrechnung. Darüber hinaus hat die GETEC ENERGIE GmbH von September bis Dezember 2019 die Nexus Energie intensiv bei der Vorbereitung der Beendigung des Geschäftes unterstützt und erbringt zudem im Rahmen der Liquidation der Gesellschaft im Laufe des Jahres 2020 verschiedene Dienstleistungen.

■ INORGANIC GROWTH

GETEC ENERGIE takes over of the German business of the Spanish Nexus Energía S.A.

On August 8, 2019, the German Federal Cartel Office gave its consent to the takeover of Nexus Energie GmbH's business by GETEC ENERGIE GmbH. Effective from January 1, 2020, GETEC ENERGIE GmbH will take over the customer contracts from Nexus and continue the operative business for the supply of B2B customers with electricity and natural gas as well as direct marketing. With this transaction, the Spanish parent company of Nexus Energie will withdraw from the German market at the end of the year. For GETEC ENERGIE GmbH, the takeover of around 8,000 delivery points means the further growth of its highly scalable platform for all energy management processes such as market communication and billing. In addition, from September to December 2019, GETEC ENERGIE GmbH gave Nexus Energie intensive support in preparing to wind down the business and will also provide various services as part of the company's liquidation in the course of 2020.

□ VERSCHMELZUNG

GETEC Climate Projects GmbH ist auf die GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen worden.

Die GETEC Climate Projects GmbH wurde rückwirkend auf den 01. Januar 2019 auf die GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen. Die angestrebten Klimaprojekte werden von der GETEC ENERGIE GmbH fortgeführt.

■ MERGER

GETEC Climate Projects GmbH was merged with GETEC ENERGIE GmbH.

GETEC Climate Projects GmbH was merged with GETEC ENERGIE GmbH retrospectively on January 1, 2019. The initiated climate projects will be continued by GETEC ENERGIE GmbH.



Der ETIBLOGG-Demonstrator
The ETIBLOGG demonstrator

□ MEHR RÄUMLICHE NÄHE

Die GETEC ENERGIE schließt ihre Niederlassungen in Weimar und Karlsruhe.

Im Juni 2019 hat die GETEC ENERGIE GmbH ihre Niederlassungen in Weimar und Karlsruhe geschlossen. Die räumliche Nähe von Vertrieb und Fachbereichen sorgt für effizientere Prozesse. Über Deutschland verteilte Key-Account-Manager übernehmen die Neukundenakquise und ergänzen die Betreuung vor Ort.

■ MORE PHYSICAL PROXIMITY

GETEC ENERGIE GmbH closes its branches in Weimar and Karlsruhe.

In June 2019, GETEC ENERGIE GmbH closed its branches in Weimar and Karlsruhe. The close physical proximity of the sales and technical departments ensures more efficient processes. Key account managers distributed across Germany take over the acquisition of new customers and supplement the on-site support.

□ BLOCKCHAIN-PROJEKT ETIBLOGG

Der fertiggestellte Demonstrator wurde in Paris einem internationalen Fachpublikum vorgestellt.

Das vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie geförderte Blockchain-Projekt ETIBLOGG, bei dem die GETEC ENERGIE GmbH Konsortialführerin ist, hat 2019 seinen Simulationsdemonstrator fertig gestellt. Dieser steuert mit Hilfe von entwickelten Blockchain-Devices verschiedene Anlagen, simuliert den Peer-to-Peer-Energiehandel in Quasi-Echtzeit und macht so das Konzept des Blockchain-basierten Energieaustauschs visuell greifbar. Mit Hilfe von Batterien, die sich laden und entladen, wird auf einem Bildschirm der Energieaustausch von Kleinstmengen dargestellt, wie er zum Beispiel zwischen Privathaushalten und Gewerbetreibenden mit Photovoltaikanlagen in einem Wohnquartier zukünftig stattfinden könnte. Im November wurde der Demonstrator auf der European Utility Week in Paris einem internationalen Fachpublikum vorgestellt. 2020 wird ETIBLOGG ein Reallabor am Fraunhofer IISB in Erlangen umsetzen.

■ BLOCKCHAIN PROJECT ETIBLOGG

The completed demonstrator was presented to an international expert audience in Paris.

The blockchain project ETIBLOGG, funded by the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy, in which GETEC ENERGIE GmbH is the lead manager, completed its simulation demonstrator in 2019. With the help of developed blockchain devices, the demonstrator controls various systems, simulates peer-to-peer energy trading practically in real time and thus makes the concept of blockchain-based energy exchange visually tangible. With the help of batteries that charge and discharge, the energy exchange of small quantities is shown on a screen, as it could take place between private households and traders with photovoltaic systems in a residential area in the future. In November, the demonstrator was presented to an international audience at the European Utility Week in Paris. In 2020, ETIBLOGG will implement a real-word laboratory at Fraunhofer IISB in Erlangen.

JAHRESABSCHLUSS | ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS

Bilanz | Balance Sheet

□ AKTIVA ■ ASSETS

	31.12.2019 EUR	31.12.2018 TEUR
A. Anlagevermögen / Fixed assets		
I. Immaterielle Vermögensgegenstände / Intangible assets		
1. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte / Self-created industrial property rights and similar rights and assets	0	148
2. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten / Licenses, industrial property rights and similar rights and assets as well as licences to such rights and assets	439.903,94	445
3. Geschäfts oder Firmenwert / Goodwill	5.651.417,61	5.235
4. Geleistete Anzahlungen / Advance payments	27.172,32	10
	6.118.493,87	5.838
II. Sachanlagen / Property, plant and equipment		
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung / Other equipment and office furniture and fixtures	2.031.470,85	2.573
2. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau / Prepayments and assets under construction	180.025,83	0
	2.211.496,68	2.573
III. Finanzanlagen / Investments		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen / Shares in affiliated companies	56.425,64	0
2. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen / Participations in associated companies	722.251,99	371
3. Beteiligungen / Financial assets	4.100,00	4
4. Wertpapiere des Anlagevermögens / Securities held as fixed assets	9.540,00	10
5. Genossenschaftsanteile zum langfristigen Verbleib / Cooperative shares to long-term	7.000,00	7
	799.317,63	392
	9.129.308,18	8.803
B. Umlaufvermögen / Current assets		
I. Vorräte / Inventories		
1. Unfertige Erzeugnisse, unfertige Leistungen / Unfinished products, unfinished services	0	200
2. Fertige Erzeugnisse und Waren / Finished products and goods	1.736.539,04	1.105
	1.736.539,04	1.305
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände / Accounts receivable and other assets		
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Accounts receivable (trade debtors)	105.076.581,04	239.532
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen / Due from affiliated companies	369.354,83	138
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht / Receivables from companies with which an investment relationship exists	9.876.005,84	7.425
4. Sonstige Vermögensgegenstände / Other assets	39.107.380,36	22.173
	154.429.322,07	269.268
III. Wertpapiere / Securities	1.398.390,75	0
	1.398.390,75	0
IV. Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks / Cash on hand and cash with banks	7.629.834,16	25.486
	165.194.086,02	296.059
C. Rechnungsabgrenzungsposten / Deferred expenses and accrued income	358.938,93	403
D. Aktive latente Steuern / Deferred tax assets	2.133.500,00	2.094
	176.815.833,13	307.359

□ PASSIVA ■ LIABILITIES

	31.12.2019 EUR	31.12.2018 TEUR
A. Eigenkapital / Equity		
I. Gezeichnetes Kapital / Subscribed capital	10.000.000,00	10.000
II. Kapitalrücklage / Capital reserves	310.000,00	310
III. Gewinnrücklagen / Revenue reserves		
1. Gesetzliche Rücklage / Legal reserves	0,00	690
2. Andere Gewinnrücklagen / Other revenue reserves	690.000,00	0
	690.000,00	690
IV. Bilanzgewinn / Accumulated profits		
– davon Gewinnvortrag: / there of profit carried forward:		
EUR 5.623.375,41 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 6.217)	8.953.609,69	5.577
V. Nicht beherrschende Anteile / Non-controlling interests	-221.626,03	60
	19.731.983,66	16.637
B. Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung / Difference from capital consolidation		
I. Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung /		
<i>Difference from capital consolidation</i>	4.652.056,67	6.964
	4.652.056,67	6.964
C. Rückstellungen / Accrued liabilities		
1. Steuerrückstellungen / Accrued taxes	612.281,04	328
2. Sonstige Rückstellungen / Other accruals	2.232.285,98	38.735
	2.844.567,02	39.063
D. Verbindlichkeiten / Liabilities		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten /		
<i>Liabilities to banks</i>	0,00	6.016
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen /		
<i>Trade payables</i>	125.749.603,67	182.502
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen /		
<i>Payables due to affiliated companies</i>	10.714.905,37	271
5. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein		
Beteiligungsverhältnis besteht /		
<i>liabilities to companies with which an equity interest exists</i>	3.407.062,75	514
6. Sonstige Verbindlichkeiten / Other liabilities	9.662.854,25	55.342
– davon mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr: /		
<i>there of with a remaining term of up to one year:</i>		
EUR 9.580.551,85 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 55.342)		
– davon aus Steuern: / there of for taxes:		
EUR 1.384.151,33 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 16.065)		
– davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: /		
<i>there of for social security:</i>		
EUR 20.729,41 (Vorjahr: / Previous year: TEUR 92)		
	149.534.426,04	244.645
E. Rechnungsabgrenzungsposten / Deferred expenses and accrued income	52.799,74	50
	176.815.833,13	307.359

JAHRESABSCHLUSS | ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS

Gewinn- und Verlustrechnung 2019

	2019 EUR	2018 TEUR
1. Umsatzerlöse	1.518.796.118,66	914.182
2. abzgl. vereinnahmte und abzuführende Strom- und Energiesteuern	-79.698.559,69	-42.563
	1.439.097.558,97	871.619
3. Erhöhung oder Verminderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	0,00	188
4. Andere aktivierte Eigenleistungen	27.172,32	0
5. Sonstige betriebliche Erträge	3.518.007,24	1.208
6. Gesamtleistung	1.442.642.738,53	873.015
7. Materialaufwand		
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-1.180.314.102,00	-794.730
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	-235.477.538,55	-58.521
	-1.415.791.640,55	-853.251
8. Rohergebnis	26.851.097,98	19.764
9. Personalaufwand		
a) Löhne und Gehälter	-11.184.631,02	-10.113
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-1.762.212,63	-1.441
– davon für Altersversorgung: EUR 90.537,89 (Vorjahr: TEUR 56)		
	-12.946.843,65	-11.554
10. Abschreibungen		
a) Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	-1.038.030,33	-756
b) auf Firmenwerte aus der Kapitalkonsolidierung	-331.915,59	-218
c) auf Finanzanlagen	0,00	-25
	-1.369.945,92	-999
11. Sonstige betriebliche Aufwendungen	-7.048.806,72	-6.233
12. Betriebsergebnis	5.485.501,69	978
13. Erträge aus Beteiligungen	217.449,47	0
14. Erträge aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	462.529,40	171
15. Aufwendungen aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	0,00	-41
16. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	449.097,42	363
– davon aus verbundenen Unternehmen: EUR 34.625,22 (Vorjahr: TEUR 0)		
17. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-2.339.770,76	-752
– davon an verbundenen Unternehmen: EUR 958,68 (Vorjahr: TEUR 0)		
18. Finanzergebnis	-1.210.694,47	-259
19. Ergebnis vor Steuern	4.274.807,22	719
20. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-749.832,21	-1.124
– davon aus der Zuführung und Auflösung latenter Steuern: EUR 210.500,00 (Vorjahr: TEUR 765)		
21. Ergebnis nach Steuern	3.524.975,01	-405
21. Sonstige Steuern	-8.673,07	-26
22. Konzernjahresüberschuss /-fehlbetrag	3.516.301,94	-431
23. Gewinnvortrag	5.623.375,41	6.217
25. Anteile anderer Gesellschafter am Konzernergebnis	-186.067,66	-209
26. Bilanzgewinn	8.953.609,69	5.577

Profit and Loss Statement 2019

	2019 EUR	2018 TEUR
1. Sales revenues	1.518.796.118,66	914.182
2. Minus collected and to be collected taxes on electricity and energy	-79.698.559,69	-42.563
	1.439.097.558,97	871.619
3. Increase or decrease in inventories of finished goods and work in progress	0,00	188
4. Own work capitalized	27.172,32	0
5. Other operating income	3.518.007,24	1.208
6. Gross performance	1.442.642.738,53	873.015
7. Cost of materials		
a) Cost of raw materials, consumables and supplies and of purchased materials	-1.180.314.102,00	-794.730
b) Cost of purchased services	-235.477.538,55	-58.521
	-1.415.791.640,55	-853.251
8. Gross profit	26.851.097,98	19.764
9. Costs of personnel		
a) Wages and salaries	-11.184.631,02	-10.113
b) Social security and other pension costs	-1.762.212,63	-1.441
– there of in respect of pensions: EUR 55.709,12 (Previous year: TEUR 66)		
	-12.946.843,65	-11.554
10. Depreciation		
a) Depreciation fixed assets and tangible assets	-1.038.030,33	-756
b) on goodwill from capital consolidation	-331.915,59	-218
c) on financial assets	0,00	-25
	-1.369.945,92	-999
11. Other operating depreciation	-7.048.806,72	-6.233
12. Operating profit	5.485.501,69	978
13. Income from investments	217.449,47	0
14. Income from investments in associated companies	462.529,40	171
15. Expenses from investments in associated companies	0,00	-41
16. Other interest and similar incomeW	449.097,42	363
– there of from affiliated companies: EUR 958,68 (Previous year: TEUR 0)		
17. Taxes on income	-2.339.770,76	-752
– there of in affiliated companies: EUR 958,68 (Previous year: TEUR 0)		
18. Financial results	-1.210.694,47	-259
19. Results before taxes	4.274.807,22	719
20. Taxes on income	-749.832,21	-1.124
– there of from the addities and reveral of deferred taxes: EUR 765.000,00 (Previous year: TEUR 439)		
21. Results after taxes	3.524.975,01	-405
22. Other taxes	-8.673,07	-26
23. Net income / loss for the year	3.516.301,94	-431
24. Profit carried forward from previews year	5.623.375,41	6.217
25. Minority interests in consolidated net income	-186.067,66	-209
26. Retained profit	8.953.609,69	5.577

WIRTSCHAFTSBERICHT
ECONOMIC REPORT
2019

DER KONZERN IM ÜBERBLICK |

THE GROUP AT A GLANCE

GETEC | ENERGIE

GmbH

- > Energieversorgung
- > Energiehandel
- > Prozessdienstleistungen
- > Vermarktung von Strom aus Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien
- > Marktzugang

GETEC | MOBILITY SOLUTIONS

- > Beratung, Planung, Umsetzung und Betrieb von Elektromobilitätslösungen
-
- > Consulting, planning, implementation and operations of e-mobility solutions



- > Energieversorgung mit Grünstrom und Zertifikat-Management in den Niederlanden
-
- > Green energy supply and certificate management in the Netherlands

GE | WI

Aktiengesellschaft

- > Vermarktung von Strom aus Windkraft-, PV- und Biomasseanlagen
-
- > Commercialization of electricity from renewable sources



- > BMWi gefördertes Projekt zur Erforschung des Einsatzes der Blockchain-Technologie im Energiehandel
-
- > Publicly funded research project on applying blockchain technology on energy trading



- > Energiewirtschaftliche Einkaufsberatung, Portfoliomanagement und Nebenkostenoptimierung
-
- > Energy related procurement consulting and ancillary cost optimization



- > Expertise im Spot und Intraday-Handel
-
- > Expertise in spot market and intraday trading

- > Energy supply
- > Energy trading
- > Process services
- > Commercialization of electricity from renewable sources
- > Market access

GETECDATEN- UND
ABRECHNUNGS-
MANAGEMENT
GmbH

- > Prozessdienstleistungen für Energieversorgungsunternehmen

-
- > Process services for energy suppliers

**SMART
ENERGY**
SERVICES GMBH

- > Prozessdienstleistungen für Energieversorgungsunternehmen in Österreich

-
- > Process services for energy suppliers in Austria



Coulomb

- > Beschaffung, Projektentwicklung, Vermarktung und Betrieb von Energiespeichersystemen

-
- > Procurement, project development, marketing and operations of energy storage systems



- > Energieversorgung für Stadt- und Gemeindewerke

-
- > Energy supply and services for public utility companies

**SMART
ENERGY**
PERSONAL GMBH

- > Unterstützung bei der Besetzung von Schlüsselpositionen und Durchführung von Recruiting-Prozessen

-
- > Support with hiring staff for key positions and general recruiting processes

**ENBASEPOWER**
GMBH

- > Finanzierung von Energiespeichersystemen und Bereitstellung von Batteriespeichern

-
- > Financing of energy storage systems and battery storage provision

GRUNDLAGEN DES KONZERNS | FUNDAMENTALS OF THE GROUP

Der GETEC ENERGIE GmbH Konzern (im Folgenden: GETEC ENERGIE) setzt sich aus den im Organigramm dargestellten Gesellschaften zusammen. GETEC ENERGIE bietet auf der einen Seite individuelle und bedarfsgerechte Lösungen für die Versorgung von Industrie- und Multi-Site-Kunden mit Strom, Ökostrom, PPA's und Erdgas. Auf der anderen Seite vermarktet GETEC ENERGIE Strom aus Anlagen zur Erzeugung erneuerbarer Energien und Flexibilität aus der Erzeugung und/oder Produktion von Speicherprojekten, Kraftwerken und Industrieunternehmen. Darüber hinaus unterstützt sie Energieversorgungsunternehmen mit energiewirtschaftlichen Prozessdienstleistungen. GETEC ENERGIE setzt dabei auf ganzheitliche Lösungen, die im Zusammenspiel der Geschäftsfelder Energieversorgung, Energiehandel und Energiedienstleistungen für Strom, Erdgas und CO₂ entstehen und versorgt ihre Kunden schwerpunktmäßig in Deutschland und im angrenzenden europäischen Ausland, wie Österreich, den Niederlanden, Belgien und Frankreich.

Im Berichtsjahr wurden die Anteile an der GETEC Weimar GmbH verkauft, die ENGIE Energielösungen GmbH und die GETEC Climate Projects GmbH wurden auf die Muttergesellschaft verschmolzen.

GETEC ENERGIE ist ein Teil des GETEC Energie Holding-Konzerns. Zusammen mit ihren Schwester- und Tochtergesellschaften verfügt die GETEC ENERGIE GmbH in ihrem Teilkonzern über umfassende Branchenkompetenzen im Energiebereich. Bei der Entwicklung und Umsetzung maßgeschneiderter Kundenlösungen werden je nach Bedarf auch Produkte und Dienstleistungen anderer Unternehmen des GETEC Energie Holding-Konzerns einbezogen.

GETEC ENERGIE GmbH Group (hereinafter referred to as GETEC ENERGIE) comprises the companies shown in the organigram. GETEC ENERGIE offers tailored and needs-based solutions for supplying industrial and multi-site customers with electricity, green electricity, PPAs and natural gas. The company also markets electricity from plants for the creation of renewable energy and flexibility from generation and/or the production of storage projects, power plants, and industrial companies. In addition, it supports energy supply companies with energy-related process services. GETEC ENERGIE focuses on holistic solutions, which are generated for electricity, gas, and CO₂ from the interaction of the business segments of energy supply, energy trading and energy services, and supplies its customers, who are primarily in Germany as well as neighboring European countries such as Austria, the Netherlands, Belgium, and France.

In the reporting year, the shares in GETEC Weimar GmbH were sold, and ENGIE Energielösungen GmbH and GETEC Climate Projects GmbH were merged into the parent company.

GETEC ENERGIE is part of the GETEC Energie Holding Group. Together with its sister and subsidiary companies, GETEC ENERGIE GmbH has extensive industry expertise in the energy sector in its subgroup. When developing and implementing customized customer solutions, the products and services from other companies in the GETEC Energie Holding Group are also included as needed.

WIRTSCHAFTSBERICHT | ECONOMIC REPORT

Gesamtwirtschaftliche und branchenbezogene Rahmenbedingungen

□ GESAMTWIRTSCHAFTLICHE SITUATION

Nach aktuellen Angaben des Statistischen Bundesamtes ist die deutsche Wirtschaft, gemessen am Bruttoinlandsprodukt (BIP), in 2019 preisbereinigt gegenüber dem Vorjahr um 0,6 % und damit im zehnten Jahr in Folge gewachsen, obwohl die Wirtschaft leicht an Schwung verloren hat. Positive Wachstumsimpulse kamen in 2019 vor allem aus dem Inland. Private und staatliche Konsumausgaben haben sich gegenüber dem Vorjahr um 1,6 % respektive um 2,5 % erhöht. Die Zuwächse fielen damit stärker aus als in den beiden Jahren zuvor. Die deutschen Ausfuhren von Waren und Dienstleistungen waren preisbereinigt um 0,9 % höher als in 2018, während die Importe um 1,9 % zunahmen. Rein rechnerisch bremste der Außenbeitrag das deutsche BIP-Wachstum leicht (–0,6 Prozentpunkte).

Im Euroraum war 2019 ein ähnliches Bild wie in Deutschland zu beobachten. Zwar war im Berichtsjahr eine weitere Steigerung des BIP zu verzeichnen, diese fiel aber geringer aus als im Vorjahr. Das BIP für den gesamten Euroraum stieg im Geschäftsjahr um 1,2 % (Vorjahr 1,9 %).

Das Zinsniveau befindet sich im Euroraum weiterhin auf einem historisch niedrigen Niveau. Mit einem Spitzenrefinanzierungssatz von 0,25 %, einem Hauptrefinanzierungssatz von –0,50 % und einer Verzinsung der Einlagefazilität von 0,00 % sind die herkömmlichen Mittel der Geldpolitik ausgeschöpft.

Die wirtschaftliche Entwicklung und die fiskalpolitischen Rahmenbedingungen wirken sich insbesondere auf die Energienachfrage von Industrieunternehmen und auf die allgemeinen Zinskonditionen aus. Für die Geschäftsentwicklung der GETEC ENERGIE GmbH sind allerdings die energiewirtschaftlichen Rahmenbedingungen von noch größerer Bedeutung, die nachfolgend skizziert werden.

Overall economic and industry-related conditions

■ OVERALL ECONOMIC SITUATION

According to the latest information from the Federal Statistical Office, the German economy, as measured by gross domestic product (GDP), grew by 0.6 % in 2019 compared with the previous year, thereby growing in its tenth consecutive year, even though the economy slightly lost momentum. 2019 saw positive growth impetus, especially from within Germany. Compared to the previous year, private and government spending increased by 1.6 % and by 2.5 %, respectively. Growth was stronger than in the previous two years. The prices of German exports of goods and services were adjusted by 0.9 % greater than in 2018, while imports increased by 1.9 %. Purely arithmetically, the external value slightly halted growth in German GDP (–0.6 percentage points).

For 2019, the eurozone showed a similar picture to that in Germany. Although GDP grew again slightly in the year under review, it was less than in the previous year. GDP for the entire eurozone rose by 1.2 % in the financial year (previous year: 1.9 %).

The interest rate in the eurozone remains at a historically low level. With a marginal lending rate of 0.25 %, a main refinancing rate of –0.50 % and an interest rate of the deposit facility of 0.00 %, the traditional means of monetary policy have become exhausted.

Economic development and the fiscal policy framework have a particular effect on the demand for energy from industrial enterprises and on general interest rates. However, as outlined below, the framework conditions of the energy sector are of even greater importance for the business performance of GETEC ENERGIE GmbH.

□ ENERGIEWIRTSCHAFTLICHE RAHMENBEDINGUNGEN

Der Energieverbrauch ist 2019 nach vorläufigen Schätzungen der Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen (AGEB) gegenüber dem Vorjahr um rund 2,3 % gesunken. Der Rückgang beruht laut AGEB insbesondere auf Verbesserungen bei der Energieeffizienz, Substitutionen im Energiemix sowie durch einen konjunkturell bedingten Rückgang des Energieverbrauchs in der Industrie. Der Verbrauch von Mineralöl erhöhte sich um 1,7 %. Der Erdgasverbrauch erhöhte sich in Deutschland um 3,6 %. Zu diesem Anstieg trug einerseits ein erhöhter Heizbedarf im kühleren Frühjahr bei, andererseits auch der gestiegene Einsatz von Erdgas in Kraftwerken. Die erneuerbaren Energien steigerten ihren Beitrag um 4 %. Die Solarenergie verzeichnete lediglich ein Plus von einem Prozent, während bei der Windkraft ein Plus von 15 % zu verzeichnen war. Die Biomasse verbuchte ein Plus von 2 %.

Der Energieverbrauch in Deutschland liegt damit in 2019 auf dem niedrigsten Niveau seit Anfang der 1970er Jahre. Der Energiemix hat sich im Vergleich zum Vorjahr weiter verschoben: die fossilen Energien verzeichneten einen Rückgang, sodass die Energieversorgung eine Verringerung der Kohlenstoffintensität erreichen konnte. Insgesamt ist der Energiemix nach wie vor breit aufgestellt.

■ ENERGY MARKET FRAMEWORK CONDITIONS

According to provisional estimates by the Working Group on Energy Balances (Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen (AGEB)), energy consumption in 2019 declined by around 2.3 % compared to the previous year. According to AGEB, the decline is particularly due to improvements in energy efficiency, substitutions in the energy mix, and a cyclically induced decline in energy consumption in industry. Mineral oil consumption increased by 1.7 %. Natural gas consumption in Germany rose by 3.6 %. This increase was due to an increased heating requirement in the cooler spring as well as the increased use of natural gas in power plants. The contribution from renewable energy increased by 4 %. Solar power only increased by 1 % while wind power rose by 15 %. Biomass increased by 2 %.

Therefore, in 2019, energy consumption in Germany was at its lowest level since the beginning of the 1970s. The energy mix shifted further compared to the previous year. Fossil fuels declined so the energy supply achieved a reduction in carbon intensity. Overall, the energy mix is still broad.

□ PRIMÄRENERGIEVERBRAUCH IN DEUTSCHLAND 2017 – 2019

■ PRIMARY ENERGY CONSUMPTION IN GERMANY 2017 – 2019

Energieträger Energy source				Anteile Proportion		Veränderungen Changes	
	2019	2018	2017	2019	2018	2018 – 2019	
	PJ	PJ	PJ	%	%	PJ	%
Mineralöl <i>Mineral oil</i>	4.524	4.395	4.680	35,3	34,1	129	–2,9
Erdgas <i>Natural gas</i>	3.204	3.034	3.272	25,0	23,5	170	5,6
Steinkohle <i>Hard coal</i>	1.128	1.301	1.466	8,8	10,1	–173	–13,3
Braunkohle <i>Lignite</i>	1.166	1.479	1.507	9,1	11,5	–313	–21,1
Kernenergie <i>Nuclear energy</i>	820	830	828	6,4	6,4	–10	–1,2
Erneuerbare Energien <i>Renewable energy</i>	1.884	1.808	1.765	14,7	14,0	76	4,2
Sonstige <i>Other</i>	90	53	58	0,7	0,4	37	69,8
Insgesamt Total	12.815	12.900	13.576	100	100	–85	–0,6

Quelle: Arbeitsgemeinschaft Energiebilanzen e.V. / Bundesministerium für Wirtschaft und Energie
Source: German working group on energy balances / German Federal Ministry for Economic Affairs and Energy

Neben Mineralöl, Erdgas und den erneuerbaren Energien sind Rückgänge bei den Energieträgern Steinkohle, Braunkohle und Kernenergie zu verzeichnen.

Der starke Rückgang des Primärenergieverbrauches aus Steinkohle resultiert insbesondere aus dem deutlich geringeren Einsatz von Steinkohle für die Strom- und Wärmeerzeugung in Kraftwerken. Zusätzlich trugen sowohl die Zunahme der Stromerzeugung aus erneuerbaren Quellen sowie der Anstieg der Brennstoffkosten zu dieser Entwicklung bei.

Der Verbrauch von Braunkohle sank in 2019 weiter. Als Folge der Sicherheitsbereitschaft weiterer Kraftwerksblöcke und der Zunahme der Stromerzeugung aus erneuerbaren Energien verringerten sich die Lieferungen an die Braunkohlekraftwerke deutlich. Bei der Kernenergie kam es im Vergleich zum Vorjahr zu einer leichten Abnahme der Stromproduktion.

Ein weiterer wichtiger Einflussfaktor auf die Energiewirtschaft stellt naturgemäß die Preisentwicklung dar, die nachfolgend für einige Rohstoffe separat dargestellt wird (Quelle jeweils Thomson Reuters/EEX).

In addition to mineral oil, natural gas, and renewable energy, there were declines in the energy sources hard coal, lignite, and nuclear power.

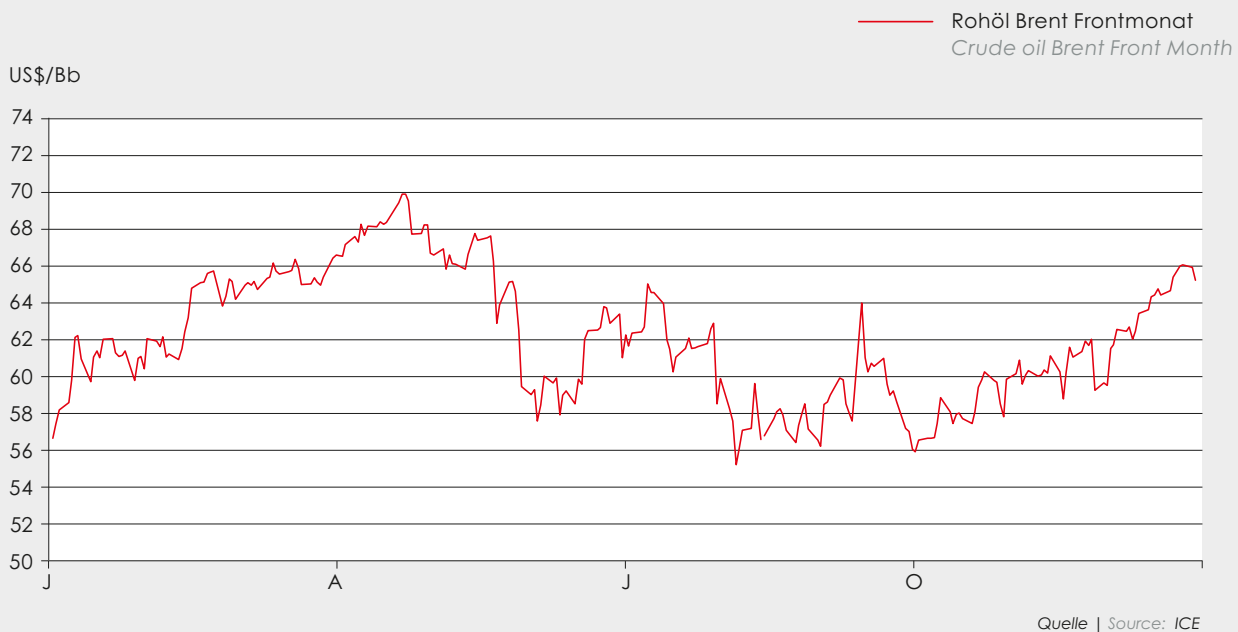
The sharp decline in primary energy consumption from hard coal was especially due to the significantly lower use of hard coal for generating electricity and heat in power plants. In addition, both the increased power generation from renewable sources as well as increased fuel costs contributed to this development.

Lignite consumption continued to fall in 2019. As a result of the security readiness of further power plant units and the increase in electricity generation from renewable energies, deliveries to lignite power plants decreased significantly. Power generation from nuclear power decreased slightly compared to the previous year.

Another important factor that influences the energy industry is, of course, the price development, which is shown separately for some raw materials (source Thomson Reuters/EEX).

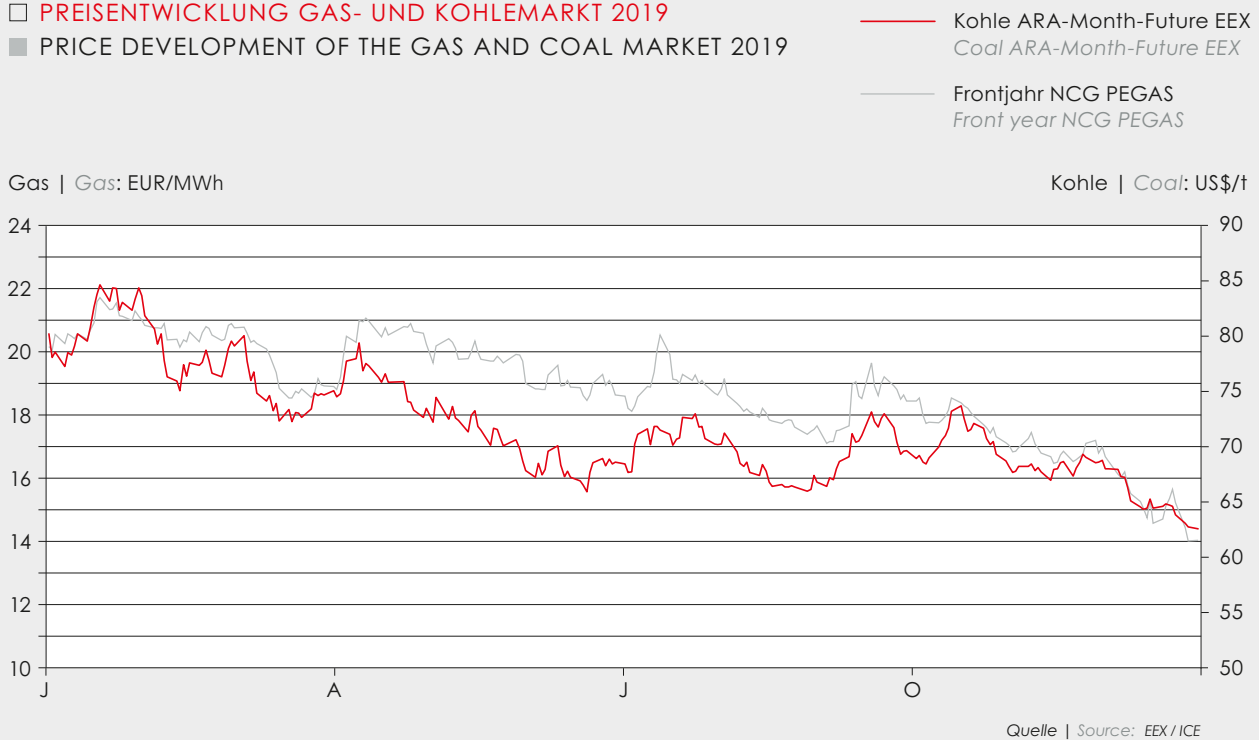
□ PREISENTWICKLUNG ÖLMARKT 2019

■ PRICE DEVELOPMENT OF THE OIL MARKET 2019



□ PREISENTWICKLUNG GAS- UND KOHLEMARKT 2019

■ PRICE DEVELOPMENT OF THE GAS AND COAL MARKET 2019



□ ÖLMARKT

Nach dem klaren Absturz zum Ende des Jahres 2018 konnte am Ölmarkt zunächst durchgeatmet werden. Die OPEC drohte einmal mehr mit Förderkürzungen und zwischen China und den USA kam es zu positiven Annäherungen im Wirtschaftsstreit. Allerdings sollte sich im weiteren Verlauf des Jahres die Stimmung diesbezüglich noch einige Male drehen. Öl, als der wesentliche Indikator für die Wirtschaft, zeigt dabei recht deutlich, welche Unsicherheiten im Jahr 2019 herrschten.

Der wirtschaftliche Abschwung wurde immer wieder gestützt durch aufsehenerregende Situationen. So führte beispielsweise ein Drohnenangriff auf ein Ölfeld in Saudi-Arabien im September zu einem Spike des Ölpreises innerhalb kürzester Zeit.

□ KOHLEMARKT

Tiefe Gaspreise und die gestiegene Rentabilität setzten der Nachfrage und somit dem Preis für Kohle zu. Des Weiteren belasteten hohe Lagerbestände und eine reduzierte Nachfrage in Asien den Kohlemarkt. Der von vielen Ländern diskutierte bzw. verabschiedete Ausstieg aus der Kohle in den kommenden Jahren sendete ebenfalls klare Signale in den Markt. Kurzfristig konnte eine Reduzierung der Fördermengen der Kohle, sowie dem gesamten Energiekomplex, Auftrieb geben. In Summe musste sich jedoch auch der Kohlemarkt dem schwachen Umfeld beugen.

□ GASMARKT

Das Jahr 2019 war gekennzeichnet von einer durchgehend hervorragenden Versorgungslage. Ein hohes Angebot an LNG, konstant hohe Mengen aus Russland sowie stabile Gaslieferungen aus Norwegen sorgten für ausgelastete Terminals und reichlich Gas im System.

Lediglich zwei Ereignisse sorgten für eine kurzfristige Gegenbewegung. Zum einen im Juli die angespannte Situation am Persischen Golf, nachdem ein britischer Tanker angegriffen und ein US-Tanker vom Iran beschlagnahmt wurden. Für sehr viel Unruhe hat dann im September einmal mehr die EDF mit ihren Kraftwerken gesorgt. Die Meldung von verbauten fehlerhaften Komponenten in diversen Anlagen trieb die Preise am Terminmarkt Gas innerhalb kürzester Zeit massiv nach oben.

■ OIL MARKET

After the clear crash at the end of 2018, the oil market could breathe again. OPEC once again threatened to cut funding and there was positive reconciliation in the economic dispute between China and the US. However, the mood is likely to change a few more times in the further course of the year. Oil, as the main indicator for the economy, quite clearly shows the uncertainties that prevailed in 2019.

The economic downturn was repeatedly underpinned by sensational events. For example, a drone attack on an oil field in Saudi Arabia in September caused the oil price to spike within a very short period.

■ COAL MARKET

Low gas prices and increased profitability add to demand and thereby the price of coal. High inventories and reduced demand in Asia also affected the coal market. The phasing out of coal over the coming years, which has been discussed or implemented in many countries, also sent clear signals to the market. In the short term, a reduction in the production of coal and the entire energy complex could provide a boost. Overall, however, the coal market also had to bow to the weak environment.

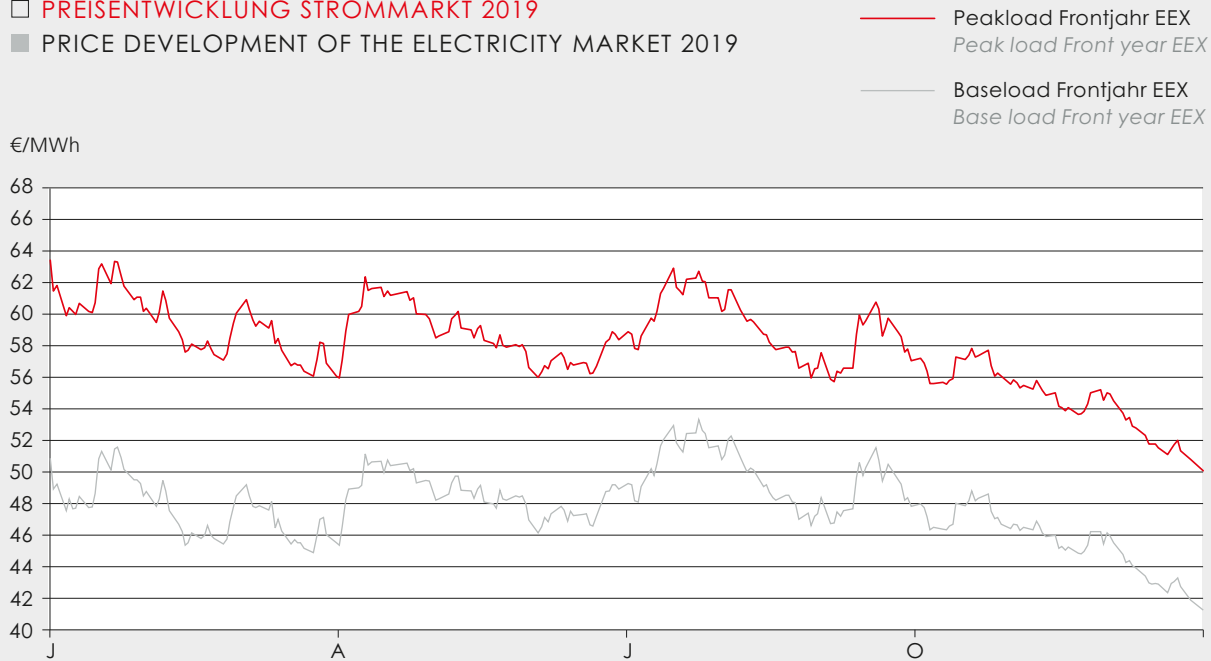
■ GAS MARKET

The year 2019 was characterized by a consistently excellent supply situation. A high supply of LNG, constantly high volumes from Russia as well as stable gas deliveries from Norway ensured that the terminals were fully utilized and that there was plenty of gas in the system.

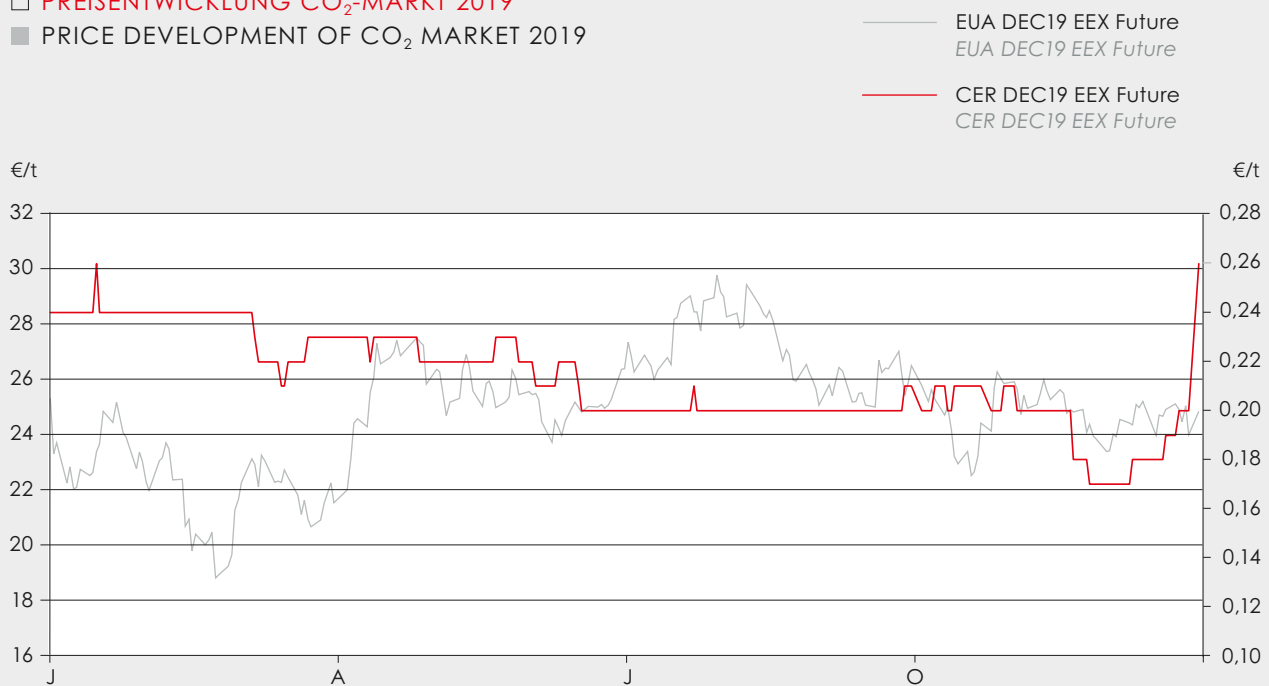
Only two events caused a short-term countermovement. First in July with the tense situation in the Persian Gulf after a British tanker was attacked and a US tanker was seized by Iran. In September, the EDF once again caused a great deal of unrest with its power plants. The notification of defective components installed in various plants drove the prices on the gas futures market sharply upwards within a very short period.

□ PRESENTWICKLUNG STROMMARKT 2019

■ PRICE DEVELOPMENT OF THE ELECTRICITY MARKET 2019



Quelle | Source: EEX

□ PRESENTWICKLUNG CO₂-MARKT 2019■ PRICE DEVELOPMENT OF CO₂ MARKET 2019

Quelle | Source: EEX

Erst nachdem sich diese Situation als weniger relevant herausstellte, überwogen die Versorgungslage und die schwache Nachfrage aufgrund der milden Temperaturen. In Folge fielen die Preise am Gasmarkt auf Werte wie zuletzt vor 10 Jahren.

Only after this situation turned out to be less relevant did the supply situation and weak demand due to the mild temperatures prevail. As a result, prices on the gas market fell to the levels seen 10 years ago.

□ STROMMARKT

Die Preisentwicklung der Kalenderjahresprodukte war auch in 2019 wieder einmal stark an die Preisentwicklung für Emissionsrechte gekoppelt.

Im abgelaufenen Jahr haben neben dem Handelsstreit zwischen China und den USA drei Themen den Markt beschäftigt. So war die Hängepartie um den Brexit der Treiber für den deutlichen Anstieg im April. Spannungen am Persischen Golf im Sommer und die Meldung über möglicherweise fehlerhafte Kraftwerkskomponenten sorgten im weiteren Verlauf für erhebliche Unruhe. Letztlich gingen die Kalenderjahreskontrakte 2019 am Jahresende mit deutlichem Minus aus dem Handel.

■ ELECTRICITY MARKET

In 2019, the price development of calendar year products was once again strongly linked to the price development for emission rights.

In addition to the trade dispute between China and the US, there were three issues on the market last year. The impasse surrounding Brexit was the driver for the significant increase in April. Tensions in the Persian Gulf in the summer and the announcement of possibly faulty power plant components caused considerable unrest in the further course of the year. Ultimately, the 2019 calendar year contracts closed at the end of the year with a clear trade minus.

□ CO₂

Der Handel mit EUA war auch im Jahr 2019 durchaus volatil. Die Preisrange lag zwischen 18,80 USD/EUA und knapp 30,00 USD/EUA und im Mittel bei etwa 25,00 USD/EUA. Als Haupttreiber für den EUA-Markt darf die Marktstabilitätsreserve genannt werden. Die Marktstabilitätsreserve entzieht dem Markt ab 2019 jährlich 24 % der überschüssigen Emissionsrechte.

■ CO₂

Trading in EUAs was also quite volatile in 2019. The price range was between USD 18.80/EUA and just under USD 30.00/EUA and an average of around USD 25.00/EUA. The market stability reserve can be cited as the main driver for the EUA market. From 2019, the market stability reserve will withdraw 24 % of the excess emission rights from the market annually.

Die steigenden CO₂-Preise trafen im Jahr 2019 auf fallende Preise für Kohle und Gas. Eine Kombination, die den Betrieb von Gaskraftwerken im Vergleich zu Kohlekraftwerken attraktiv machte und die letztendlich zu einem stärkeren Wechsel hin zu Gaskraftwerken und damit zu Lasten der Kohleverstromung geführt hat. Ein weiteres wichtiges Thema im Emissionshandel war die Entscheidung der deutschen Kohlekommission die letzten Kohlekraftwerke spätestens 2038 vom Netz zu nehmen.

In 2019, rising CO₂ prices met falling prices for coal and gas. This combination of factors made the operation of gas-fired power plants more attractive than coal-fired power plants, and ultimately led to a more significant switch to gas-fired power plants and thereby to the detriment of coal-based electricity generation. Another important issue in emissions trading was the decision of the German coal commission to remove the last coal-fired power plants from the grid by 2038 at the latest.

Um das daraus entstehende massive Abwärtspotential zu entkräften, hat die Regierung angekündigt die überschüssigen Mengen einmalig zu entwerten. Ein Vorgehen, welches grundsätzlich im Rahmen des ETS erlaubt ist, wobei die genaue Anzahl allerdings bis Ende 2019 noch nicht festgelegt wurde.

To counter the resulting potential for massive downward movement, the government has announced that it will devalue the excess quantities as a one-time event. This procedure is fundamentally permitted within the framework of the ETS, although the exact number had not yet been determined by the end of 2019.

Energiepolitische und regulatorische Änderungen

Von den im Geschäftsjahr erfolgten Veränderungen im politischen und regulatorischen Umfeld des Energiemarktes auf deutscher und auf europäischer Ebene sind nachfolgend nur die für uns und unsere Kunden relevantesten Änderungen erwähnt.

□ STROMPREISUMLAGEN ZUM JAHRESWECHSEL

Die Unternehmen müssen seit dem Jahreswechsel 2020 aufgrund gestiegener Umlagen noch einmal deutlich tiefer in die Tasche greifen. Im Einzelnen: Die EEG-Umlage steigt von 6,405 auf 6,756 Cent/kWh und bleibt damit nur knapp unter dem bisherigen Höchstwert von 2017 (6,88 Cent). Ohne Liquiditätsreserve und die Überschüsse auf dem EEG-Konto 2019 würde die Umlage sogar bei 6,825 Cent/kWh liegen. Die KWK-Umlage sinkt als einzige von 0,28 auf 0,226 Cent/kWh. Die Offshore-Netzumlage bleibt mit 0,416 Cent/kWh stabil. Die vom Volumen her kleinste Abschaltbare Lasten-Umlage steigt von 0,005 auf 0,007 Cent/kWh. Die § 19 StromNEV-Umlage steigt von 0,305 auf 0,358 Cent/kWh.

□ EEG-KONTO 2019 STARK RÜCKLÄUFIG

Im vergangenen Jahr schmolz das EEG-Konto rapide ab: Gegenüber 2018 sank es um rund 2,5 Mrd. auf 2 Mrd. Euro Guthaben zum Jahreswechsel. Der Höchststand war im März mit einem Guthaben von 6 Mrd. Euro erreicht worden. Hintergrund sind wachsende Auszahlungen an EEG-Anlagen in Höhe von 900 Mio. Euro und sinkende Einnahmen aus der EEG-Umlage (–2,2 Mrd. Euro), da diese von 2018 auf 2019 um knapp 0,4 Cent/kWh gesenkt wurde. Insgesamt wurden 25 Mrd. eingenommen und 27,5 Mrd. ausgegeben. Der Löwenanteil der Ausgaben entfiel mit 27 Mrd. Euro auf Auszahlungen an Anlagenbetreiber. Ob die gegenüber 2019 wieder höhere EEG-Umlage zu einer Stabilisierung des Kontostands führt oder ob dieser weiter abschnellt, wird sich in den kommenden Monaten zeigen. Gleichzeitig erreichten die Stunden mit negativen Preisen nach Angaben der Bundesnetzagentur ein neues Rekordhoch. 13 Mal (insgesamt 123 Stunden) griff im vergangenen Jahr auch die sog. Sechs-Stunden-Regel: Wenn die Strompreise an der Börse mindestens sechs Stunden in Folge negativ sind, erhalten Anlagenbetreiber keine Förderung, wenn sie ihren Strom direkt vermarkten (müssen). Die 13 Fälle traten alle an Wochenendenden und Feiertagen auf. Insgesamt traten 211 Stunden (2,4 Prozent aller Stunden) mit negativen Preisen auf. In den beiden Vorjahren waren es 134 und 146.

Energy policy and regulation changes

Of the energy market's changes in the political and regulatory environment at the German and European level during the financial year, only those that are most relevant for us and our clients are mentioned below.

■ ELECTRICITY PRICE LEVIES AT THE TURN OF THE YEAR

Since the turn of the year 2020, companies have had to dig deeper into their pockets due to increased levies. In detail: The Renewable Energies Act (EEG) levy has increased from 6.405 to 6.756 cents/kWh and, therefore, remains only just below the previous high of 2017 (6.88 cents). Without the liquidity reserve and the surpluses on the EEG account of 2019, the levy would even be 6.825 cents/kWh. The CHP levy is the only one to drop from 0.28 to 0.226 cents/kWh. The offshore grid levy remains stable at 0.416 cents/kWh. The smallest load allocation that can be switched off in volume has increased from 0.005 to 0.007 cents/kWh. The § 19 StromNEV levy has increased from 0.305 to 0.358 cents/kWh.

■ EEG ACCOUNT DECLINED SHARPLY IN 2019

Last year, the EEG account shrank rapidly: Compared to 2018, it fell by around EUR 2.5 billion to EUR 2 billion at the turn of the year. The peak was reached in March with a credit of 6 billion euros. This is due to growing payments to EEG systems amounting to EUR 900 million and falling income from the EEG levy (EUR –2.2 billion), since this fell by almost 0.4 cents/kWh from 2018 to 2019. A total of 25 billion was earned and 27.5 billion spent. The lion's share of the expenditure, 27 billion euros, was related to payments to plant operators. It will be seen in the coming months whether the higher EEG levy compared to 2019 will stabilize the account balance or whether it will continue to shrink. At the same time, the hours with negative prices reached a new record high, according to the Federal Network Agency. Last year, the "six-hour rule" also applied 13 times (a total of 123 hours): If the electricity prices on the stock exchange are negative for at least six hours in a row, plant operators do not receive funding if they (have to) market their electricity directly. The 13 cases all occurred during weekends and public holidays. A total of 211 hours (2.4 percent of all hours) occurred with negative prices. In the two previous years, this was 134 and 146.

□ KLIMASCHUTZPAKET

Das Jahr 2019 stand auch im Zeichen der Verabschiedung des Klimaschutzpaketes, das am 20. September 2019 durch das Bundeskabinett verabschiedet worden ist und der Erreichung der nationalen Klimaziele 2030 dient. Folgende Kernpunkte enthält das Maßnahmenpaket:

Einführung einer CO₂-Bepreisung

Ab 2021 soll eine zusätzliche CO₂-Bepreisung für die Sektoren Verkehr und Wärme in Form eines nationalen Emissionshandels (nEHS) eingeführt werden. Hierdurch soll ein zusätzliches Preissignal für die Wärmeerzeugung im Gebäudesektor und Energie- und Industrieanlagen außerhalb des EU-ETS sowie den Verkehrssektor (ohne Luftfahrt) erreicht werden. Das Handelssystem soll ab 2026 greifen (inkl. Preiskorridor für die Auktionierung von 35 bis 60 Euro pro Tonne). Für die Übergangszeit ist ab 2021 ein gestuftes Festpreissystem vorgesehen:

2021:	10 Euro pro Tonne CO ₂
2022:	20 Euro pro Tonne CO ₂
2023:	25 Euro pro Tonne CO ₂
2024:	30 Euro pro Tonne CO ₂
2025:	35 Euro pro Tonne CO ₂

Die EEG-Umlage und andere Preisbestandteile sollen sukzessive aus der CO₂-Bepreisung finanziert werden. Anfangs sinkt die EEG-Umlage um 0,25 Cent, 2023 um 0,625 Cent.

Sektorbezogene Maßnahmen

Zur Erreichung der Ziele soll des Weiteren die steuerliche Förderung der Gebäudesanierung eingeführt werden. Gefördert wird über den Abzug in Höhe von der Steuerschuld von insgesamt 20 Prozent. Davon können Unternehmen mit ihren Gebäuden allerdings nicht profitieren. Für gewerblich genutzte Immobilien ist eine Zuschussförderung über die KfW angedacht. Beim Thema Heizungstausch wird deutlich nachgeschärft. Rein fossil betriebene Heizungen sollen nicht mehr gefördert werden, erneuerbare und hybride Systeme dafür mit 40 Prozent Austauschprämie umso stärker.

Verkehr

Ein Schwerpunkt zur Erreichung der Klimaziele ist der Antriebswechsel bei Pkw und Lkw. Die direkte Förderung für Elektroautos wie auch die steuerliche Förderung von E-Dienstwagen soll noch einmal deutlich ausgeweitet werden. Damit diese bis 2030 avisierten 7 – 10 Mio. E-Autos auch laden können, strebt die

■ CLIMATE PROTECTION PACKAGE

The year 2019 was also marked by the adoption of the climate protection package, which was passed by the Federal Cabinet on September 20, 2019 and serves to achieve the 2030 national climate targets. The package of measures contains the following key points:

Introduction of CO₂ pricing

From 2021, additional CO₂ pricing for the transport and heating sectors is to be introduced in the form of a national emissions trading scheme (nEHS). This is intended to provide an additional price signal for heat generation in the building sector and energy and industrial plants outside the EU ETS as well as for the transport sector (excluding aviation). The trading system is expected to take effect from 2026 (including the price corridor for the auction of 35 to 60 euros per ton). A tiered fixed price system is planned for the transition period from 2021:

2021:	10 euros per ton CO ₂
2022:	20 euros per ton CO ₂
2023:	25 euros per ton CO ₂
2024:	30 euros per ton CO ₂
2025:	35 euros per ton CO ₂

The EEG levy and other price components are to be financed successively from CO₂ pricing. The EEG levy will initially decrease by 0.25 cents, and then by 0.625 cents in 2023.

Sectoral measures

To achieve the goals, the tax incentive for building renovation is to also be introduced. This will be done by means of the 20 percent tax liability deduction. However, companies cannot benefit from this with their buildings. For commercial real estate, subsidy funding via the KfW is planned. The subject of heating system replacement has become significantly more acute. Purely fossil-fueled heating systems should no longer be subsidized, but renewable and hybrid systems with a 40 percent exchange premium are all the more powerful.

Transport

Changing the drive of cars and trucks is a focal point of achieving the climate goals. The direct subsidy for electric cars as well as the tax subsidy for electric company cars is to be significantly expanded once again. The federal government is aiming at 1 million public charging points by 2030 so that, by 2030, these 7 to

Bundesregierung bis 2030 1 Million öffentliche Ladepunkte an. Wo Ladesäulen über den Markt nicht errichtet werden, sollen die Stromnetzbetreiber in die Verantwortung genommen werden. Neben der CO₂-Bepreisung soll auch die Kfz-Steuer stärker an den CO₂-Emissionen ausgerichtet werden. Bei Lkw wird als Ziel ein Drittel klimaneutrale Fahrleistung bis 2030 elektrisch oder mit strombasierten Kraftstoffen festgelegt. Für dieses Ziel soll die Infrastruktur ausgebaut und die Lkw-Maut nach CO₂-Gesichtspunkten differenziert werden. Bei der Entwicklung strombasierter Kraftstoffe bleibt das Eckpunktepapier noch unkonkret.

Industrie

Bis 2030 soll die Industrie ihre Emissionen um weitere knapp 48 Mio. t CO₂ senken, wobei zuvorderst Fördermaßnahmen für Energie- und Ressourceneffizienz zum Einsatz kommen sollen. Weiterhin wird eine Selbstverpflichtung vorgeschlagen, nach der (Industrie-)Betriebe die in Energiemanagementsystemen oder Energieaudits empfohlenen Maßnahmen umsetzen. Bewertungsmaßstäbe können die Amortisationszeit (bis zu drei Jahre) und eine am Jahresgewinn orientierte Investitionsquote für Energieeffizienz sein.

Energiewirtschaft

Das Klimaschutzpaket bekräftigt den Ausstieg aus der Kohleverstromung bis 2038 und den Ausbau der erneuerbaren Energien auf 65 % am Stromverbrauch bis 2030. Für mehr Akzeptanz bei der Windkraft soll ein Mindestabstand von 1.000 Metern zur Wohnbebauung eingeführt werden, von dem Länder und Kommunen per opt-out abweichen können. Speicher sollen von bestehenden Umlagen befreit werden und den Letztverbraucherstatus verlieren. Die KWK-Förderung soll auf 2030 ausgedehnt werden.

10 million electric cars can be charged. The power grid operators should be held responsible where charging stations are not set up on the market. In addition to CO₂ pricing, the vehicle tax should also be geared more toward CO₂ emissions. The target for trucks is set to one third of climate-neutral mileage by 2030, either electrically or with electricity-based fuel. To this end, the infrastructure should be expanded and the truck toll differentiated according to CO₂ criteria. The cornerstone paper remains unclear on the development of electricity-based fuel.

Industry

By 2030, the industry is expected to reduce its emissions by a further 48 million tons of CO₂, with measures to promote energy and resource efficiency being used first. Furthermore, a voluntary commitment is proposed according to which (industrial) companies implement the measures recommended in energy management systems or energy audits. The assessment criteria can be the payback period (up to three years) and an investment rate for energy efficiency that is based on the annual profit.

Energy sector

The climate protection package confirms the exit from coal-based electricity generation by 2038 and the expansion of renewable energy to 65 % of electricity consumption by 2030. To increase the acceptance of wind power, a minimum distance of 1,000 meters from residential areas should be introduced. States and municipalities can deviate from this by opt-out. Storage facilities are to be freed from existing levies and lose their end consumer status. CHP funding is to be extended to 2030.

□ ERDGAS: FUSION DER MARKTGEBIETE BRINGT PROBLEME BEI NETZKAPAZITÄT

Im Jahr 2021 fusionieren die beiden deutschen Gasmarktgebiete NCG und GASPOOL. Dies wurde 2017 mit einer Änderung der Gasnetzzugangsverordnung (GasNZV) beschlossen. Dadurch soll der deutsche Gasmarkt eigentlich gestärkt werden, liquider werden und die Versorgungssicherheit weiter verbessert werden.

Die Transportkapazitäten zwischen den Marktgebieten sind im Gegensatz zu den Importkapazitäten nach Deutschland sehr gering. Entsprechend kann es zu Engpässen kommen, wenn Importe in den Teil des Marktgebietes hinter dem Engpass geliefert werden sollen. Den Berechnungen der Netzbetreiber zufolge müssten nun die festen (d. h. gesicherten) Gastransportkapazitäten (analog zur „Kupferplatte“) nach Deutschland hinein um bis zu 78 Prozent gegenüber den heute verfügbaren Kapazitäten reduziert werden. Der Transport der übrigen Mengen kann damit nur noch über mehr oder weniger unterbrechbare Kapazitäten gebucht werden. Die Konsequenz können steigende Gaspreise am Großhandelsmarkt und dann auch bei gewerblichen und industriellen Gaskunden und Kraftwerken sein. Im Stromsektor könnten damit auch die Strompreise im Großhandel steigen, zumal gerade angesichts des geplanten Kohleausstiegs die Rolle von Erdgas in der Stromerzeugung zunehmen wird. Wie hoch der Effekt ohne Gegenmaßnahmen sein würde, ist allerdings von Seiten des Marktes noch nicht abschätzbar.

■ NATURAL GAS: MERGER OF MARKET AREAS CREATES NETWORK CAPACITY PROBLEMS

In 2021, the two German gas market areas – NCG and GASPOOL – will merge. This was decided in 2017 with an amendment to the Gas Network Access Ordinance (GasNZV). This should actually strengthen the German gas market, enable it to become more liquid and further improve the security of supply.

In contrast to the import capacity to Germany, the transport capacity between the market areas are very low. Accordingly, bottlenecks can occur if imports are to be delivered to the part of the market area behind the bottleneck. According to the calculations of the network operators, the fixed (i.e. secured) gas transport capacity (analogous to the "copper plate") to Germany would need to be reduced by up to 78 percent compared to the capacity that is available today. Transportation of the remaining quantities can only be booked using more or less interruptible capacity. The consequence can be rising gas prices on the wholesale market and then also among commercial and industrial gas customers and power plants. Electricity prices in the wholesale sector could also rise in the electricity sector, especially since the role of natural gas in electricity generation will increase, particularly in view of the planned phase-out of coal. How high the effect would be without countermeasures, however, cannot yet be estimated by the market.

Geschäftsverlauf

GETEC ENERGIE konnte im Geschäftsjahr 2019 infolge des letztjährigen Erwerbs der ehemaligen ENGIE Energielösungen GmbH, die zum 01.01.2019 auf die GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen wurde, die Mengen an Strom und Gas, die an Endabnehmer abgesetzt wurden, deutlich steigern. Insgesamt wurden 38,4 TWh Energie (Vorjahr 29,3 TWh) an Kunden geliefert. Hiervon entfielen 21,5 TWh auf Strom (Vorjahr 15,6 TWh) und 16,9 TWh auf Erdgas (Vorjahr 13,7 TWh).

Dieses gesteigerte Geschäftsvolumen führte zu einer deutlichen Erhöhung der Umsatzerlöse auf 1.439.098 TEUR (Vorjahr 871.619 TEUR) und insgesamt zu einem sehr positiven Geschäftsverlauf.

Auch die Rohmarge konnte überwiegend aufgrund des übernommenen Kundenportfolios, vor allem im Stromgeschäft, erheblich auf 26.851 TEUR (Vorjahr 19.764 TEUR) gesteigert werden. Damit konnte der weiterhin hohe Margendruck mehr als kompensiert werden.

Insgesamt konnte bei Gesamtkosten in Höhe von 21.366 TEUR (Vorjahr 18.786 TEUR) und einem Finanzergebnis von –1.211 TEUR (Vorjahr –259 TEUR) ein Ergebnis vor Steuern (EBT) in Höhe von 4.275 TEUR (Vorjahr 720 TEUR) erzielt werden.

Business development

GETEC ENERGIE was able to significantly increase the amount of electricity and gas sold to end customers in the 2019 financial year as a result of last year's acquisition of the former ENGIE Energielösungen GmbH, which was merged into GETEC ENERGIE GmbH on 1/1/2019. A total of 38.4 TWh of energy (previous year: 29.3 TWh) were delivered to customers. Of this, 21.5 TWh accounted for electricity (previous year: 15.6 TWh) and 16.9 TWh for natural gas (previous year: 13.7 TWh).

This increased business volume led to a significant increase in sales to EUR 1,439,098 thousand (previous year: EUR 871,619 thousand) and very positive business performance overall.

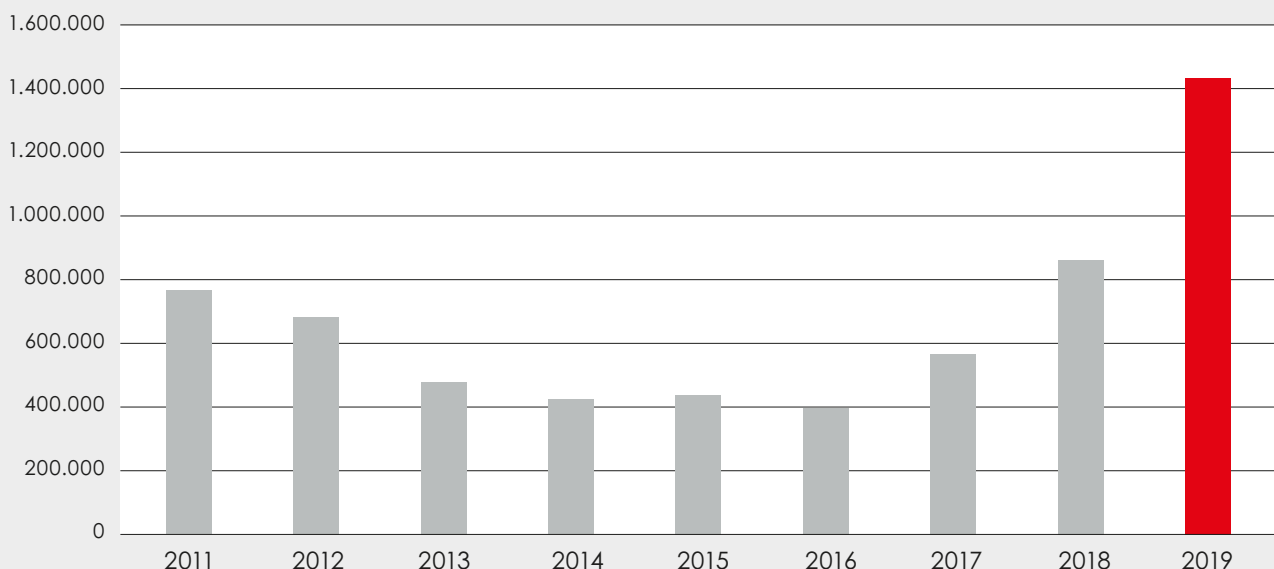
The gross margin also increased significantly to EUR 26,851 thousand (previous year: EUR 19,764 thousand), mainly due to the acquired customer portfolio, especially in the electricity business. This more than compensated for the continued high pressure on margins.

As a whole, with total costs of EUR 21,366 thousand (previous year: EUR 18,786 thousand) and a financial result of EUR –1,211 thousand (previous year: EUR –259,000), earnings before tax (EBT) were EUR 4,275 thousand (previous year: EUR 720,000), which means a significant improvement in profit.

□ UNTERNEHMENSENTWICKLUNG – UMSATZERLÖSE

■ COMPANY PERFORMANCE – REVENUES

Umsatzerlöse abzgl. Ökosteuer (TEUR)
revenues less environmental tax (EUR k)



Es gab im letzten Jahr für den GETEC ENERGIE-Konzern drei große geschäftsrelevante Trends, die wir rechtzeitig gesehen haben und die wir als Chance für uns nutzen konnten und weiter nutzen werden.

Zum einen hat sich der Energiemarkt zusehend konsolidiert. Viele Marktteilnehmer haben erkannt, dass sie mit ihren Kostenstrukturen und ihrem Produktportfolio in Deutschland kein profitables Geschäft führen können, und sie haben sich aus dem Markt zurückgezogen. In diesem Zusammenhang konnten wir nach der Übernahme der ENGIE Energielösungen in 2018 im letzten Jahr die NEXUS Green GmbH übernehmen und für den spanischen Mutterkonzern als Dienstleister die NEXUS Energie GmbH abwickeln und liquidieren. Dieses Projekt konnten wir erfolgreich umsetzen, weil wir in den letzten Jahren konsequent daran gearbeitet haben, unsere Plattform zu automatisieren und hochskalierbar zu bauen. Der Trend zur Konsolidierung hält an.

Zum anderen hat das Thema „Nachhaltigkeit“ bei nahezu allen Kunden von uns deutlich an Bedeutung gewonnen. Natürlich verhandeln wir weiter über die Optimierung der Energiebeschaffung, aber wir werden mehr und mehr als Ansprechpartner gesehen, um unsere Kunden auf dem Weg in die Nachhaltigkeit zu begleiten. Dazu haben wir unser Produktportfolio deutlich ausgeweitet. Mit der CnS in den Niederlanden und der GEWI AG in Deutschland haben wir zudem einen exzellenten Zugang zu erneuerbaren Energien im In- und Ausland. Wir haben zahlreiche PPA-Projekte umgesetzt und wir arbeiten daran, unser Dienstleistungsportfolio noch mehr zu erweitern.

Der dritte Trend, der ungebrochen anhält, ist die zunehmende Komplexität des Energiemarktes, die zunehmende Digitalisierung und die damit einhergehenden neuen Herausforderungen für Energiekunden und Energieversorgungsunternehmen. Auch hier sind wir mit unseren Prozessdienstleistungen in der GETEC ENERGIE GmbH, in der EEG und der DAM und mit unserem Consultingangebot in der Energie Makelaar B.V in der richtigen Position, um wertvolle Hilfestellungen zu leisten.

Alles in Allem fühlen wir uns mit unserem Set-Up sehr wohl und entwickeln uns in die richtige Richtung. Vor diesem Hintergrund hat sich unser Umsatz gegenüber dem Vorjahr stark erhöht und wir planen weiteres Wachstum.

Last year, there were three major business-relevant trends for the GETEC ENERGIE Group, which we saw in good time and which we were able to use and continue to use as an opportunity for ourselves.

On the one hand, the energy market has noticeably consolidated. Many market participants have realized that their cost structures and product portfolio in Germany cannot lead to profitable business, and they have withdrawn from the market. In this context, we were able to take over NEXUS Green GmbH last year after taking over ENGIE Energielösungen in 2018 as well as process and liquidate NEXUS Energie GmbH as a service provider for the Spanish parent company. We were able to successfully implement this project since, in recent years, we have consistently worked to automate our platform and build it to be highly scalable. The trend toward consolidation continues.

On the other hand, the topic of "sustainability" has become significantly more important for almost all of our customers. Of course, we are continuing to negotiate the optimization of energy procurement, but we are increasingly seen as a contact person to accompany our customers on their road toward sustainability. To do this, we have significantly expanded our product portfolio. With CnS in the Netherlands and GEWI AG in Germany, we also have excellent access to renewable energy at home and abroad. We have implemented numerous PPA projects and are working on expanding our service portfolio even further.

The third trend that is continuing unabated is the increasing complexity of the energy market, increasing digitalization and the associated new challenges for energy customers and energy supply companies. With our process services at GETEC ENERGIE GmbH, in EEG and DAM, and with our consulting services at Energie Makelaar B.V., we are in the right position to provide valuable assistance.

All in all, we feel very comfortable with our setup and are moving in the right direction. Against this background, our sales increased significantly compared to the previous year and we are planning further growth.

Ertragslage

Insbesondere das deutlich erhöhte Geschäftsvolumen an Strom infolge der Verschmelzung der ENGIE Energielösungen GmbH führte im Geschäftsjahr zu einem im Vergleich zum Vorjahr erheblichen Umsatzanstieg von +567.478 EUR auf einen Stand von 1.439.098 TEUR. Das Rohergebnis folgte dieser Entwicklung, infolge des hohen Volumens der lediglich durchgehandelten Mengen ohne bzw. nur mit geringer Marge, aber unterproportional. Insgesamt konnte das Rohergebnis (einschließlich der sonstigen betrieblichen Erträge) um +7.087 TEUR auf 26.851 TEUR gesteigert werden.

Die Erhöhung der Gesamtkosten um +2.580 TEUR auf 21.366 TEUR fiel aufgrund der hohen Skalierbarkeit der Prozesse in den Unternehmen des GETEC ENERGIE Konzerns deutlich geringer aus als die Erhöhung des Rohergebnisses. Demgegenüber war das Finanzergebnis vor allem infolge des hohen Finanzierungsaufwands des neuen Mengenvolumens um –952 TEUR auf –1.211 TEUR rückläufig.

Insgesamt erzielte der GETEC ENERGIE GmbH-Konzern ein Ergebnis vor Steuern von 4.275 TEUR, das um 3.555 TEUR deutlich über Vorjahresniveau (720 TEUR) lag.

Das Vertragsvolumen konnte im Berichtsjahr insbesondere durch das Kundenportfolio der ENGIE Energielösungen GmbH aber auch durch organisches Wachstum deutlich ausgebaut werden, wobei sich diese Steigerung im Wesentlichen im Stromgeschäft niederschlägt. Das Rohergebnis im Stromgeschäft entwickelte sich bei Umsatzsteigerungen von +528.415 TEUR auf einen Stand von 11.431 TEUR (+4.645 TEUR). Im Gasgeschäft wurde dagegen trotz Erlössteigerungen von +40.672 TEUR ein Rohergebnis nahezu auf Vorjahresniveau erzielt (5.425 TEUR).

Das Stromgeschäft leistet mit 1.195.935 TEUR (83,1 % der Umsatzerlöse) den mit Abstand größten Beitrag zum Geschäftsvolumen. Es folgen die Gasumsätze von 230.694 TEUR (16,0 % der Umsatzerlöse) und deutlich geringer die Umsätze mit CO₂ Zertifikaten und sonstige Umsätze von 12.468 TEUR (0,9 % der Umsatzerlöse).

Earnings position

In particular, compared to the previous year, the significantly increased business volume of electricity resulting from the merger of ENGIE Energielösungen GmbH led to a significant sales increase in the financial year from EUR +567,478 to EUR 1,439,098 thousand. The gross profit followed this development, due to the high volume of the quantities that were merely traded with just a small and less proportionate margin, if any. Overall, the gross profit (including other operating income) increased by EUR 7,087 thousand to EUR 26,851 thousand.

Due to the high scalability of the processes in the companies of the GETEC ENERGIE group, the increase in total costs by EUR 2,580 thousand to EUR 21,366 thousand was significantly less than the increase in gross profit. In contrast, the financial result decreased by EUR –952,000 to EUR –1,211 thousand, primarily due to the high financing costs of the new volume.

Overall, the GETEC ENERGIE GmbH Group generated earnings before tax of EUR 4,275 thousand, which – at EUR 3,555 thousand – was significantly higher than the previous year (EUR 720,000).

The contract volume significantly expanded during the reporting year, particularly through the customer portfolio of ENGIE Energielösungen GmbH, but also through organic growth, with this increase being mainly reflected in the electricity business. The gross profit in the electricity business developed with sales increases from EUR 528,415 thousand to EUR 11,431 thousand (EUR 4,645 thousand). In the gas business, on the other hand, despite a sales increase of EUR 40,672 thousand, a gross profit of almost the same as that of the previous year was made (EUR 5,425 thousand).

At EUR 1,195,935 thousand (83.1 % of sales revenues), electricity makes the largest contribution to the business volume. This is followed by gas revenues of EUR 230,694 thousand (16 % of revenues) and significantly lower revenues from CO₂ certificates and other revenues of EUR 12,468 thousand (0.9 % of revenues).

Eine Einschätzung im Vergleich zur Entwicklung der Branche/ Wettbewerbern unterbleibt, da eine eindeutige Zuordnung zu einer peer-group nicht möglich ist.

Die sonstigen betrieblichen Erträge von 3.518 TEUR lagen um +2.310 TEUR über dem Vorjahreswert. Hier hat sich die Auflösung des Unterschiedsbetrags aus der Kapitalkonsolidierung der ehemaligen ENGIE Energielösungen, die über drei Jahre erfolgt, wesentlich ausgewirkt.

Die Gesamtkosten von 21.366 TEUR erhöhten sich vor allem durch die Übernahme des neuen Kundenportfolios gegenüber dem Vorjahr (18.786 TEUR), allerdings fiel diese Erhöhung deutlich geringer aus als die Steigerung des Rohergebnisses. Die hoch skalierbaren Prozesse der Gesellschaften des GETEC ENERGIE Konzerns führten dazu, dass nur in vergleichsweise geringem Umfang Personal aufgebaut werden musste (+1.393 TEUR Personalaufwand) und auch in den übrigen Aufwandspositionen nur geringe Kostensteigerungen zu verzeichnen waren.

Da das Geschäft überwiegend aus dem operativen Cash-Flow finanziert wird, setzt sich das Zinsergebnis von –1.891 TEUR überwiegend aus Aufwendungen für Avalprovisionen durch die Bereitstellung von Garantien und Zinsaufwendungen zusammen. Zuzüglich des Beteiligungsergebnisses von 680 TEUR beträgt das Finanzergebnis insgesamt –1.211 TEUR.

Im Vergleich zum Vorjahr konnte somit das Ergebnis vor Steuern von 720 TEUR auf TEUR 4.275 erheblich gesteigert werden.

It is not possible to make an estimation compared to the development of the industry/competitors since a clear peer group assignment is not possible.

Other operating income of EUR 3,518 thousand was EUR 2,310 thousand higher than the previous year. The dissolution of the difference from the capital consolidation of the former ENGIE Energielösungen, which will take place over three years, had a significant impact here.

Compared to the previous year (EUR 18,786 thousand), the total costs of EUR 21,366 thousand increased, mainly due to the takeover of the new customer portfolio. However, this increase was significantly less than the increase in gross profit. The highly scalable processes of the companies in the GETEC ENERGIE Group meant that only a comparatively small number of personnel had to be added (personnel expenses of EUR 1,393 thousand) and also that there were only minor increases in costs in the other expense items.

Since the business is financed from the operating cash flow, the interest income of EUR –1,891 thousand mainly comprises interest expenses for guarantee commissions through the provision of guarantees. In addition to the investment result of EUR 680,000, the financial result totaled EUR –1,211 thousand.

Compared to the previous year, earnings before tax significantly increased from EUR 720,000 to EUR 4,275 thousand.

Vermögenslage

Die Eigenkapitalquote der Gesellschaft ist insbesondere aufgrund des positiven Ergebnisses im Berichtsjahr und der Verringerung der Bilanzsumme um –130.544 TEUR im Vergleich zum Vorjahr deutlich gestiegen. Die GETEC ENERGIE GmbH weist zum Ende des Geschäftsjahres einen Eigenkapitalanteil von 19,4 % aus (Vorjahr 5,4 %).

Die Eigenkapitalquote ist insbesondere vor dem Hintergrund einer, sich aus der Geschäftstätigkeit ergebenden, niedrigen Anlagenintensität von 5,1 % (Vorjahr 2,9 %) als gut zu bewerten.

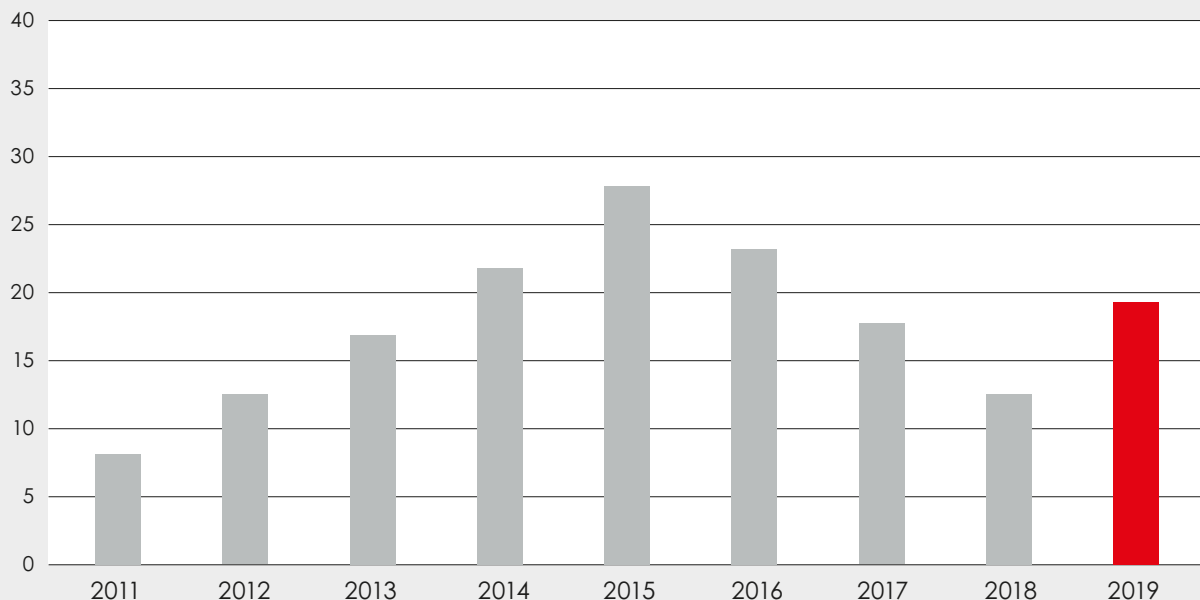
Assets situation

The company's equity ratio rose significantly compared to the previous year, in particular due to the positive result in the reporting year and the reduction in total assets by EUR –130,544 thousand. At the end of the financial year, GETEC ENERGIE AG had an equity ratio of 19.4 % (previous year: 5.4 %).

The equity ratio is to be rated as high, particularly in view of the very low investment intensity of 5.1 % (previous year: 2.9 %) resulting from operating activity.

□ EIGENKAPITALQUOTE
■ SHARE IN EQUITY

Eigenkapitalquote in %
equity share in %



In der Eigenkapitalquote des Berichtsjahres wurde das von der GETEC Energie Holding gewährte Nachrangdarlehen in Höhe von 10.000 TEUR als mezzanines Kapital sowie der Unterschiedsbetrag aus dem Lucky Buy der ENGIE Energielösungen GmbH in der Summe des Eigenkapitals berücksichtigt.

Die Abnahme der Bilanzsumme hat sowohl auf der Aktiv- als auf der Passivseite ihre Ursache in der vorjährigen Erstkonsolidierung der ehemaligen ENGIE Energielösungen GmbH, die im Berichtsjahr auf die Muttergesellschaft verschmolzen wurde. Im Wesentlichen hierdurch hat sich auf der Aktivseite der Stichtagsbestand der Forderungen deutlich vermindert. Dieser Bestand inklusive der sonstigen Vermögensgegenstände beträgt 154.429 TEUR (Vorjahr 269.268 TEUR) und stellt mit einem Anteil von 87,3 % der Bilanzsumme den wesentlichen Teil der Aktiva dar.

Auf der Passivseite hat die zur Forderungsentwicklung korrespondierende Verminderung der Verbindlichkeiten von 244.645 TEUR im Vorjahr auf 149.534 TEUR den wesentlichen Beitrag zur Entwicklung der Bilanzsumme geleistet.

In the equity ratio of the year under review, the subordinated loan of EUR 10,000 thousand, which GETEC Energie Holding granted as mezzanine capital, and the difference from the Lucky Buy of ENGIE Energielösungen GmbH, were taken into account in the total equity.

The decrease in the balance sheet total on both the assets and liabilities side is due to the first-time consolidation of the former ENGIE Energielösungen GmbH last year, which was merged into the parent company in the year under review. As of the reporting date, this had essentially reduced the balance sheet receivables on the assets side significantly. This portfolio, including other assets, amounts to EUR 154,429 thousand (previous year EUR 269,268 thousand) and accounts for a substantial portion of the assets, accounting for 87.3 % of the balance sheet total.

On the liabilities side, the corresponding reduction in liabilities from EUR 244,645 thousand in the previous year to EUR 149,534 was the major contribution to increasing the balance sheet total.

Finanzlage

Die nachhaltige Ertragslage der GETEC ENERGIE und eine konservative Ausschüttungspolitik sichern grundsätzlich die finanzielle Unabhängigkeit des Konzerns. Das operative Geschäft wird weiterhin überwiegend aus dem betrieblichen Cash-Flow finanziert, sodass keinerlei langfristige Bankverbindlichkeiten bestehen. Allerdings hatte die Übernahme des Geschäfts der ENGIE Energielösungen GmbH eine deutliche Steigerung der Commodity-Beschaffung zur Folge, die verbunden mit der negativen Entwicklung des Strompreises im letzten Quartal 2019 zu einer erheblichen Belastung der Liquidität führte, welche im Berichtszeitraum allerdings nie gefährdet war.

Der Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres in Höhe von 7.630 TEUR ist gegenüber dem Vorjahresstand um –11.840 TEUR gesunken. Dabei hatte der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit insbesondere infolge des umfassenden Bedienens der von der ENGIE Energielösungen GmbH übernommenen Rückstellungen für ausstehende Rechnungen eine wesentliche Auswirkung auf die Verminderung des Cashbestands. Dagegen führte der Cashflow aus der Investitionstätigkeit in Summe zu keinen wesentlichen Mittelabflüssen.

Unterstützt wurde die Entwicklung des Finanzmittelbestands jedoch durch ein Nachrangdarlehen (Mezzaninkapital) der GETEC Energie Holding GmbH, das den Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit mit +10.000 TEUR beeinflusst hat.

Das Zinsergebnis (ohne Beteiligungen) bewegte sich vor allem infolge der Finanzierung des von der ENGIE Energielösungen GmbH übernommenen Commoditygeschäfts unter dem Niveau des Vorjahres (–1.891 TEUR; Vorjahr –389 TEUR).

Die GETEC ENERGIE verfügt insgesamt über eine gute Vermögens-, Finanz- und Ertragsstruktur. Sämtliche langfristigen Vermögensgegenstände sind vollständig durch Eigenkapital gedeckt.

Financial position

The sustainable earnings position of the GETEC ENERGIE GmbH Group and a conservative dividend policy ensure the financial independence of the company. The operating business continues to be financed solely by the company's cash flow, resulting in no long-term bank liabilities. However, the takeover of the business of ENGIE Energielösungen GmbH resulted in a significant increase in commodity procurement, which, combined with the negative development of the electricity price in the last quarter of 2019, led to a significant burden on liquidity, which was never endangered in the reporting period.

At the end of the financial year, cash and cash equivalents of EUR 7,630 thousand were EUR 11,840 thousand lower than the previous year. The cash flow from operating activities had a significant impact on the reduction in cash, particularly as a result of the extensive use of the provisions for outstanding invoices taken over from ENGIE Energielösungen GmbH. In contrast, the cash flow from investing activities did not lead to any significant cash outflows.

However, the development of the cash and cash equivalents was supported by a subordinated loan (mezzanine capital) from GETEC Energie Holding GmbH, which influenced the cash flow from financing activities by EUR 10,000 thousand.

The net interest (excluding participating interests) was below the level of the previous year (EUR –1,891 thousand; previous year EUR –389,000), which was mainly due to the financing of the commodity business taken over from ENGIE Energielösungen GmbH.

Overall, GETEC ENERGIE has a good asset, financial, and earnings structure. All long-term assets are fully covered by equity.

PROGNOSEBERICHT | FORECAST

Basierend auf den gesamtwirtschaftlichen Rahmenbedingungen, für die die Bundesregierung vor Beginn der Corona-Krise im Rahmen ihrer Jahresprojektion 2020 vom 29.01.2020 einen preisbereinigten Zuwachs des Bruttoinlandsprodukts von 1,1 % voraussagte, und eine normale Wettersituation unterstellt, ist für 2020 mit einer weiteren leichten Steigerung aber nicht grundsätzlichen Veränderung des Primärenergieverbrauches in Deutschland zu rechnen. Hinsichtlich des Energiemixes gehen wir auch in 2020 von einer weiteren Verschiebung zugunsten der erneuerbaren Energien aus. Mittlerweile muss die Entwicklungsprognose des Bruttoinlandsproduktes deutlich nach unten korrigiert werden, inwieweit dies Auswirkungen auf den Primärenergieverbrauch haben wird, ist derzeit noch unsicher. Die Auswirkungen der Corona-Krise auf GETEC ENERGIE stellen wir im Abschnitt „Risikobericht“ dar.

Die Entwicklung der Energiepreise und die Entwicklung des Energiemarktes sind insgesamt aber schwer prognostizierbar. Zum einen unterliegen die Energiepreise weitgehend dem Einfluss welt- und geopolitischer Ereignisse, zum anderen haben wir infolge der Energiewende eine massive Zunahme der regulatorischen Eingriffe, die Marktmechanismen außer Kraft setzen und nur sehr schwer vorhersehbar sind. Sicher scheint zum gegenwärtigen Zeitpunkt allein, dass die Volatilität der Energiepreise weiter zunehmen wird. Da alle Terminpositionen preislich abgesichert sind, ergibt sich hieraus kein direkter Effekt auf die Ertragslage der GETEC ENERGIE. Mit ihrem Produkt- und Dienstleistungsportfolio ist die Gesellschaft für volatile Märkte weiterhin bestens aufgestellt.

Das, was ansonsten im Moment im Wettbewerbsumfeld zu erkennen ist, wird der Gesellschaft ebenfalls entgegenkommen. Die Konsolidierung des Energiemarktes entwickelt sich wie prognostiziert: Die großen Wettbewerber beschäftigen sich weiter überwiegend mit sich selbst oder ziehen sich aus dem Industriekundengeschäft zurück, so wie viele große europäische Energieunternehmen, die den deutschen Markt wieder verlassen haben. Viele Industriekunden haben dies erkannt, und suchen einen verlässlichen und verbindlichen Partner, den sie jederzeit in GETEC ENERGIE finden.

Based on the general economic conditions, for which the German federal government predicted a price-adjusted increase in gross domestic product of 1.1% as part of its annual projection 2020 of 1/29/2020 (before the beginning of the COVID-19 crisis), and which assumes normal weather conditions, a further slight increase is expected for 2020, but not a fundamental change in primary energy consumption in Germany. As far as the energy mix is concerned, we also expect a further shift in toward renewable energy in 2020. In the meantime, the performance forecast for the gross domestic product needs to be revised significantly downwards. The extent to which this will affect primary energy consumption is currently still uncertain. We describe the effects of the COVID-19 crisis on GETEC ENERGIE in the section "Risk Report".

However, the development of energy prices and the development of the energy market are difficult to predict overall. On the one hand, energy prices are largely subject to the influence of global and geopolitical events. On the other hand, as a result of the energy transition, we have a massive increase in regulatory interventions that override market mechanisms and can only be predicted with great difficulty. At the moment, it seems certain that energy prices will become much more volatile. Since all forward positions are hedged in price terms, there is no direct effect on the earnings position of GETEC ENERGIE. With its product and service portfolio, the company continues to be well-positioned for volatile markets.

The company will also be able to manage what is otherwise recognizable in the competitive environment at the moment. The consolidation of the energy market is developing as a forecast: The big competitors are either continuing to deal with internal issues or are withdrawing from the industrial customer business, as are many large European energy companies that have left the German market again. Many industrial customers have noticed this and are looking for a reliable and binding partner, which they will find at GETEC ENERGIE at all times.

Gleichzeitig werden Energieversorgungsunternehmen immer kostenbewusster, was der Vermarktung unserer kostengünstigen Prozessdienstleistungen entgegenkommt.

Marktseitig sieht sich GETEC ENERGIE nach dem deutlichen anorganischen und organischen Wachstum der letzten zwei Jahre für die Zukunft bestens aufgestellt. Für das Jahr 2020 ist mindestens eine Ergebnisstabilisierung und in 2021 eine deutliche Erfolgssteigerung abzusehen.

Schwerpunkte der Arbeit in diesem Jahr sieht die Gesellschaft in organischem Wachstum sowie in weiteren anorganischen Wachstumsprojekten, insbesondere im Dienstleistungsgeschäft. Zudem wird ein erheblicher Fokus auf die Nachhaltigkeit gesetzt, wie die Entwicklung von Energielösungen rund um das Thema Elektromobilität, der Entwicklung neuer Grünstromprodukte in enger Zusammenarbeit mit Betreibern von EEG-Anlagen und in der Photovoltaik. Die weitere Automatisierung und Digitalisierung der Prozesse bilden die Basis für den weiteren Ausbau des Geschäfts.

Zur zukünftigen Entwicklung wird ergänzend auf die nachfolgende Prognose für das Geschäftsjahr 2020 verwiesen.

At the same time, energy supply companies are becoming increasingly cost-conscious, which is beneficial for marketing our cost-effective process services.

On the market side, GETEC ENERGIE sees itself well positioned for the future, following the significant inorganic and organic growth of the past two years. At least a stabilization of earnings is expected for 2020 and a significant increase in performance is expected for 2021.

The company sees this year's focus of work in organic growth as well as in other inorganic growth projects, especially in the service business. Furthermore, there is a significant focus on sustainability, such as the development of energy solutions surrounding the topic of electromobility, the development of new green electricity products in close cooperation with EEG systems operators and in photovoltaics. The further automation and digitalization of the processes form the basis for the further expansion of the business.

For future developments, please refer to the following forecast for financial year 2020.

□ ZUKÜNFTIGE ENTWICKLUNG

■ FUTURE DEVELOPMENT

	IST 2019 TEUR <i>ACTUAL 2019 EUR k</i>	Veränderung zu Plan 2019 <i>Change on Plan 2019</i>	Plan 2020 <i>Plan 2020</i>
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	1.439.098	Auf Plan <i>As planned</i>	Wie Vorjahr <i>As previous year</i>
Rohergebnis <i>Gross profit</i>	26.851	Leicht über Plan <i>Slightly above plan</i>	Leicht über Vorjahr <i>Slightly above previous year</i>
Personalaufwand <i>Personnel costs</i>	12.947	Leicht unter Plan <i>Slightly below plan</i>	Wie Vorjahr <i>As previous year</i>
Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielles Anlagevermögen <i>Depreciation of property, plant and equipment and intangible assets</i>	1.370	Auf Plan <i>As planned</i>	Wie Vorjahr <i>As previous year</i>
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenses</i>	7.049	Leicht über Plan <i>Slightly above plan</i>	Leicht unter Vorjahr <i>Slightly below previous year</i>
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-1.211	Leicht über Plan <i>Slightly above plan</i>	Deutlich unter Vorjahr <i>Significantly below previous year</i>
Ergebnis vor Steuern (EBT) <i>Earnings before taxes (EBT)</i>	4.275	Leicht über Plan <i>Slightly above plan</i>	Leicht über Vorjahr <i>Slightly above previous year</i>

CHANCENBERICHT | OPPORTUNITY REPORT

Die Evaluierung von Potenzialen erfolgt kontinuierlich in allen Bereichen. GETEC ENERGIE identifiziert und bewertet regelmäßig die Chancen, die sich aus den Geschäftsfeldern ergeben, und handelt entsprechend. Die Chancen für unser Geschäft liegen in einem stetig wachsenden Bedarf an Dienstleistungen im Bereich der nachhaltigen Energiebeschaffung und Vermarktung von Energie aus konventioneller und erneuerbarer Erzeugung. Insbesondere das Geschäftsfeld der Nachhaltigkeit hat in den letzten Jahren an erheblicher Bedeutung gewonnen und bildet den Kernpunkt der Geschäftsstrategie der GETEC ENERGIE in den nächsten Jahren.

Als kompetenter Anbieter einer umfangreichen Dienstleistungspalette, die beispielsweise Leistungen im Bereich Energiebeschaffung, Energievermarktung, Bilanzkreismanagement, Vermarktung von Flexibilitäten, Energiedatenmanagement, Wechselmanagement, CO₂-Management und Abrechnungsdienstleistungen anbietet, kann GETEC ENERGIE einem großen Kundenkreis Serviceleistungen aus einer Hand anbieten. Auch in der Ausweitung auf die an Deutschland angrenzenden Märkte besteht – insbesondere nach dem Ausbau des Engagements in den Niederlanden – ein weiteres Potential, internationale Kunden stärker an die GETEC ENERGIE zu binden, neue Kunden zu gewinnen und mit entsprechenden Dienstleistungen erfolgreich zu sein. Weiterhin ist mit steigender Preisvolatilität auf dem Energiemarkt zu rechnen, welche intensiven und sich rasch ändernden politischen und regulatorischen Rahmenbedingungen ausgesetzt ist. In diesem Umfeld bestehen für die GETEC ENERGIE und ihre Tochtergesellschaften nachhaltige Wachstumschancen. Mit der Verwertung dieser Chancen sind auch Investitionen vor allen Dingen in IT verbunden. Die GETEC Energie wird planmäßig weiter „asset light“ agieren.

In einem wettbewerbsintensiven Marktumfeld ergänzt die wettbewerbsfähige Kostenstruktur der Gesellschaft den Wettbewerbsvorteil der Innovationskraft und Flexibilität. GETEC ENERGIE optimiert mit den laufenden Projekten zur weiteren Automatisierung der Geschäftsprozesse ihre Prozesskosten. Ein konsequenter Ausbau der Geschäftsfelder, insbesondere im Zusammenhang mit dem Kernthema Nachhaltigkeit bei einer Verbesserung der Kostenposition stärkt die Wettbewerbsposition und nachhaltiges Wachstum und sichert damit den Ertrag.

The potential is evaluated continuously in all areas. GETEC ENERGIE regularly identifies and assesses the opportunities arising from the business fields and acts accordingly. The opportunities for our business lie in the constantly growing demand for services in the field of sustainable energy procurement and the commercialization of energy from conventional and renewable generation. The business area of sustainability, in particular, has gained considerable importance in recent years and will form the core of GETEC ENERGIE's business strategy in the coming years.

As a competent provider of a comprehensive range of services, which offers services in the area of energy procurement, energy commercialization, balance sheet management, commercialization of flexibilities, energy data management, change management, CO₂ management and billing services, for example, GETEC ENERGIE can provide services to a large customer base from a single source. Furthermore, in expanding to the markets adjacent to Germany, there is further potential to bind international customers more closely to GETEC ENERGIE, win new customers and be successful with appropriate services – especially following the expansion of investments in the Netherlands. Furthermore, rising price volatility on the energy market is to be expected, which is subject to intensive and rapidly changing political and regulatory framework conditions. In this environment, there are sustainable growth opportunities for GETEC ENERGIE and its subsidiaries. The utilization of these opportunities is also accompanied by moderate investments, mainly in IT. GETEC Energie will continue to operate "asset light", as planned.

In a competitively intense market environment, the company's competitive cost structure increases the competitive advantage of the innovation power and flexibility. GETEC ENERGIE is optimizing its process costs with ongoing projects to further automate business processes. Consistent expansion of the business fields, particularly in connection with the core topic of sustainability when improving the cost position, strengthens the competitive position and sustainable growth, thus safeguarding the earnings.

RISIKOBERICHT | RISK REPORT

GETEC ENERGIE ist aufgrund ihrer operativen Tätigkeiten geschäftlichen Risiken ausgesetzt. Die Geschäfts-, Vermögens-, Finanz- und Ertragslage könnte durch Unsicherheiten in den wirtschaftlichen und politischen Rahmenbedingungen beeinflusst werden, insbesondere im gegenwärtigen makroökonomischen Umfeld, das geprägt ist von einem hohen Unsicherheitsgrad und einer sehr heterogenen Wirtschaftslage in den europäischen Ländern. Das Geschäftsumfeld wird durch die Nachfrage und die politischen Rahmenbedingungen in den nationalen und weltweiten Volkswirtschaften beeinflusst, die wiederum vom makroökonomischen Umfeld beeinflusst werden. Wir sehen weiterhin ein hohes Maß an Volatilität an den globalen Finanzmärkten, vorwiegend aufgrund der anhaltenden Krise in der Eurozone. Im Wesentlichen umfassen diese Risiken Marktpreisrisiken, Länder- bzw. politische Risiken, Liquiditäts- und Kreditrisiken sowie Zinsrisiken. Im Geschäftsjahr 2019 haben jedoch zu keiner Zeit Risiken aus den oben genannten Bereichen bestanden, die eine Beeinträchtigung der Geschäfte oder eine Gefährdung der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge hatten. Darüber hinaus können wir zurzeit auch für die nahe Zukunft keine derartigen Risiken erkennen.

Alle identifizierten Risiken werden durch ein Risikomanagementsystem laufend überwacht, und die ermittelten Faktoren werden kontinuierlich beobachtet und analysiert. Basierend auf einer vorangehenden Analyse erfolgt eine Bewertung, die je nach Ergebnis Maßnahmen zur Risikominimierung zur Folge hat. Dies kann auch die Einschränkung oder im Extremfall die Einstellung eines bestimmten Geschäftes zur Folge haben. Seit dem 01.02.2020 beschäftigt die GETEC ENERGIE GmbH einen full-time Riskmanager.

Marktpreisrisiken aus physischen Liefergeschäften, die in der Zukunft liegen, werden im Rahmen der Risikostrategie grundsätzlich zum Zeitpunkt des Abschlusses abgesichert. Neben den üblichen Standard-Forwards und -Futures, in denen sich die Parteien verpflichten, zu einem festen Preis die Ware zu tauschen, werden auch andere Sicherungsgeschäfte abgeschlossen, die im Energiegeschäft üblich sind. Die Wirksamkeit der Sicherungsbeziehungen wird durch Gegenüberstellung der (zukünftigen) Cashflows (Berechnung mit Forward-Preisen) gemessen. Die gegenläufigen Wert- und Zahlungsstromänderungen gleichen sich grundsätzlich aufgrund der Basiswertidentität aus. Aus der

GETEC ENERGIE is exposed to business risks resulting from its operational activities. The business, asset, financial, and earnings situation could be affected by uncertainties in the economic and political environment, particularly in the current macroeconomic environment, which is characterized by a high degree of uncertainty and a very heterogeneous economic situation in the European countries. The business environment is influenced by demand and the political framework conditions in the national and global economies, which, in turn, are influenced by the macroeconomic environment. We are continuing to see a high degree of volatility in the global financial markets, mainly as a result of the ongoing crisis in the eurozone. These risks mainly include market price risks, country and political risks, liquidity and credit risks, and interest rate risks. However, in financial year 2019, none of the risks from the above-mentioned areas, which would have had the effect of impairing the business or jeopardizing the continuation of business activity, prevailed. We also do not foresee any such risks for the near future.

All identified risks are continuously monitored by a risk management system and the identified factors are monitored and analyzed continuously. Based on a previous analysis, an assessment is carried out, which leads to risk minimization, depending on the results. This may also result in the restriction or, in extreme cases, the discontinuation of a particular business activity. GETEC ENERGIE GmbH has employed a full-time risk manager since 02/01/2020.

As part of the risk strategy, market price risks arising from physical delivery transactions that lie in the future are fundamentally hedged at the time of the financial statements. In addition to the usual standard forwards and futures, in which the parties undertake to exchange the goods at a fixed price, other hedging transactions which are typical in the energy sector are also concluded. The effectiveness of the hedging relationships is measured by comparing the (future) cash flows (calculation with forward prices). The countervailing fluctuations in value and cash flows are similar due to the underlying base value identity. The effectiveness measurement shows that the opportunities overcompensate for the risks by counterbalancing the market value change of the underlying asset and hedging transactions.

Effektivitätsmessung ergibt sich, dass die Chancen die Risiken durch Gegenüberstellung der Marktwertveränderung von Grund- und Sicherungsgeschäft überkompensieren.

Wesentliches Risiko im ersten Quartal 2020 ist die Corona-Krise, hinsichtlich derer die GETEC ENERGIE bereits frühzeitig Vorkehrungen getroffen und eine volle Funktionsfähigkeit der Prozesse im Quarantänefall sichergestellt hatte. Da die GETEC ENERGIE weitestgehend gegen Ausfall-, Preis- und Mengenrisiken abgesichert ist, wird mit keinen wesentlichen Auswirkungen auf das prognostizierte Ergebnis 2020 gerechnet.

Das laufende Liquiditätsrisiko sichern wir durch ausreichende Kreditlinien und eine vorausschauende Liquiditätsplanung. Zudem verzeichnet die GETEC ENERGIE eine geringe Kapitalbindung durch langfristige Vermögenswerte und verfügt über keine mittel- oder langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten.

Das insgesamt gegebene Kreditrisiko minimieren wir durch eine detaillierte Bonitätsanalyse, die Festlegung von Limits sowie den Einsatz von Barsicherheiten, Bankgarantien, Warenkreditversicherungen, Abschlagszahlungen und kurzen Zahlungszielen.

Das Zinsrisiko ist für die GETEC ENERGIE, trotz der für die Zukunft sehr schwer vorhersehbaren Zinsentwicklung, ebenfalls als gering einzuschätzen, da das Zins-Exposure aufgrund der nur temporären externen Verschuldung sehr kurzfristig ist.

Soweit nicht anders ausgeführt, wurde dem Chancen- und Risikobericht ein Prognosezeitraum für die nächsten drei Jahre zugrunde gelegt.

The main risk in the first quarter of 2020 is the COVID-19 crisis, for which GETEC ENERGIE took early precautions and ensured that the processes would be fully functional in the event of a quarantine. As GETEC ENERGIE is largely hedged against default, price, and volume risks, no significant effects on the forecast result for 2020 are expected.

We have secured the current liquidity risk with sufficient credit lines and forward-looking liquidity planning. Furthermore, GETEC ENERGIE has a low level of capital commitment through long-term assets and has no medium or long-term liabilities toward credit institutes.

We minimize the overall credit risk by means of a detailed credit-worthiness analysis, setting limits, and the use of cash collateral, bank guarantees, commodity credit insurance, advance payments, and short payment terms.

The interest rate risk for GETEC ENERGIE is also low, despite the fact that interest rates are very difficult to predict for the future, since the interest rate exposure is very short term due to the external debt being only temporary.

Unless stated otherwise, the opportunity and risk report was based on a forecast period for the next three years.

VERSICHERUNG DER GESCHÄFTSFÜHRUNG

INSURANCE OF THE MANAGEMENT BOARD

Gemäß § 289 Abs. 1 Satz 5 HGB haben wir den Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage der Kapitalgesellschaft im Lagebericht nach bestem Wissen so dargestellt, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird und die wesentlichen Chancen und Risiken beschrieben werden.

Hannover, den 21.04.2020

Pursuant to Section 289 (1) Sentence 5 of the German Commercial Code (HGB), we have presented the course of business, including the business results and the position of the capital company, in the management report to the best of our knowledge in such a way that a true and fair view is presented and the main opportunities and risks are described.

Hanover, 4/21/2020



Bernward Peters



Christian Holtmann



Cord Wiesner

ANHANG ZUM TEILKONZERNABSCHLUSS | NOTES TO THE SUB-GROUP CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

I. Allgemeine Angaben

Der Teilkonzernabschluss der GETEC ENERGIE GmbH, Hannover (nachfolgend auch „Muttergesellschaft“ genannt) ist nach den Vorschriften des deutschen Handelsgesetzbuches (§290 ff. HGB) und des GmbH-Gesetzes (GmbHG), jeweils in der Fassung des Bilanzrichtlinie-Umsetzungsgesetzes (BilRUG) in Euro aufgestellt worden.

Die GETEC ENERGIE GmbH ist in das Handelsregister beim Amtsgericht Hannover unter der Nummer HRB 217861 eingetragen.

Die Vorjahreszahlen werden in TEUR und in Klammern angegeben.

Der Grundsatz der Darstellungstetigkeit wurde beachtet.

I. General information

The sub-group consolidated financial statements of GETEC ENERGIE GmbH, Hanover, (hereinafter also referred to as the "Parent Company") have been prepared in euros in accordance with the provisions of the German Commercial Code (clause 290 et seq HGB) and the German law on limited liability companies (GmbHG) in the version contained in the Accounting Directive Implementation Act (BilRUG).

GETEC ENERGIE GmbH is entered in the commercial register at Hanover District Court under the number HRB 217861.

The previous year's figures are stated in EUR (thousands) and in brackets.

The principle of representation was followed.

II. Konsolidierungskreis

Die GETEC ENERGIE GmbH hält folgende direkte Beteiligungen an Unternehmen, die in den Teilkonzernabschluss durch Vollkonsolidierung einbezogen worden sind:

II. Consolidation group

GETEC ENERGIE GmbH holds the following direct investments in companies that have been included in the sub-group financial statements through full consolidation:

Unternehmen <i>Company</i>	Sitz <i>Headquarters</i>	Anteil am Kapital in % <i>Share in capital in %</i>	Erstkonsolidierung <i>First Consolidation</i>
GETEC Daten- und Abrechnungsmanagement GmbH	Magdeburg	100,0	31.12.2005
GEWI AG	Hannover	81,3	31.12.2009
EEG Energie-Einkaufs- und Service GmbH	Henstedt-Ulzburg	100,0	31.12.2018
Energie Makelaar B.V.	NL-Wierden	62,5	31.12.2018
GETEC mobility solutions GmbH	Hannover	72,648	31.12.2018
4. GETEC Energie Vorratsgesellschaft mbH	Hannover	100,0	
Nexus Green GmbH	Magdeburg	100,0	
Enlogs South East Kft.	Budapest/Ungarn	100,0	

Die nachfolgend genannten Unternehmen wurden als assoziierte Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen:

The following companies were included in the consolidated financial statements as associates:

Unternehmen <i>Company</i>	Sitz <i>Headquarters</i>	Anteil am Kapital in % <i>Share in capital in %</i>	Unterschiedsbetrag anteiliges Eigenkapital zum 31.12.2019 <i>Difference in proportional equity as at 31.12.2019</i>
smart Energy Services GmbH	Wien/Österreich	50,0	0
Coulomb GmbH	München	50,0	0
Convex Energy GmbH	Hannover	20,0	0
ConceptsnSolutions B.V.	NL-Wierden	50,0	1.595.065,64

Die Summe der negativen Equity-Werte beträgt im Jahr 2019 EUR –1.272.949,37.

Die Veränderungen des Konsolidierungskreises im Geschäftsjahr 2019 haben keinen wesentlichen Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Teilkonzerns. Die Gesellschaften GETEC climate projects GmbH und die GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH (vormals: ENGIE Energielösungen GmbH) wurden mit der GETEC ENERGIE GmbH verschmolzen. Die GETEC Weimar GmbH wurde veräußert. Daher ist eine Vergleichbarkeit mit den Vorjahreszahlen gegeben.

Die ENLOGS South East Kft., Budapest und die 4. GETEC Energie Vorratsgesellschaft mbH wurden gemäß § 296 Abs. 2 S. 1 HGB nicht in den Konzernabschluss einbezogen, da diese von untergeordneter Bedeutung sind. Des Weiteren besteht seit dem 31.12.2019 eine 100%-ige Beteiligung an der Nexus Green GmbH, Magdeburg. Die Gesellschaft wird planmäßig in 2020 weiterveräußert und wurde deshalb gemäß § 296 Abs. 1 Nr. 3 HGB nicht in den Konzernabschluss einbezogen.

Die Bilanzstichtage der in den Teilkonzernabschluss einbezogenen Unternehmen stimmen mit dem der Muttergesellschaft überein. Vorgänge von besonderer Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns, die zwischen dem Abschlussstichtag des einbezogenen Tochterunternehmens und dem Konzernabschlussstichtag liegen, sind nicht eingetreten.

The total of negative equity values in 2019 is EUR -1,272,949.37.

The changes in the consolidated group in the financial year 2019 have no significant impact on the net assets, financial position, and earnings position of the sub-group. The companies GETEC climate projects GmbH and GETEC Energieversorgungsgesellschaft mbH (formerly: ENGIE Energielösungen GmbH) were merged with GETEC ENERGIE GmbH. GETEC Weimar GmbH was sold. Therefore, it is possible to make comparisons with the previous year's figures.

ENLOGS South East Kft., Budapest and the 4th GETEC Energie Vorratsgesellschaft mbH were, pursuant to clause 296 (2) (1) of the German Commercial Code (HGB), not included in the consolidated financial statements since these are of minor importance. Furthermore, there has been a 100% stake in Nexus Green GmbH, Magdeburg, since 12/31/2019. The company will be resold on schedule in 2020 and was, therefore, not included in the consolidated financial statements in accordance with clause 296 (1) No. 3 of the German Commercial Code (HGB).

The balance sheet cut-off dates in the companies included in the sub-group financial statement match that of the parent company. There were no events of particular importance for the assets, finance, and earnings position of the Group, which lie between the cut-off date for the subsidiary and the Group cut-off date.

III. Konsolidierungsmethoden

Seit dem Geschäftsjahr 2010 erfolgte die Kapitalkonsolidierung durch die so genannte Neubewertungsmethode nach § 301 Abs. 1 HGB für Gesellschaften, die nach dem 1. Januar 2010 erstmalig in den Konzernabschluss einbezogen wurden. Seit diesem Zeitpunkt wird die einzubeziehende Gesellschaft nicht erstmalig auf den Bilanzstichtag konsolidiert. Vielmehr erfolgt nach § 301 Abs. 2 HGB der erstmalige Einbezug auf den Erwerbs- oder Gründungszeitpunkt der Gesellschaft.

Die Kapitalkonsolidierung erfolgte in den Jahren vor 2010 zulässigerweise nach der so genannten Buchwertmethode. Als Zeitpunkt des erstmaligen Einbezugs in den Konzernabschluss wurde hiernach der Konzernabschlusstichtag gewählt, der dem Erwerbszeitpunkt folgte. Gemäß Artikel 66 Abs. 3 EGHGB wird für diese Fälle die Buchwertmethode entsprechend fortgeführt.

Die Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen den konsolidierten Gesellschaften werden gegenseitig aufgerechnet.

Erlöse aus Innenumsätzen sowie andere konzerninterne Erträge werden mit den entsprechenden Aufwendungen verrechnet.

Da Zwischenergebnisse aus Liefer- und Leistungsbeziehungen nur in geringem Umfang zu verzeichnen waren und somit von untergeordneter Bedeutung sind und die Lieferungen und Leistungen zu marktüblichen Bedingungen abgerechnet wurden, wurde auf deren Eliminierung zur Vermeidung eines unverhältnismäßigen Aufwandes verzichtet. Zwischenergebnisse aus sonstigen Transaktionen wurden eliminiert.

Die Fremdanteile am Kapital wurden als „Nicht beherrschende Anteile“ gesondert ausgewiesen. Die GETEC ENERGIE GmbH hat im Geschäftsjahr Anteile an der Getec mobility solutions GmbH veräußert. In den Teilkonzernabschluss wurde die Getec mobility Solutions GmbH durch Vollkonsolidierung einbezogen.

III. Consolidation methods

Since the 2010 financial year, capital has been consolidated using the revaluation method in accordance with clause 301 (1) HGB for companies that were included in the consolidated financial statements for the first time after January 1, 2010. Since then, the company to be included has not been consolidated for the first time on the balance sheet date. Rather, pursuant to clause 301 (2) HGB, the initial inclusion occurs at the time of acquisition or foundation of the company.

Capital consolidation in the years before 2010 was permitted using the book value method. The date of first-time inclusion in the consolidated financial statements was the consolidated financial statements reporting date that followed the acquisition date. Pursuant to article 66 section 3 of the Introductory Act to the German Commercial Code (EGHGB), the book value method continued to be used.

The assets and liabilities between the consolidated companies are eliminated.

Proceeds from internal revenues as well as other intra-Group earnings are offset with their corresponding expenses.

Since there were only a low amount of interim results from service and delivery relations, and are thus of minor importance, and the deliveries and services were calculated under the usual market conditions, they were not eliminated in order to avoid disproportionate effort. Interim results from other transactions were eliminated.

The third-party share in capital was recorded as "non-controlling interests". GETEC ENERGIE GmbH sold shares in Getec mobility solutions GmbH in the financial year. Getec mobility Solutions GmbH was included in the sub-group financial statements through full consolidation.

IV. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die in die Konsolidierung einbezogenen Abschlüsse werden grundsätzlich nach den bei der GETEC ENERGIE GmbH angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden einheitlich aufgestellt. Diese Methoden werden im Teilkonzernabschluss beibehalten.

Der Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden liegt die Annahme über die Fortführung der Unternehmenstätigkeit (going-concern-Prämisse) zugrunde. Dieser Annahme stehen weder tatsächliche noch rechtliche Gegebenheiten entgegen.

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände werden mit ihren Anschaffungskosten angesetzt und planmäßig abgeschrieben. Firmenwerte aus der Kapitalkonsolidierung werden aktiviert und über die individuelle betriebliche Nutzungsdauer linear verteilt.

Durch die Zukäufe von Beteiligungen in 2018 (EEG Energie-Einkaufs- und Service GmbH, Energie Makelaar B.V. und Conceptsolutions B.V.) wurden Firmenwerte in Höhe von EUR 5.453.307,64 aktiviert. Als Nutzungsdauer wurde in Abhängigkeit der geplanten Projekt bzw. Vertragslaufzeiten im Zusammenhang mit diesen Beteiligungen jeweils ein Zeitraum von zwanzig Jahren angenommen.

Sachanlagen sind zu den Anschaffungs- oder Herstellungskosten bzw. mit dem am Bilanzstichtag niedrigeren beizulegenden Wert bewertet. Sie werden planmäßig entsprechend der voraussichtlichen wirtschaftlichen Nutzungsdauer abgeschrieben.

Die Bewertung der Finanzanlagen erfolgt zu Anschaffungskosten bzw. zu einem niedrigeren beizulegenden Wert.

Die Bilanzierung der übrigen Rückstellungen erfolgt in Höhe des nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrags.

Die Verbindlichkeiten sind zum Erfüllungsbetrag angesetzt.

Bei Abschlüssen in Fremdwährung wird gemäß § 308a HGB die Bilanz zum Stichtagskurs, das Eigenkapital zum historischen Kurs und die GuV zum Durchschnittskurs umgerechnet. Die Differenz wird in der Position „Eigenkapital aus Währungsumrechnung“ ausgewiesen.

IV. Accounting and evaluation principles

The financial statements that are included in the consolidation are generally shown consistently in accordance with the accounting and valuation methods that are used for GETEC ENERGIE GmbH. These methods are retained in the sub-group financial statements.

The analysis of the assets and debts are based on the going concern assumption. There are neither actual nor legal circumstances against this assumption.

The purchased intangible assets are estimated at their acquisition cost and amortized according to schedule. Goodwill from the capital consolidation is booked and distributed linearly over the individual operational useful life.

From the purchase of investments in 2018 (EEG Energie-Einkaufs- und Service GmbH, Energie Makelaar B.V. and Conceptsolutions B.V.), goodwill of EUR 5,453,307.64 was booked. In each case, a period of twenty years was accepted as useful life, depending on the planned project and contract periods in connection with these investments.

Fixed assets are to be valued at their acquisition or manufacturing costs or with the lower attributable value as of the balance sheet cut-off date. They are depreciated according to schedule in accordance with the expected economic useful life.

The financial assets are valued at their acquisition costs or at a lower attributable value.

Other provisions are recognized at the settlement amount required by reasonable commercial judgment.

The liabilities are posted at their performance value.

With financial statements in foreign currency, the balance sheet is converted pursuant to clause 308a of the German Commercial Code (HGB) as of the rate on the closing date, equity to the historical rate and the profit and loss at the average rate. The difference is posted in the position "Equity from currency conversion".

□ FINANZINSTRUMENTE

Die GETEC ENERGIE GmbH bildet Bewertungseinheiten i.S.v. § 254 HGB zur Abbildung ökonomischer Sicherungsbeziehungen. Es werden für physische Energiehandels- sowie Preisabsicherungsgeschäfte für Strom und Erdgas Bewertungseinheiten auf Makro-Hedge-Ebene gebildet. Die Bewertungseinheiten werden entsprechend der Risikostrategie grundsätzlich bei Zugang gebildet und enden bei Fälligkeit von Grund- und Sicherungsgeschäft. Dabei kommt die Einfrierungsmethode zur bilanziellen Abbildung zur Anwendung.

Neben den üblichen Standard-Forwards und -Futures, in denen sich die Parteien verpflichten zu einem festen Preis die Ware zu tauschen, werden auch andere Sicherungsgeschäfte abgeschlossen, die im Energiegeschäft üblich sind. Die abgesicherten Grundgeschäfte bewegen sich bei Strom und bei Erdgas in einer Größenordnung von ca. 523 Mio. EUR. Aus den bestehenden Termingeschäften drohen keine zukünftigen Verluste. Somit sind auch mit der Bildung der Bewertungseinheiten keine drohenden Verluste abgesichert.

Die Wirksamkeit der Sicherungsbeziehungen wird durch Gegenüberstellung der (zukünftigen) Cashflows (Berechnung mit Forward-Preisen) gemessen. Die gegenläufigen Wert- und Zahlungsstromänderungen gleichen sich grds. aufgrund der Basiswertidentität aus.

Aus der Effektivitätsmessung ergibt sich, dass die Chancen die Risiken durch Gegenüberstellung der Marktwertveränderung von Grund- und Sicherungsgeschäften überkompensieren. Bilanzpositionen werden insofern nicht berührt.

■ FINANCIAL INSTRUMENTS

GETEC ENERGIE GmbH forms valuation units as stated in clause 254 of the German Commercial Code (HGB) for the creation of economic hedging relationships. Valuations are formed on macro-hedge levels for physical energy trading and price hedging transactions for electricity and natural gas. The valuation units are generally formed according to the risk strategy at the time of receipt and expire at the maturity of the underlying and hedging transaction. The freezing method is used for accounting purposes.

In addition to the usual standard forwards and futures, in which the parties undertake to exchange the goods at a fixed price, other hedging transactions which are typical in the energy sector are also concluded. The hedged underlying transactions are around EUR 523 million for electricity and natural gas. Existing futures do not threaten future losses. Therefore, even with the formation of the valuation units, no threatening losses are hedged.

The effectiveness of the hedging relationships is measured by comparing the (future) cash flows (calculation with forward prices). The countervailing fluctuations in value and cash flows are similar due to the underlying base value identity.

The effectiveness measurement shows that the opportunities overcompensate for the risks by counterbalancing the market value change of the underlying asset and hedging transactions. Balance sheet items are not affected in this respect.

V. Angaben zur Konzernbilanz

□ ANLAGEVERMÖGEN

Die Bewertung des Anlagevermögens erfolgte grundsätzlich zu den Anschaffungs- oder Herstellungskosten. Anschaffungsnebenkosten wurden berücksichtigt.

Bei den Gegenständen des Anlagevermögens, deren Nutzung zeitlich begrenzt ist, sind die Anschaffungs- oder Herstellungskosten um planmäßige Abschreibungen vermindert worden. Die Entwicklung der einzelnen Posten des Anlagevermögens im Geschäftsjahr 2019 ist dem beigefügten Anlagespiegel zu entnehmen.

Es kommen grundsätzlich folgende Abschreibungssätze zur Anwendung:

V. Information on the consolidated balance sheet

■ ASSETS

The valuation of fixed assets was always carried out at the acquisition or manufacturing cost. Incidental acquisition costs were taken into account.

In the case of fixed assets whose use is limited in time, the acquisition or manufacturing costs have been reduced by scheduled depreciation.

The development of the individual items of fixed assets in financial year 2019 can be found in the attached asset schedule.

Generally speaking, the following depreciation rates are used:

	Nutzungsdauer in Jahren <i>Useful life in years</i>	Abschreibungssatz in % <i>Depreciation rate in %</i>	Abschreibungsmethode <i>Depreciation method</i>
Immaterielle Vermögensgegenstände <i>Intangible assets</i>	1,5 – 10,0	10,0 – 66,7	linear <i>linear</i>
Technische Anlagen <i>Technical equipment</i>	10,0	10,0	linear <i>linear</i>
Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Operating and office equipment</i>	1,5 – 15,0	6,7 – 66,7	linear <i>linear</i>
Geringwertige Wirtschaftsgüter <i>Low-value assets</i>	1,0	100,0	sofort <i>immediately</i>

Bei Zugängen erfolgte die Errechnung der Abschreibungen auf die beweglichen Gegenstände des Anlagevermögens zeitanteilig.

Die Abgänge wurden zu den auf den Zeitpunkt des Ausscheidens aus dem Anlagevermögen ermittelten Restwerten ausgebucht.

For additions, the amortization of depreciation on movable assets was made *pro rata temporis*.

The disposals were derecognized at the residual value calculated at the time of withdrawal.

Bei beweglichen und abnutzbaren Vermögensgegenständen, die einer selbständigen Nutzung fähig sind und deren Anschaffungs- oder Herstellungskosten EUR 800,00 nicht übersteigen, wurden die Zugänge des Berichtsjahres als „geringwertige Wirtschaftsgüter“ aktiviert und im Berichtsjahr in vollem Umfang abgeschrieben.

In Anwendung der steuerrechtlichen Bewertungsvorschrift des § 6 Abs. 2 EStG werden die Anschaffungskosten von abnutzbaren beweglichen Wirtschaftsgütern des Anlagevermögens, die einer selbständigen Nutzung fähig sind und deren Anschaffungskosten jeweils EUR 800,00 nicht übersteigen, in voller Höhe abgeschrieben. Die GWG-Sammelposten werden weiterhin aufgelöst.

Die Firmenwerte haben sich gemäß nachfolgender Tabelle im Berichtsjahr wie folgt entwickelt:

For movable and depreciable assets that can be used independently, and whose acquisition or manufacturing costs do not exceed EUR 800, the additions in the year under review were capitalized as "low-value assets" and depreciated in full in the year under review.

In accordance with the tax-law valuation rule of clause 6 (2) of the German Income Tax Act (EStG), the acquisition costs of depreciable movable assets of fixed assets that are capable of standalone use and whose acquisition costs do not exceed EUR 800 are fully written down. The anti-money laundering (GWG) collective items will continue to be dissolved.

According to the following table, goodwill performed as follows in the reporting year:

	historische Anschaffungskosten <i>historical acquisition costs</i>				kumulierte Abschreibungen <i>accumulated depreciation</i>				Buchwerte <i>carrying amounts</i>	
Firmenwert aus Kapitalkon- solidierung <i>Goodwill from capital consolidation</i>	Stand 01.01.2019 <i>status 01.01.2019</i> EUR	Zugänge <i>Additions</i> EUR	Abgänge <i>Disposals</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR	Stand 01.01.2019 <i>status 01.01.2019</i> EUR	Zugang des Geschäfts- jahres <i>Start of financial year</i> EUR	Abgang des Geschäfts- jahres <i>End of the financial year</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR	Stand 31.12.2018 <i>status 31.12.2018</i> EUR
GETEC ENERGIE GmbH	0,00	202.661,04	202.661,04	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
GETEC Climate Projects GmbH	202.661,04	0,00	202.661,04	0,00	202.661,04	0,00	202.661,04	0,00	0,00	0,00
EEG GmbH	2.604.823,80	748.423,78	0,00	3.353.247,58	75.974,03	189.491,40	0,00	265.465,43	3.087.782,15	2.528.849,77
Energie Makelaar	1.076.188,68	0,00	0,00	1.076.188,68	53.809,43	53.809,43	0,00	107.618,86	968.569,82	1.022.379,25
CNS	1.772.295,16	0,00	0,00	1.772.295,16	88.614,76	88.614,76	0,00	177.229,52	1.595.065,64	1.683.680,40
	5.655.968,68	951.084,82	405.322,08	6.201.731,42	421.059,26	331.915,59	202.661,04	550.313,81	5.651.417,61	5.234.909,42

GETEC ENERGIE GmbH (vormals AG); Hannover (Teilkonzern) |

GETEC ENERGIE GmbH (formerly AG); Hanover (sub-group)

□ ANLAGENSPIEGEL ZUM 31. DEZEMBER 2019

■ FIXED ASSETS AS AT 31 DECEMBER 2019

	historische Anschaffungskosten historical acquisition costs			
Bilanzposten <i>Balance sheet items</i>	Stan 01.01.2019 <i>status 01.01.2019</i> EUR	Zugänge <i>Additions</i> EUR	Abgänge <i>Disposals</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände Intangible assets				
1. Selbst geschaffene Rechte <i>Self-created rights</i>	367.222,27	0,00	367.222,27	0,00
2. Entgeltlich erworbene Konzessionen <i>Purchased concessions</i>	2.036.945,67	536.499,81	293.939,14	2.279.506,34
3. Geleistete Anzahlungen <i>Advance payments</i>	9.600,00	27.172,32	9.600,00	27.172,32
4. Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	5.655.968,68	951.084,82	405.322,08	6.201.731,42
	8.069.736,62	1.514.756,95	1.076.083,49	8.508.410,08
II. Sachanlagen Property, plant and equipment				
1. Technische Anlagen und Maschinen <i>Technical equipment and machines</i>	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Other equipment, factory and office equipment</i>	5.550.211,12	205.906,15	276.620,02	5.479.497,25
3. GWG's <i>MLA's</i>	1.336,10	0,00	0,00	1.336,10
4. Geleistete Anzahlungen im Bau <i>Advance payments in construction</i>	0,00	180.025,83	0,00	180.025,83
	5.551.547,22	385.931,98	276.620,02	5.660.859,18
III. Finanzanlagen Investments				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen <i>Shares in affiliated companies</i>	165.239,34	272.305,73	215.880,09	221.664,98
2. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen <i>Participations in associated companies</i>	371.051,85	464.325,12	113.124,97	722.252,00
3. Beteiligungen <i>Financial assets</i>	4.100,00	0,00	0,00	4.100,00
4. Wertpapiere des Anlagevermögens <i>Securities held as fixed assets</i>	9.540,00	0,00	0,00	9.540,00
5. Genossenschaftsanteile zum langfristigen Verbleib <i>Cooperative shares to long-term</i>	7.000,00	0,00	0,00	7.000,00
	556.931,19	736.630,85	329.005,06	964.556,98
	14.178.215,03	2.637.319,78	1.681.708,57	15.133.826,24

kumulierte Abschreibungen accumulated depreciation				Buchwerte carrying amounts	
Stand 01.01.2019 <i>status 01.01.2019</i> EUR	Zugang des Geschäftsjahres <i>Start of financial year</i> EUR	Abgang des Geschäftsjahres <i>End of the financial year</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR	Stand 31.12.2019 <i>status 31.12.2019</i> EUR	Stand 31.12.2018 <i>status 31.12.2018</i> EUR
218.740,87	148.481,40	367.222,27	0,00	0,00	148.481,40
1.591.827,32	253.136,40	5.361,57	1.839.602,41	439.903,94	445.118,35
0,00	0,00	0,00	0,00	27.172,32	9.600,00
421.059,26	331.915,59	202.661,04	550.313,81	5.651.417,61	5.234.909,42
2.231.627,45	733.533,39	575.244,88	2.389.916,22	6.118.493,87	5.838.109,17
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2.976.918,41	636.412,53	165.304,54	3.448.026,40	2.031.470,85	2.573.292,71
1.336,10	0,00	0,00	1.336,10	0,00	0,00
0,00	0,00	0,00	0,00	180.025,83	0,00
2.978.254,51	636.412,53	165.304,54	3.449.362,50	2.211.496,68	2.573.292,71
165.239,34	0,00	0,00	165.239,34	56.425,64	0,00
0,00	0,00	0,00	0,00	722.251,99	371.051,84
0,00	0,00	0,00	0,00	4.100,00	4.100,00
0,00	0,00	0,00	0,00	9.540,00	9.540,00
0,00	0,00	0,00	0,00	7.000,00	7.000,00
165.239,34	0,00	0,00	165.239,34	799.317,63	391.691,84
5.375.121,30	1.369.945,92	740.549,16	6.004.518,06	9.129.308,18	8.803.093,72

□ UMLAUFVERMÖGEN

Die Gegenstände des Umlaufvermögens sind mit Anschaffungs- oder Herstellungskosten bewertet worden. Anschaffungspreisminderungen wurden abgesetzt. Soweit der Wert, der den Gegenständen am Abschlussstichtag beizulegen war, niedriger war als die Anschaffungs- oder Herstellungskosten, ist dieser Wert angesetzt worden (Niederstwertprinzip).

Zur Berücksichtigung der allgemeinen Kreditrisiken wurde eine ausreichende Pauschalwertberichtigung angesetzt.

Die Forderungen gegen verbundene Unternehmen betreffen in voller Höhe Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sind kurzfristig fällig. Des Weiteren betrifft die Position Forderungen gegen Gesellschafter in Höhe von EUR 6.086,74.

Die Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, beinhalten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen von EUR 1.413.671,29. Von den Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, haben EUR 8.432.471,36 eine Restlaufzeit von über einem Jahr, da es sich um Darlehensforderungen handelt.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind Kauttionen in Höhe von EUR 1.737.628,09 ausgewiesen, die eine Restlaufzeit von mehr als einem Jahr haben.

□ ABGRENZUNG AKTIVE LATENTE STEUERN

Latente Steuern werden auf die Unterschiede in den Bilanzansätzen der Handelsbilanz und der Steuerbilanz angesetzt, sofern sich diese in späteren Geschäftsjahren voraussichtlich abbauen. Aktive und passive latente Steuern werden saldiert ausgewiesen. Der Berechnung der latenten Steuern liegt grds. ein effektiver Steuersatz von ca. 31,72 % zugrunde (ca. 15,83 % für die Körperschaftsteuer einschließlich Solidaritätszuschlag und ca. 15,89 % für die Gewerbesteuer), der sich voraussichtlich im Zeitpunkt des Abbaus der Differenzen ergeben wird.

Im Falle eines Aktivüberhangs der latenten Steuern zum Bilanzstichtag wird von dem Aktivierungswahlrecht des § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB Gebrauch gemacht. Zum Bilanzstichtag ergeben sich aktive latente Steuern von EUR 2.133.500,00 (i.Vj. EUR 2.094.000,00). Die Verlustvorträge wurden berücksichtigt und sollen mit künftigen Gewinnen verrechnet werden.

■ CURRENT ASSETS

The current assets have been valued at their acquisition or manufacturing cost. Acquisition price reductions were discontinued. If the value to be attached to the items on the balance sheet date was lower than the acquisition or manufacturing costs, this value has been applied (lowest value principle).

To take account of the general credit risks, a sufficient lump sum allowance was recognized.

The receivables from affiliated companies relate, in full, to trade receivables and are due in the short term. This position also relates to receivables from shareholders amounting to EUR 6,086.74.

The receivables from companies with which an equity interest exists include trade receivables of EUR 1,413,671.29. Of the receivables from companies with which an equity interest exists, EUR 8,432,471.36 have a remaining term of more than one year as they are loan receivables.

The other assets include deposits of EUR 1,737,628.09 that have a remaining term of more than one year.

■ DEFERRED TAX ASSETS

Deferred taxes are recognized at the difference between the balance sheet items and the trade balance, if these are expected to decline in later financial years. Deferred tax assets and liabilities are netted. The calculation of deferred taxes is an effective tax rate of approx. 31.72% (approx. 15.83% for corporation tax including solidarity surcharge and approx. 15.89% for trade tax), which is expected to arise at the time the differences are reduced.

In the event of excess assets over deferred taxes as of the balance sheet date, use is made of the option to capitalize in accordance with clause 274 (1) (2) of the German Commercial Code (HGB). As of the balance sheet date, there were deferred tax assets of EUR 2,133,500.00 (prev. year: EUR 2,094,000.00). The loss carryforwards have been taken into account and should be offset against future profits.

□ EIGENKAPITAL

Das Stammkapital wird in EUR geführt, ist vollständig eingezahlt und beträgt EUR 10.000.000.

Die Entwicklung und Zusammensetzung zeigt der Eigenkapitalspiegel in der Anlage.

Im Rahmen der Kapitalkonsolidierung der ENGIE Energielösungen GmbH entstand ein passiver Unterschiedsbetrag in Höhe von EUR 6.949.774,52 (Eigenkapitalcharakter in Folge eines günstigen Kaufs). Dieser wird entsprechend der Laufzeit der übernommenen Verträge über drei Jahre verteilt. Im Geschäftsjahr wurden EUR 2.311.551,61 ergebniswirksam aufgelöst.

□ RÜCKSTELLUNGEN

Die Bilanzierung der Rückstellungen erfolgte in Höhe des Erfüllungsbetrages gemäß § 253 Abs. 1 HGB, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung zur Abdeckung aller erkennbaren Risiken und ungewissen Verbindlichkeiten notwendig ist.

Bei der Rückstellung für die variable Mitarbeitervergütung wurden die gemäß Arbeitsverträgen möglichen Prämien als Ermittlungsbasis verwendet.

Die sonstigen Rückstellungen enthalten folgende Einzelrückstellungen:

■ OWNER'S EQUITY

The share capital is managed in EUR, is paid in full, and amounts to EUR 10,000,000.

The development and composition show the equity level in the investment.

As part of the capital consolidation of ENGIE Energielösungen GmbH, there was a difference in the liabilities amounting to EUR 6,949,774.52 (equity character as a result of a low-cost purchase). This will be distributed over three years according to the term of contracts that were taken over. EUR 2,311,551.61 was recognized as income in the financial year.

■ PROVISIONS

Provisions were recognized at the amount of the settlement amount in accordance with clause 253 (1) of the German Commercial Code (HGB), which, according to prudent business judgment, is required to cover all identifiable risks and contingent liabilities.

In the provision for variable employee compensation, the premiums available under employment contracts were used as the basis for the calculation.

The other provisions include the following individual provisions:

	2019 in EUR 2019 in EUR	2018 in EUR 2018 in EUR
Ausstehende Eingangsrechnungen Pending incoming invoices	1.162.410,91	35.264.385,45
Personal Personnel	1.017.603,98	930.905,77
Sonstige Miscellaneous	52.271,09	2.539.750,20
Summe Total	2.232.285,98	38.735.041,42

□ VERBINDLICHKEITEN

Entsprechend § 253 Abs. 1 HGB sind die Verbindlichkeiten zu ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt worden.

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen beinhalten Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen von EUR 482.755,07 und Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern von EUR 10.066.333,34.

Die Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, betreffen in voller Höhe Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen.

Alle Verbindlichkeiten sind kurzfristig. Zum Stichtag waren von den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen EUR 26.188.095,84 (EUR 8.367.056,43) seitens der Hausbanken durch Bürgschaften/Garantien besichert.

□ HAFTUNGSVERHÄLTNISSE

Es wurden Windparkbetreibern Patronatserklärungen im Gesamtwert von TEUR 11.802 (TEUR 10.308) gegeben, die den Vertragspartnern für die Dauer des geschlossenen Direktvermarktungsvertrages garantieren, dass die sich aus dem Vertrag ergebenden Verpflichtungen erfüllt werden. Mit Inanspruchnahmen ist nicht zu rechnen.

□ ANGABEN ZUR TEILKONZERN – GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

Die Umsatzerlöse gliedern sich geographisch wie folgt auf:

■ LIABILITIES

In accordance with clause 253 (1) of the German Commercial Code (HGB), the liabilities were recognized at their settlement amount.

Liabilities to affiliated companies include trade payables of EUR 482,755.07 and liabilities to shareholders of EUR 10,066,333.34.

Liabilities to companies, with which there is an investment relationship, relate to trade payables in full.

All liabilities are short term. As of the balance sheet date, EUR 26,188,095.84 (EUR 8,367,056.43) of the trade payables were secured by the house banks through guarantees.

■ CONTINGENCIES

Wind farm operators were given letters of intent with a total value of EUR 11,802 (EUR k 10,308) that guarantee the contractual parties that the contractual obligations based on the contract will be met for the duration of the closed direct marketing contract. It is not expected that they will be used.

■ INFORMATION ON THE SUB-GROUP – INCOME STATEMENT

Revenues are broken down geographically as follows:

	2019 in EUR 2019 in EUR	2018 in EUR 2018 in EUR
Inland Germany	1.309.599.878,77	734.245.000,58
Ausland Abroad	129.497.680,20	137.374.389,47
Summe Total	1.439.097.558,97	871.619.390,05

Strukturell gliedern sich die Umsatzerlöse im Teilkonzern wie folgt:

Structurally, the revenues of the sub-group are broken down as follows:

	2019 in EUR 2019 in EUR	2018 in EUR 2018 in EUR
Stromlieferungen <i>Electricity supplies</i>	1.195.937.634,80	667.519.594,07
Gaslieferungen <i>Gas supplies</i>	230.694.250,83	190.022.007,38
CO ₂ -Handel <i>CO₂ trading</i>	6.205.817,36	5.748.706,26
übrigen Dienstleistungen <i>Other services</i>	6.259.855,98	8.329.082,34
Summe Total	1.439.097.558,97	871.619.390,05

In den Umsatzerlösen sind periodenfremde Beträge von EUR –334.221,35 enthalten. Im Materialaufwand sind periodenfremde Beträge von EUR 1.682.941,87 ausgewiesen. Bei den periodenfremden Beträgen handelt es sich um branchenübliche Effekte.

Revenues include EUR –334,221.35 from outside the period under review. The cost of materials includes EUR 1,682,941.87 from outside the period under review. The amounts from outside the period under review are industry-standard effects.

In den sonstigen betrieblichen Erträgen sind Beträge aus Währungsumrechnung von EUR 52.985,34 und in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen von EUR 53.924,48 enthalten. Der Personalaufwand und die sonstigen betrieblichen Aufwendungen beinhalten periodenfremde Beträge von EUR 4.141,52.

Other operating income includes amounts from the currency conversion of EUR 52,985.34 and other operating expenses include EUR 53,924.48.

Personnel expenses and other operating expenses include EUR 4,141.52 from outside the period under review.

Sonstige Angaben

□ SONSTIGE FINANZIELLE VERPFLICHTUNGEN

Es handelt sich im Wesentlichen um Verpflichtungen aus Mietverträgen für Gebäude mit zukünftigen Kosten von ca. TEUR 4.254 davon gegenüber verbundenen Unternehmen TEUR 3.243.

□ AUSSCHÜTTUNG

Für eine Ausschüttung steht bei der Muttergesellschaft ein Betrag von maximal EUR 12.009.408,66 zur Verfügung.

□ ANGABEN ZU DEN ARBEITNEHMERN

Die durchschnittliche Zahl der Mitarbeiter bei den voll konsolidierten Unternehmen beträgt:

Other information

■ OTHER FINANCIAL OBLIGATIONS

These essentially relate to obligations from rental agreements for buildings with future costs of approx. EUR 4,254 thousand, of which EUR 3,243 thousand is to affiliated companies.

■ DISBURSEMENT

For a disbursement, the parent company has a maximum amount of EUR 12,009,408.66.

■ INFORMATION ABOUT THE EMPLOYEES

The average number of employees in the fully consolidated companies is:

	2019
Angestellte <i>Fixed employees</i>	176
Geschäftsführer/Vorstand <i>Managing Director/Board of Directors</i>	9
Summe <i>Total</i>	185

□ WIRTSCHAFTSPRÜFERHONORAR

Das Honorar des Konzernabschlussprüfers beträgt für das Geschäftsjahr EUR 55.800,00 und betrifft in voller Höhe Abschlussprüfungsdienstleistungen.

■ AUDITOR'S FEE

The fee for the auditors of the consolidated financial statements is EUR 55,800.00 for the financial year and relates in full to audit services.

□ ANGABEN ZUR GESCHÄFTSFÜHRUNG

Mitglieder der Geschäftsführung der
GETEC ENERGIE GmbH sind:

■ INFORMATION ABOUT THE MANAGEMENT

Members of the management board of
GETEC ENERGIE GmbH are:

Dipl.-Kfm. Peters, Bernward, Isernhagen

Sprecher der Geschäftsführung | *Spokesman of the Management Board*
gesamtvertretungsberechtigt | *collective powers of representation*

Dipl.-Kfm. Holtmann, Christian, Kleinmachnow

Geschäftsführer | *Managing Director*
gesamtvertretungsberechtigt | *collective powers of representation*

Cord Wiesner, LL.M., Isernhagen (seit 01.01.2020)
(since 1/1/2020)

Geschäftsführer | *Managing Director*
gesamtvertretungsberechtigt | *collective powers of representation*

Weitere Änderungen sind bis zum Bilanzaufstellungszeitpunkt
nicht eingetreten.

There were no further changes up to the balance sheet date.

□ ANGABEN ZUM ANTEILSBESITZ

■ INFORMATION ON SHAREHOLDINGS

Gesellschaft Company	Anteil am Eigenkapital Share in owner's equity in %	Eigenkapital Owner's equity in TEUR	Jahresergebnis Annual result in TEUR
GETEC Daten- und Abrechnungsmanagement GmbH, Magdeburg <i>GETEC Daten- und Abrechnungsmanagement GmbH, Magdeburg</i>	100,0	-1.851	66
GEWI AG, Hannover <i>GEWI AG, Hanover</i>	81,3	-2.345	-135
smart Energy Services GmbH, Wien/Österreich <i>smart Energy Services GmbH, Vienna/Austria</i>	50,0	1.078	878
smart Energy Personal GmbH, Wien/Österreich <i>smart Energy Personal GmbH, Vienna/Austria</i>	50,0	380	330
Enlogs South East Kft., Budapest/Ungarn <i>Enlogs South East Kft., Budapest/Hungary</i>	100,0	-4.305	-5
Coulomb GmbH, München <i>Coulomb GmbH, Munich</i>	50,0	-5.852	-964
Enbase Power GmbH, München <i>Enbase Power GmbH, Munich</i>	37,4	5.018	-525
Convex Energy GmbH, Hannover <i>Convex Energy GmbH, Hanover</i>	20,0	1.518	1.081
EEG Energie-Einkaufs- und Service GmbH, Hensted-Ulzburg <i>EEG Energie-Einkaufs- und Service GmbH, Hensted-Ulzburg</i>	100,0	2.824	13
Energie Makelaar B.V., Wierden/Niederlande <i>Energie Makelaar B.V., Wierden/Netherlands</i>	62,5	876	741
ConceptsnSolutions B.V., Wierden/Niederlande <i>ConceptsnSolutions B.V., Wierden/Netherlands</i>	50,0	282	141
GETEC mobility solutions GmbH, Hannover <i>GETEC mobility solutions GmbH, Hanover</i>	72,648	-361	-244
4. GETEC Energie Vorratsgesellschaft mbH, Hannover <i>4. GETEC Energie Vorratsgesellschaft mbH, Hanover</i>	100,0	20	-5

Die Angaben beziehen sich auf das Jahr 2019 und betreffen mittelbare und unmittelbare Beteiligungen des Mutterunternehmens GETEC ENERGIE GmbH.

Des Weiteren besteht seit dem 31.12.2019 eine 100%-ige Beteiligung an der Nexus Green GmbH, Magdeburg. Der Jahresabschluss dieser Gesellschaft befand sich zum Zeitpunkt der

The figures refer to the year 2019 and relate to direct and indirect shareholdings of the parent company GETEC ENERGIE GmbH.

Furthermore, there has been a 100% stake in Nexus Green GmbH, Magdeburg, since 12/31/2019. The annual financial statements of this company were still in preparation at the time the notes were drawn up, which is why the data on equity and annual results for

Aufstellung des Anhangs noch in der Erstellung, weshalb die Daten zum Eigenkapital und Jahresergebnis 2019 hier nicht angegeben werden. Die Gesellschaft wird planmäßig in 2020 weiterveräußert

□ ANGABEN NACH § 314 ABS. 1 NR. 7B HGB

Im Geschäftsjahr war kein Genussrechtskapital i. S. v. § 314 Abs. 1 Nr. 7b HGB vorhanden.

□ KREDITE UND VORSCHÜSSE

Kredite und Vorschüsse, über die nach § 285 Nr. 9c HGB zu berichten ist, liegen nicht vor.

□ KONZERNABSCHLUSS

Der Teilkonzernabschluss der GETEC ENERGIE GmbH wird in den Konzernabschluss der GETEC Energie Holding GmbH einbezogen. Nach Offenlegung ist der Konzernabschluss beim Amtsgericht Stendal bzw. im elektronischen Bundesanzeiger einsehbar.

□ ERGEBNISVERWENDUNGSVORSCHLAG DER MUTTERGESELLSCHAFT

Die Geschäftsführung der Muttergesellschaft schlägt vor, den Jahresüberschuss von EUR 974.613,09 auf neue Rechnungen vorzutragen.

□ NACHTRAGSBERICHT

Wesentliches Ereignis im ersten Quartal 2020 war die Corona-Krise, hinsichtlich derer die GETEC ENERGIE GmbH bereits frühzeitig Vorkehrungen getroffen und eine volle Funktionsfähigkeit der Prozesse im Quarantänefall sichergestellt hatte. Da die GETEC ENERGIE GmbH weitestgehend gegen Ausfall-, Preis- und Mengenrisiken abgesichert ist, wird mit keinen wesentlichen Auswirkungen auf das prognostizierte Ergebnis 2020 gerechnet.

Hannover, den 21.04.2020

2019 are not given here. The company will be resold in 2020, as planned.

■ INFORMATION ACCORDING TO CLAUSE 314 (1) (7B) OF THE GERMAN COMMERCIAL CODE (HGB)

In the reporting year, there was no participation rights capital as stated in clause 314 (1) No. 7b of the German Commercial Code (HGB).

■ LOANS AND ADVANCES

There are no loans and advances to be reported under clause 285 No. 9c of the German Commercial Code (HGB).

■ CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

The GETEC ENERGIE GmbH sub-group is included in the consolidated financial statements of GETEC Energie Holding GmbH. Following disclosure, the consolidated financial statements are available at the Stendal District court or in the electronic Federal Gazette.

■ PROPOSAL FOR PROFIT APPROPRIATION OF THE PARENT COMPANY

The management board of the parent company proposes to carry forward the annual net profit of EUR 974,613.09 to new invoices.

■ SUPPLEMENTARY REPORT

The main event in the first quarter of 2020 was the COVID-19 crisis, for which GETEC ENERGIE GmbH had taken precautions at an early stage and ensured that the processes would be fully functional in the event of a quarantine. As GETEC ENERGIE GmbH is largely hedged against default as well as price and volume risks, no significant effects on the forecast result for 2020 are expected.

Hannover, 4/21/2020



Bernward Peters



Christian Holtmann



Cord Wiesner

Konzern Kapitalflussrechnung nach DRS 21 |

Consolidated-Cash Flow Statement pursuant to German Accounting Standards (DRS 21)

		2019 TEUR	2018 TEUR
1.	Periodenergebnis (Konzernjahresüberschuss/fehlbetrag einschließlich Ergebnisanteile anderer Gesellschafter) / <i>Result for the period (consolidated net income/-loss including minority interests)</i>	3.516	-430
2. +/-	Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens <i>Write-downs/write-ups on fixed assets</i>	1.370	999
3. +/-	Zunahme/Abnahme der Rückstellungen / <i>Increase/decrease in provisions</i>	-36.219	1.957
4. +/-	Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge / <i>Other non-cash expenses/income</i>	45	46
5. -/+	Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Increase/decrease in inventories, trade receivables and other assets that are not attributable to investment- or financing activities</i>	112.843	-32.173
6. +/-	Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Increase/decrease in trade payables and other liabilities that are not attributable to investment- or financing activities</i>	-101.461	20.989
7. +/-	Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens <i>Profit/loss from the disposal of fixed assets</i>	-41	21
8. +/-	Zinsaufwendungen/Zinserträge / <i>Interest expenses/interest income</i>	1.891	389
9. -	Sonstige Beteiligungserträge / <i>Other income from investments</i>	-521	-130
10. +/-	Aufwendungen/Erträge aus außerordentlichen Posten <i>Expenses/income from extraordinary items</i>	0	0
11. +/-	Ertragsteueraufwand/-ertrag / <i>Income tax expenses/-income</i>	750	1.124
12. +	Einzahlungen aus außerordentlichen Posten / <i>Proceeds from extraordinary items</i>	0	0
13. -	Ein- und Auszahlungen aus außerordentlichen Posten <i>Proceeds- and disbursements from extraordinary items</i>	0	0
14. +/-	Ertragsteuerzahlungen / <i>Income tax payments</i>	-540	-311
15. =	Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit / <i>Cash-flow from operating activities</i>	-18.367	-7.519
16. +	Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens <i>Proceeds from disposals of intangible assets</i>	117	0
17. -	Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen <i>Disbursements for investments in intangible assets</i>	-563	-72
18. +	Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens <i>Proceeds from disposals of property, plant, and equipment</i>	86	147
19. -	Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen <i>Disbursements for investments in property, plant, and equipment</i>	-386	-533
20. +	Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens <i>Proceeds from disposals of financial assets</i>	0	61
21. -	Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen <i>Disbursements for investments in financial assets</i>	0	-2
22. +	Einzahlungen aus Abgängen aus dem Konsolidierungskreis <i>Proceeds from disposals from the scope of consolidation</i>	51	0
23. -	Auszahlungen für Zugänge zum Konsolidierungskreis <i>Disbursements for additions to the scope of consolidation</i>	0	-9.334
24. +	Einzahlungen aufgrund von Finanzmittelanlagen im Rahmen der kurzfristigen Finanzdisposition <i>Proceeds due to financial investments as part of short-term financial planning</i>	0	0

		2019 TEUR	2018 TEUR
25.	- Auszahlungen aufgrund von Finanzmittelanlagen im Rahmen der kurzfristigen Finanzdisposition <i>Disbursements due to financial investments as part of short-term financial planning</i>	0	0
26.	+ Einzahlungen aus außerordentlichen Posten / <i>Proceeds from extraordinary items</i>	0	0
27.	- Auszahlungen aus außerordentlichen Posten / <i>Disbursements for extraordinary items</i>	0	0
28.	+ Erhaltene Zinsen / <i>Interest received</i>	449	363
29.	+ Erhaltene Dividenden / <i>Dividends received</i>	331	168
30.	= Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit / <i>Cash-flow from investing activities</i>	85	-9.202
31.	+ Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen von Gesellschaftern des Mutterunternehmens <i>Proceeds from equity contributions from shareholders of the parent company</i>	0	0
32.	+ Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen von anderen Gesellschaftern <i>Proceeds from equity contributions from other shareholders</i>	0	0
33.	- Auszahlungen aus Eigenkapitalherabsetzungen an Gesellschafter des Mutterunternehmens <i>Disbursements from equity capital reductions to shareholders of the parent company</i>	0	0
34.	- Auszahlungen aus Eigenkapitalherabsetzungen an andere Gesellschafter <i>Disbursements from equity capital reductions to other shareholders</i>	0	0
35.	+ Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen und der Aufnahme von (Finanz-)Krediten <i>Proceeds from issuing bonds and taking out (financial-) loans</i>	10.000	0
36.	- Auszahlungen aus der Tilgung von Anleihen und (Finanz-)Krediten <i>Disbursements for repaying bonds and (financial-) loans</i>	0	0
37.	+ Einzahlungen aus erhaltenen Zuschüssen/Zuwendungen <i>Proceeds from grants/subsidies received</i>	0	0
38.	+ Einzahlungen aus außerordentlichen Posten / <i>Proceeds from extraordinary items</i>	0	0
39.	- Auszahlungen aus außerordentlichen Posten / <i>Disbursements for extraordinary items</i>	0	0
40.	- Gezahlte Zinsen / <i>Interest paid</i>	-2.340	-752
41.	- Gezahlte Dividenden an Gesellschafter des Mutterunternehmens <i>Dividends paid to the shareholders of the parent company</i>	0	0
42.	- Gezahlte Dividenden an andere Gesellschafter / <i>Dividends paid to other shareholders</i>	0	0
43.	= Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit / <i>Cash-flow from financing activities</i>	7.660	-752
44.	+/- Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes (Summe aus 15, 30, 43) <i>Cash-effective change in cash and cash equivalents (sum of 15, 30, 43)</i>	-10.622	-17.473
45.	+/- Wechselkurs- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds <i>Exchange rate- and valuation-related changes in cash and cash equivalents</i>	0	0
46.	+/- Konsolidierungskreisbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds <i>Changes in cash and cash equivalents due to changes in the scope of consolidation</i>	-1.218	30.661
47.	+ Finanzmittelbestand am Anfang der Periode <i>Cash and cash equivalents at the beginning of the period</i>	19.470	6.282
48.	= Finanzmittelbestand am Ende der Periode / <i>Cash and cash equivalents at the end of the period</i>	7.630	19.470
Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende der Periode <i>Composition of cash and cash equivalents at the end of the period</i>			
49.	Wertpapiere des Umlaufvermögens / <i>Marketable securities</i>	0	0
50.	+ Zahlungsmittel / <i>Means of payment</i>	7.630	25.486
51.	- Jederzeit fällige Bankverbindlichkeiten / <i>Bank liabilities due at any time</i>	0	-6.016
52.		7.630	19.470

Die Kapitalflussrechnung wurde auf der Grundlage des Finanzmittelfonds (=kurzfristig verfügbare Mittel) gemäß DRS 21 erstellt. / The cash flow statement was drawn up on the basis of cash and cash equivalents (= short-term funds) in accordance with German accounting standards DRS 21.

Teilkonzernabschluss auf den 31.12.2019 | Sub-group financial statements as of 12/31/2019

Konzerneigenkapitalspiegel nach DRS 22 | Group equity level according to DRS 22

□ EIGENKAPITAL DES MUTTERUNTERNEHMENS

■ EQUITY FROM THE PARENT COMPANY

(Korrigiertes) Gezeichnetes Kapital | (Corrected) Subscribed capital

	Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>			Eigene Anteile <i>Own shares</i>			Nicht eingeforderte, ausstehende Einlagen <i>Unclaimed outstanding contributions</i>		
	Stamm- aktien <i>Ordinary shares</i>	Vorzugs- aktien <i>Preference shares</i>	Summe <i>Total</i>	Stamm- aktien <i>Ordinary shares</i>	Vorzugs- aktien <i>Preference shares</i>	Summe <i>Total</i>	Stamm- aktien <i>Ordinary shares</i>	Vorzugs- aktien <i>Preference shares</i>	Summe <i>Total</i>
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Stand am 01.01.2019 / <i>Status as at 1/1/2019</i>	0,00	0,00	10.000.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Kapitalerhöhung/-herabsetzung z.B.: / <i>Capital increase/decrease e.g.:</i>									
Ausgabe von Anteilen / <i>Issuance of shares</i>									
Erwerb/Veräußerung eigener Anteile / <i>Acquisition/sale of treasury shares</i>									
Einzahlung von Anteilen / <i>Redemption of shares</i>									
Kapitalerhöhung aus Gesellschafts- mitteln / <i>Capital increase from company funds</i>									
Einforderung/Einzahlung bisher nicht / <i>No claim/deposit beforehand</i>									
eingeforderter Einlagen / <i>claimed deposits</i>									
Einstellung in Entnahme aus Rücklagen / <i>Adjustment in withdrawal from reserves</i>									
Ausschüttung / <i>Disbursement</i>									
Währungsumrechnung / <i>Currency conversion</i>									
Sonstige Veränderungen / <i>Other changes</i>									
Änderungen des Konsolidierungskreises / <i>Changes to the consolidated group</i>									
Konzernjahresüberschuss/-fehlbetrag / <i>Consolidated net profit/loss</i>									
Stand am 31.12.2019 / <i>Status as at 12/31/2019</i>	0,00	0,00	10.000.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Rücklagen | Reserves

WIRTSCHAFTSBERICHT □ ECONOMIC REPORT

Eigenkapital des Mutterunternehmens | Equity from the parent company

	EK Differenz aus Währungsumrechnung <i>Owner's equity difference from Currency conversion</i>		Gewinnvortrag/ Verlustvortrag <i>profit carried forward/ Loss carried forward</i>	Konzernjahresüberschuss/ fehlbetrag, der dem Mutterunternehmen zuzurechnen ist <i>consolidated net profit/ Shortfall that corresponds to the parent company is attributable to</i>		Summe <i>Total</i>
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Stand am 01.01.2019 / <i>Status as of 1/1/2019</i>	0,00	0,00	5.577.462,15			16.577.462,15
Kapitalerhöhung/-herabsetzung z.B.: / <i>Capital increase/decrease e.g.:</i> Ausgabe von Anteilen / <i>Issuance of shares</i> Erwerb/Veräußerung eigener Anteile / <i>Acquisition/sale of treasury shares</i> Einziehung von Anteilen / <i>Redemption of shares</i> Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln / <i>Capital increase from company funds</i>						
Einforderung/Einzahlung bisher nicht eingeforderter Einlagen / <i>No claim/deposit beforehand claimed deposits</i>						
Einstellung in Entnahme aus Rücklagen / <i>Adjustment in withdrawal from reserves</i>						
Ausschüttung / <i>Disbursement</i>						
Währungsumrechnung / <i>Currency conversion</i>						
Sonstige Veränderungen / <i>Other changes</i>			-186.067,66			-186.067,66
Änderungen des Konsolidierungskreises / <i>Changes to the consolidated group</i>			45.913,26			45.913,26
Konzernjahresüberschuss/-fehlbetrag / <i>Consolidated net profit/loss</i>				3.516.301,94		3.516.301,94
Stand am 31.12.2019 / <i>Status as of 12/31/2019</i>	0,00	0,00	5.437.307,75	3.516.301,94		19.953.609,69

WIRTSCHAFTSBERICHT □ ECONOMIC REPORT

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS | CERTIFICATE OF THE INDEPENDENT AUDITOR

An die GETEC ENERGIE GmbH, Hannover:

To GETEC ENERGIE GmbH, Hanover:

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der GETEC ENERGIE GmbH, Hannover, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) – bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019 und der Konzern-Gewinn und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2019 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der GETEC ENERGIE GmbH, Hannover, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2019 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigegefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2019 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2019 und
- vermittelt der beigegefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 S. 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Audit results

We have audited the consolidated financial statements of GETEC ENERGIE GmbH, Hannover, and its subsidiaries (the Group), comprising the consolidated balance sheet as of 12/31/2019 and the consolidated income statement, the consolidated statement of changes in equity and the consolidated cash flow statement for the financial year from 01/01/2019 to 12/31/2019, as well as the notes to the consolidated financial statements, including the presentation of the accounting policies. We have also audited the group management report of GETEC ENERGIE GmbH, Hanover, for the financial year from 01/01/2019 to 12/31/2019.

In our opinion, based on the findings of our audit

- the accompanying consolidated financial statements comply in all material respects with German commercial law and give a true and fair view of the net assets and financial position of the Group as of 12/31/2019 and of its results of operations for the fiscal year from 01/01/2019 to 12/31/2019 in accordance with German principles of proper accounting, and
- the attached group management report provides a suitable understanding of the Group's position. In all material respects, this group management report is consistent with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements and suitably presents the opportunities and risks of future development.

In accordance with § 322 (3) sentence 1 HGB, we declare that our audit has not led to any objections to the correctness of the consolidated financial statements and the Group management report.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von dem Unternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Basis for the audit opinions

We conducted our audit of the consolidated financial statements and the group management report in accordance with § 317 HGB and in Germany generally accepted standards for the audit of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (Institute of Auditors – IDW). Our responsibility under these rules and principles is described in more detail in the section "Auditor's Responsibility for the Audit of the Consolidated Financial Statements and the Group Management Report" in our audit opinion. We are independent of the company in accordance with German commercial law and professional standards and have fulfilled our other German professional duties in accordance with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion on the consolidated financial statements and the group management report.

Management's Responsibility for the Consolidated Financial Statements and the Group Management Report

The legal representatives are responsible for the preparation of the consolidated financial statements, which comply in all material respects with German commercial law, and for ensuring that the consolidated financial statements give a true and fair view of the net assets, financial position and results of operations of the Group in accordance with German principles of proper accounting. Furthermore, the legal representatives are responsible for the internal controls that they have determined, in accordance with German generally accepted accounting principles, to be necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, the legal representatives are responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern. They are also responsible for disclosing, where relevant, the matters relating to the Group's ability to continue as a going concern. Furthermore, they are responsible for preparing the financial statements in accordance with the going concern principle, except where this conflicts with actual or legal requirements.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

In addition, the legal representatives are responsible for the preparation of the group management report, which as a whole provides a suitable view of the Group's position and suitably presents the opportunities and risks of future development. Furthermore, the legal representatives are responsible for the precautions and measures (systems) which they have deemed necessary to enable the preparation of a Group management report in accordance with the applicable German legal regulations and to provide sufficient suitable evidence for the statements made in the Group management report.

Auditor's responsibility for the consolidated financial statements and the Group Management Report

Our objective is to obtain reasonable assurance as to whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and whether the group management report as a whole provides a suitable view of the Group's position and suitably presents the opportunities and risks of future development in all material respects in accordance with the consolidated financial statements and the findings of our audit, as well as to issue an audit opinion which includes our audit opinions on the consolidated financial statements and the group management report.

A reasonable assurance is a high level of assurance, but does not guarantee that an audit conducted in accordance with § 317 HGB and German generally accepted standards for the audit of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always detect material misstatement. Misrepresentations may result from violations or inaccuracies and are considered material if it could reasonably be expected that they could individually or collectively influence the economic decisions of addressees made on the basis of these consolidated financial statements and the group management report.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.

During the audit we exercise due discretion and maintain a critical basic attitude. Beyond that

- *we identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements and the group management report, whether due to fraud or error, plan and perform the audit procedures to respond to these risks and obtain audit evidence sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion. The risk that material misstatements will not be detected is higher for violations than for inaccuracies, as violations may involve fraudulent collusion, falsification, intentional incompleteness, misleading statements or the invalidation of internal controls.*
- *we obtain an understanding of the internal control system relevant to the audit of the consolidated financial statements and the policies and procedures relevant to the audit of the group management report in order to plan audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the systems.*
- *we express an opinion on the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as the reasonableness of accounting estimates made by management.*
- *we draw conclusions about the appropriateness of the accounting policies used by management and, based on the audit evidence obtained, whether there is any material uncertainty related to events or conditions that may cast significant doubt upon the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are obliged to draw attention in our audit opinion to the related disclosures in the consolidated financial statements and the group management report or, if these disclosures are inappropriate, to modify our respective audit opinion. We draw our conclusions on the basis of the audit evidence obtained up to the date of our audit opinion. However, future events or circumstances may result in the Group being unable to continue its operations.*

- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.
- *we assess the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures and whether the consolidated financial statements present the underlying transactions and events in such a way that the consolidated financial statements give a true and fair view of the net assets, financial position and results of operations of the Group in accordance with German principles of proper accounting.*
- *we obtain sufficient suitable audit evidence for the accounting information of the companies or business activities within the Group in order to express an opinion on the consolidated financial statements and the Group management report. We are responsible for instructing, monitoring and performing the audit of the consolidated financial statements. We are solely responsible for our audit opinions.*
- *we express an opinion on the consistency of the group management report with the consolidated financial statements, its legal representatives and the picture of the group's position conveyed by it.*
- *we perform audit procedures on the future-oriented statements made by the legal representatives in the group management report. On the basis of sufficient and appropriate audit evidence, we verify in particular the significant assumptions underlying the forward-looking statements made by the legal representatives and assess whether the forward-looking statements can be properly derived from these assumptions. We do not express an independent audit opinion on the forward-looking statements and the underlying assumptions. There is a significant unavoidable risk that future events could differ materially from the forward-looking statements.*



GETEC|GRUPPE

AUSBLICK
OUTLOOK
2020

AUSBLICK 2020 | OUTLOOK 2020

□ ERWEITERUNG DER GESCHÄFTSFÜHRUNG

Cord Wiesner wird dritter Geschäftsführer.

Zum 1. Januar 2020 wird die Geschäftsführung der GETEC ENERGIE GmbH mit Cord Wiesner um ein weiteres Mitglied erweitert. Herr Wiesner, der seit 2010 in verschiedenen Positionen bei der GETEC ENERGIE GmbH tätig ist, hat zuletzt als Vertriebsleiter maßgeblich den direkten Kontakt mit den Kunden der GETEC ENERGIE GmbH geprägt und die Weiterentwicklung der Dienstleistungen entscheidend vorangetrieben. Als Chief Sales Officer (CSO) verantwortet Herr Wiesner die verschiedenen Business Units und deren Dienstleistungen.

■ EXPANSION OF THE MANAGEMENT BOARD

Cord Wiesner will become CSO.

On January 1, 2020, the management of GETEC ENERGIE GmbH will be expanded by an additional member – Cord Wiesner. Mr. Wiesner, who has been working in various positions at GETEC ENERGIE GmbH since 2010, has most recently shaped the direct contact with the customers of GETEC ENERGIE GmbH as a head of sales, and advanced with determination the development of the services. As Chief Sales Officer (CSO), Mr. Wiesner is responsible for the various business units and their services.



Cord Wiesner
Geschäftsführer
Chief Sales Officer

□ MEHR WACHSTUM UND KUNDENFOKUS

Die GETEC ENERGIE bekommt eine neue Struktur mit Business Units und der Plattform.

Um für die Herausforderungen und das Wachstum der kommenden Jahre gerüstet zu sein, wird die Organisationsstruktur der GETEC ENERGIE GmbH weiterentwickelt. Die neu entstandenen „Business-Units“, in denen sich die Beteiligungen und der Vertrieb der Produkte der GETEC ENERGIE GmbH wiederfinden, ermöglichen eine noch stärkere Fokussierung auf die Bedürfnisse unserer Kunden. Die so genannte Plattform bündelt alle operativen Bereiche und sorgt so für noch mehr Effizienz.

■ MORE GROWTH AND CUSTOMER FOCUS

GETEC ENERGIE will launch its new structure with business units and the platform.

The organizational structure of GETEC ENERGIE GmbH will be further developed so that it is prepared for the challenges and growth of the coming years. The newly created business units, in which the investments and sales of GETEC ENERGIE GmbH products can be found, enable an even stronger focus on the needs of our customers. The platform bundles all of the operational areas, thereby ensuring even greater efficiency.

□ NACHHALTIGE ENERGIEVERSORGUNG

Die GETEC ENERGIE baut ihre Dienstleistungen im Bereich nachhaltige Energieversorgung weiter aus.

Immer mehr Kunden aus den Bereichen Industrie, Multi-Site und der Wohnungswirtschaft möchten ihren ökologischen Fußabdruck reduzieren. Die GETEC ENERGIE GmbH baut ihr Dienstleistungsportfolio in diesem Bereich konsequent weiter aus und stellt sich dafür entsprechend auf.

■ SUSTAINABLE ENERGY SUPPLY

GETEC ENERGIE will further expand its services in the area of sustainable energy supply.

More and more customers from the fields of manufacturing industry, multi-site, and the housing industry seek to reduce their ecological footprint. GETEC ENERGIE GmbH is consistently expanding its service portfolio in this area and positioning itself accordingly.

□ CSR-STRATEGIE

Die GETEC ENERGIE bereitet ihre bestehenden Nachhaltigkeitsmaßnahmen in einer Gesamtstrategie zur Corporate Social Responsibility (CSR) auf.

Die GETEC ENERGIE GmbH arbeitet seit 2009 CO₂-neutral. Darüber hinaus hat die Gesellschaft in den letzten Jahren diverse andere Maßnahmen umgesetzt, um nachhaltiger zu wirtschaften. 2020 werden diese Maßnahmen evaluiert, ergänzt und in eine Gesamtstrategie zur Corporate Social Responsibility zusammengetragen.

■ CSR STRATEGY

GETEC ENERGIE will consolidate its existing sustainability measures in an overall corporate social responsibility (CSR) strategy.

GETEC ENERGIE GmbH has been carbon neutral since 2009. In addition, the company has implemented various other measures in recent years to make it more sustainable. In 2020, these measures will be evaluated, expanded, and compiled into an overall strategy for corporate social responsibility.



□ BLOCKCHAIN-PROJEKT ETIBLOGG

Das Reallabor startet am Fraunhofer IISB in Erlangen und das Projekt beschreitet neue Wege der Öffentlichkeitsarbeit.

Das vom Bundeswirtschaftsministerium geförderte Blockchain-Projekt ETIBLOGG, bei dem die GETEC ENERGIE GmbH Konsortialführerin ist, macht 2020 den Schritt in die reale Welt. In einem sogenannten Reallabor werden die bisher mit Hilfe von Simulationsdemonstratoren gesammelten Erkenntnisse auf einen realen Anwendungsfall übertragen. Auf dem Gelände des Fraunhofer IISB in Erlangen werden Elektro-Fahrzeugbesitzer mit Photovoltaikanlagen über eine Ladesäule Energie auf dem Blockchain-basierten ETIBLOGG-Marktplatz in Quasi-Echtzeit handeln. Ziel des ETIBLOGG-Projekts ist es, die Anwendbarkeit der Blockchain-Technologie auf den Energiehandel zu eruieren.

Die bisher erzielten Ergebnisse mit dem Simulationsdemonstrator werden 2020 einer breiten Fachöffentlichkeit präsentiert. Anfang des Jahres stellt das Projekt seine Arbeit im Rahmen der E-World in Essen mit einem Vortrag und auf dem Messestand des Projektpartners Ponton vor. Im weiteren Verlauf des Jahres geht ETIBLOGG bedingt durch die Corona-Pandemie neue Wege der Öffentlichkeitsarbeit: Da alle weiteren physischen Veranstaltungen wegfallen, setzt das Projekt auf Online-Events und verstärkt seine Social Media-Aktivitäten.

■ BLOCKCHAIN PROJECT ETIBLOGG

The project's real-world laboratory will start at Fraunhofer IISB in Erlangen and new ways of public relations will be explored.

The blockchain project ETIBLOGG, funded by the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy, in which GETEC ENERGIE GmbH is the consortium leader, will venture out into the real world in 2020. In a real-world laboratory, the knowledge gathered so far with the help of simulation demonstrators is transferred to a real-world application. At the Fraunhofer IISB site in Erlangen, electric vehicle owners will trade energy with photovoltaic systems via a charging station on the blockchain-based ETIBLOGG marketplace practically in real time. The ETIBLOGG project aims to determine if blockchain technology can be applied to energy trading.

The results achieved so far with the simulation demonstrator will be presented to a broad specialist public in 2020. At the beginning of the year, the project presented its work as part of E-World in Essen with a conference contribution as well as on the booth of project partner company Ponton GmbH. As the year progresses, ETIBLOGG will explore new ways of public relations activities due to the coronavirus pandemic. Since all other physical events have been cancelled, the project is focusing on online events and increasing its social media activities.

KARRIERE
CAREER
2020

WERDEN SIE TEIL DES TEAMS BECOME PART OF THE TEAM

So vielseitig GETEC als Energiedienstleister ist, genau so vielfältig sind auch die beruflichen Möglichkeiten und Herausforderungen bei uns.

Unsere Tätigkeitsfelder sind breit gefächert und bieten viele große Chancen. Ob als Projekt-Ingenieur für die Planung und Realisierung von Energiekonzepten, als Techniker im Service, Informatiker und Systementwickler im IT-Bereich, als Jurist oder als Mitarbeiter im kaufmännischen Bereich: Es gibt jede Menge Einstiegs-möglichkeiten bei der GETEC ENERGIE GmbH. Denn: Wir sind immer auf der Suche nach Fach- und Führungskräften, Berufseinsteigern, Studenten und Auszubildenden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wollen Sie sich bei GETEC engagieren und Teil unseres erfolgreichen Teams werden? Dann bewerben Sie sich doch auf eines unserer Stellenan-gebote oder gerne auch initiativ per E-Mail.

The professional opportunities and challenges at GETEC are versatile.

Our fields of activity are wide-ranging and offer many great opportunities. Whether as a project engineer for the planning and implementation of energy concepts, as a technician in service, as a computer scientist or system developer in the IT department, as a lawyer or as an employee in the commercial sector, there are plenty of entry opportunities at GETEC ENERGIE GmbH. The reason? We are always looking for specialists and executives, young professionals, students and apprentices.

Interested? Would you like to get involved with GETEC and become part of our successful team? Then apply for one of our vacancies or send a speculative application by email.

KONTAKT | CONTACT

bewerbung@getec-energie.de

Vorabinformationen zur Bewerbung /
Advance information about the application
Fon +49 (0)511 51949-100

ANSPRECHPARTNER | CONTACTS

□ GESCHÄFTSFÜHRUNG ■ MANAGEMENT BOARD

Bernward Peters
Sprecher der Geschäftsführung | *CEO*

Christian Holtmann
Geschäftsführer | *COO*

Cord Wiesner
Geschäftsführer | *CSO*

□ PROKURIST ■ AUTHORISED SIGNATORY

Jens Maire

IMPRESSUM | IMPRINT

Herausgeber | Publisher

GETEC ENERGIE GmbH
An der Börse 4
30159 Hannover
Fon +49 (0)511 51949-100
Fax +49 (0)511 51949-197

info@getec-energie.de
www.getec-energie.de

Konzept und Grafik-Design | Concept and graphic design

friedland-design, Hannover

Fotos | Photos

PS-ART, Hannover (S. U1, 80, 84, U4)
Andreas Lander (S. 9, 19, 79)
Chang Qing (S. 82)
GETEC ENERGIE GmbH Archiv (S. 4, 6, 12)

GETEC ENERGIE GmbH

An der Börse 4 | 30159 Hannover

getec-energie.de

GETEC